



TEST LABORATUVARLARI LTD. ŞTİ.



AKREDİTASYON KAPSAMINDA TEST HİZMETLERİ

LVT Test Laboratuvarları sektörde 13 yıldır LVD ve EMC direktifleri altında uyumlaştırılmış yaklaşık 300 standart kapsamında **BAĞIMSIZ** ve **İLKELİ** çalışmayı esas alarak **GÜVENİLİR** bir şekilde hizmet vermektedir.

TS EN / IEC 61439 Serisi **Elektrik Panoları**, IEC 60529 **IP Koruma Testleri**
TS EN / IEC 62271 Serisi **Yüksek Gerilim Anahtarlama ve Kontrol Düzenleri**,
TS EN / IEC 60601-1 **Elektrikli Tıbbi Cihazlar**, TS EN / IEC 61587 **Rack Kabinler**,
TS EN / IEC 60598 Serisi **Aydınlatma Armatürleri**, TS EN / IEC 60146 Serisi **Redresör Grupları**
TS EN / IEC 62368 **Bilgi Teknolojisi Cihazları**, TS EN / IEC 62208 **Pano Karkasları**
Başta olmak üzere LVD ve EMC direktifleri altında uyumlaştırılmış yaklaşık 300 standart.



AKREDİTASYON KAPSAMINDA ÜRÜN BELGELENDİRMESİ TÜRK STANDARDLARINA (TS EN) ve ULUSLARARASI STANDARTLARA (IEC) UYGUNLUK BELGESİ

TS EN / IEC 61439 Serisi **Elektrik Panoları**
TS EN / IEC 62208 **Elektrik Pano Karkasları**
TS EN / IEC 62271 Serisi **Yüksek Gerilim Anahtarlama ve Kontrol Düzenleri**
TS EN / IEC 61587 **Rack Kabinler**
TS EN / IEC 60670 **Serisi Kutu ve Buat Grupları**
TS EN / IEC 61386 **Elektrik Tesisatlarında Kullanılan Boru Grupları**
Sektörden gelen talepler doğrultusunda kapsam genişletme çalışmalarımız hızla devam etmektedir...



Saray Modern Keresteciler San. Sit. 4. Cadde No:9
PK.06980 Saray / Kahramankazan / Ankara / Türkiye
Tel: +90 312 815 13 25 - 26 • Fax: +90 312 815 13 27
lvt@lvt.com.tr • www.lvt.com.tr

Belge, rapor ve sertifikaların
geçerliliğini ve kapsamını,
doküman üzerinde
yer alan karekod ile
doğrulayabilirsiniz...



IRAK'A İHRACAT YAPMAK İÇİN 160-161. SAYFALARDAKİ
FİRMALAR İLE TEMASA GEÇEBİLİRSİNİZ!



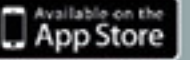
ELEKTRİK

DÜNYASI



PERPA

info@elektrikdunyasi.com.tr • www.elektrikdunyasi.com.tr

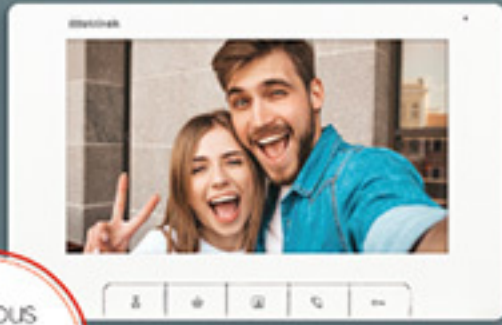


**ELEKTRİK • AYDINLATMA • LED • ELEKTRONİK • OTOMASYON • GÜVENLİK
ENERJİ • MAKİNA • KONTROL SİSTEMLERİ DERGİSİ**

AYDA BİR YAYINLANIR / MONTHLY PUBLICATION • Tel: +90 212 320 77 70
ELECTRICITY • LIGHTING • ELECTRONICS • AUTOMATION • ENERGY • MACHINERY • CONTROL SYSTEMS MAGAZINES

Multitek

Akıllı binalara,
kalıcı çözümler...



Multibus
MB-74
Monitor



Multibus
MB-45
Monitor

YENİ

teknolojiler
ürünler

Multitek destek hattı

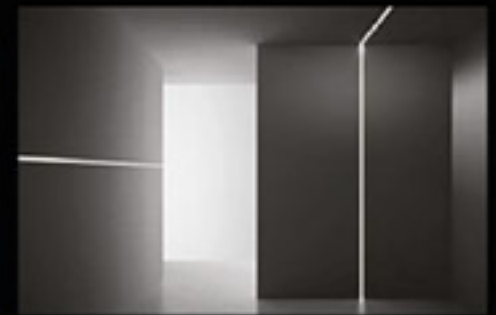
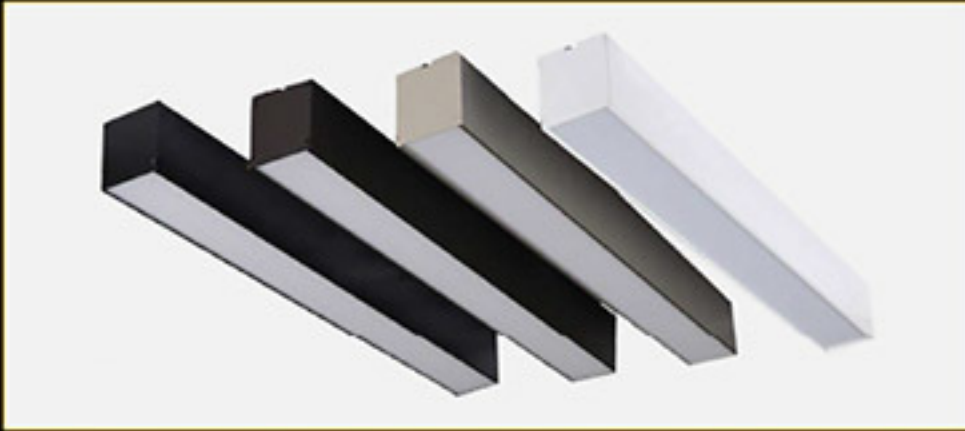
444 16 23



NOX

AYDINLATMA

info@noxaydinlatma.com • www.noxaydinlatma.com





1 günde dünyada
yapılan uçuş sayısının
360 katı
kadar fiş ve priz
düşünebiliyor musunuz?



Biz düşünmekle kalmıyor,
her yıl
3.600.000 adet
fiş ve priz üretiyoruz.

GWEST[®]



GÜVEN
ELEKTRİK ELEKTRONİK LTD. ŞTİ.

KABLO BAĞLARI

Standart, Ultraviyole, Paslanmaz Çelik, PVC Kaplı
ve daha fazlası.

İ.O.S.B Mutsan Sanayi Sitesi
M12 Blok No: 52-54
Başakşehir / İSTANBUL

+90 212 485 0540

19
Yıldır GÜVEN'le

OTP oğultürk® PANO

Panolarımız;
4000A FORM-4B Tip Test Sertifikası,
Sismik Test belgelerine sahiptir.



Saç
Köşk



MCC
Pano



Paslanmaz
Pano



OTP OĞULTÜRK PANO İMALAT İTHALAT İHRACAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Merkez: Hasemek Sanayi Sitesi 2284 Sok. No: 58 İvedik O.S.B. Yenimahalle / Ankara
Tel: +90 312 395 13 25 +90 312 395 00 25 Fax: +90 312 395 49 48
Fabrika: Saray Mah. 675. Cad No: 24/15 Kahramankazan / Ankara
info@ogulturkpano.com



www.ogulturkpano.com



"Benim ustam kazanır"



Günsan'ın yeni ödüllendirme programı GEP CLUB'a www.gepclub.com adresinden veya cep telefonunuza Biggymobil uygulamasını indirerek, GEP CLUB proje kodunu girerek üye olabilirsiniz.

GEP CLUB'da; bol puan, bol etkileşim, bol kampanya, bol hediye ve bol bol kazanç sizleri bekliyor.

Sizi de GEP CLUB'ın avantajlarla dolu dünyasına bekliyoruz. Acele edin, hemen üye olun!

GEP CLUB Call Center
0216 538 52 87

www.gepclub.com

SIRADANLIĞA MEYDAN OKU...





Özel İmalat Panolar



Otomasyon Panoları

4000A FORM - 4B Tıp Test Sertifikalı
ve Sismik Test Belgeli Panolar



Sıva Üstü Panolar



Kompanzasyon Panoları



Dikili Tip Panolar



Harici Tip Panolar



Sıva Altı Panolar





Işığı enerji ile buluşturan tüm çözümler Makel'de



DS-LiFePO4

DİJİTAL EKTRANLI LİTYUM BATARYA



DİJİTAL EKTRANLI LİTYUM AKÜ:

- LifeP04 hücre sayesinde akü performansı daha da üstün
- Çevre dostu - korozif sıvı ve zararlı ağır metaller içermez
- Düşük ağırlık - kurşun asitli akülerin sadece yarı ağırlığında
- Uzun kullanım ömrü - kurşun asitli akülerden iki kat daha fazla kullanım ömrü
- Yüksek güvenlik
- Derin deşarj - %100 derin deşarj edilebilir
- Su ve toz geçirmez tasarım - IP66 ve üstünde sınıflandırılmıştır, zorlu koşullarda bile kullanım gerekliliklerini karşılar;

Dijital Ekran ile akü durumunu gerçek zamanlı izler, aküde anormallik olduğunda otomatik olarak uyarır



İncitas A.Ş.

Küçükbakkalköy Mahallesi Dereboyu Caddesi No:3A Brandium AVM R5 Blok K:6 D:40 Ataşehir/İstanbul

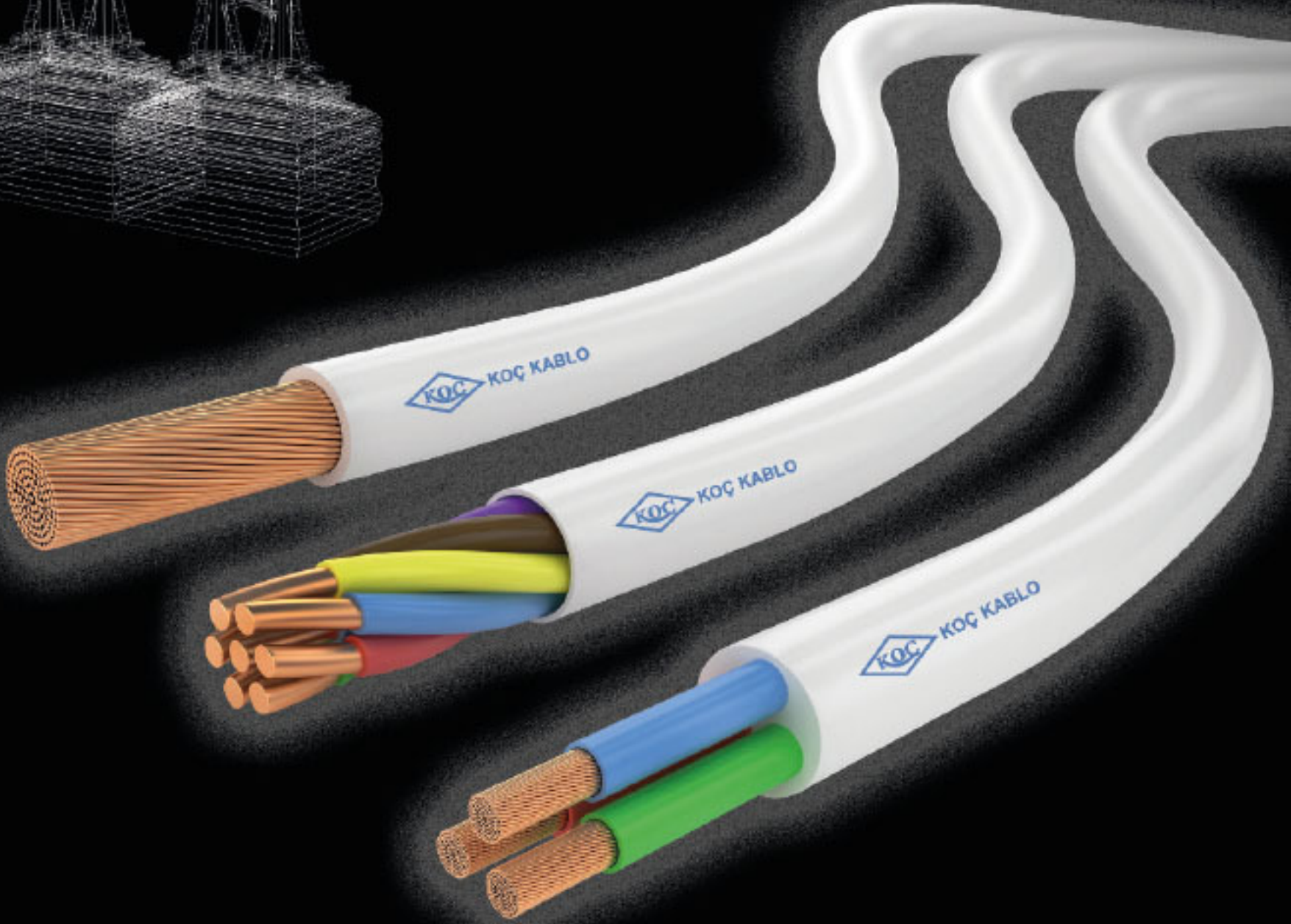
T: +90 216 574 52 52 F: +90 216 574 52 34-35

www.incitas.com.tr



İNCİ HOLDİNG

KOÇ KABLO



Şeyhli Mah. Kaynarca Cad. No:25 Pendik/İSTANBUL
+90 216 378 21 91(pbx) • info@kockablo.com.tr
www.kockablo.com.tr

NEW PRODUCT

Maximum visual comfort

UGR < 19
standard minimum value

High efficiency by opti-
mized design

Application: Retail lighting,
office lighting, architec-
tural indoor lighting... etc

Compatible PKG use
3030,
2835, 5630 mid-power

PMMA , PC

80°

UGR < 19



OFFICE | RETAIL | ARCHITECTURAL INDOOR

Turkey
Discover
the potential

7
IN



Metal Kablo Taşıma Sistemleri
Metal Cable Management Systems

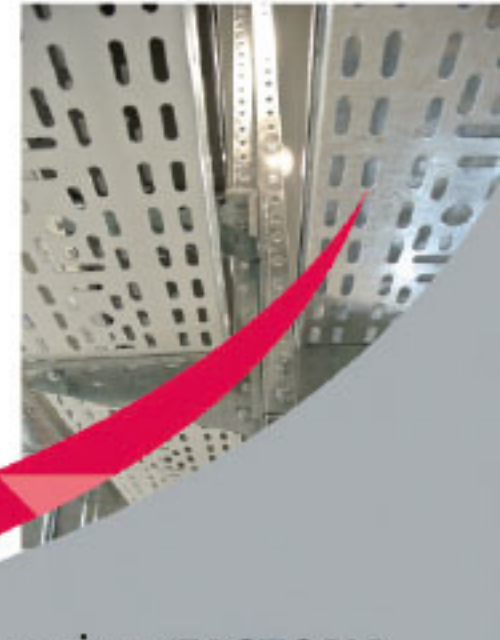
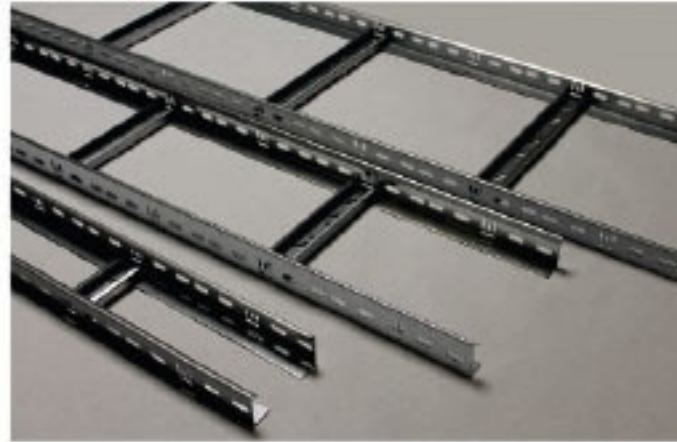
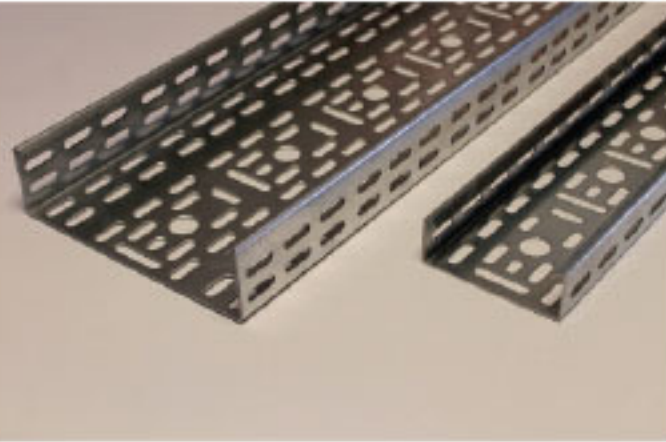
APEX METAL CABLE TRAY SYSTEMS



SİZLERE DAHA İYİ HİZMET VERMEK İÇİN BÜYÜYORUZ...
YENİ FABRİKA ADRES BİLGİLERİMİZİ
SİSTEMLERİNİZDEN GÜNCELLEMENİ İSTER
İYİ ÇALIŞMALAR DİLERİZ



ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ KARPUZSEKİSİZ MAH.
55. CADDE NO:13 38210 HACILAR / KAYSERİ



www.apexelektrik.com

KAYSERİ FABRİKA (FACTORY)

Organize Sanayi Bölgesi
55. Cad. No:13 38210
Hacılar / KAYSERİ

Tel; +90 546 446 27 39

Mail; info@apexelektrik.com



Başarı tesadüf değildir...

Success is not a coincidence...



Elektrik Dağıtım Panoları



Saha Dağıtım Panoları



Sayaç Panoları



Armatür



ABS Plastik Panolar



- Trafo Üstü Sayaç Panoları
- Tarımsal Sulama Panoları
- Elektrik Dağıtım Panoları
- Saha Dağıtım Panoları
- Yapı Bağlantı Panoları
- Sayaç Panoları
- Kofra Panoları

- Armatürler
- Direk Kapakları
- ABS Plastik Panolar
- Termo Plastik Buatlar
- Kare Antigron Buatlar
- W Otomat Dağıtım Panoları

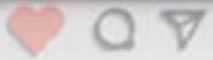


ACK
@acklighting



IP65

18 W ve 36 W
LED ömrü 50.000 saat
3000 K - 4000 K - 6500 K
Uzunluk: 610 mm ve 1210 mm



**LED Etanj Armatürlerde de
Profesyonellerin Seçimi...**

acklighting#ACK#LEDwaterproofLight

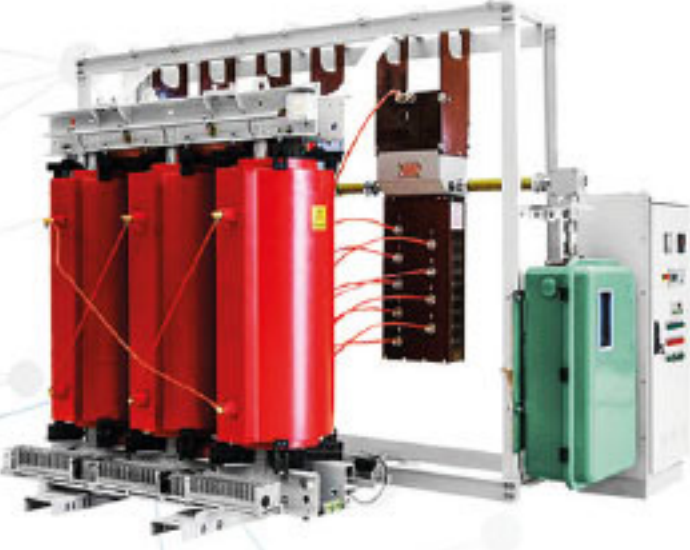


OSRAM^{LED}
OSRAM Driver



acklighting.com

KURU TİP TRANSFORMATÖR



Kayseri Bölge Bayisi

BETON KÖŞK



YAĞLI TİP DAĞITIM TRANSFORMATÖRÜ



OG AKIM & GERİLİM TRAFOLARI



BGK TİPİ SFS6 GAZLI DEVRE KESİCİ



AG DAĞITIM PANOSU



LINEPRO CLASS 4 ELDİVEN



KONDANSATÖR



MODÜLER HÜCRE



EMAS®

TÜRKİYE'NİN YÜKSELEN MARKASI



Elektroteknik ve elektronik ürünlerde
**yerli, kaliteli
ekonomik çözümler**

Kumanda Butonları



Sinyal Lambaları



Kumanda Kutuları



Pedallar



Sınır Şalterler



Sensörler



Asal Siviçler



Pako Şalterler ve Pako Kutuları



Endüstriyel Fiş ve Prizler



Işıklı İkazlar



Motor Koruma Şalterleri



Seviye Kontrol Flatörleri



Kontaktörler



Endüstriyel Röleler ve Soketler



Vinç Grubu Ürünler



Asansör Grubu Ürünler



Elektronik Ürünler



Hareketli Kablo Taşıma Kanalı





Teknoloji
Elektrik
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

tura

"tura"

"turapack"

Teknoloji Elektrik Ürünüdür!



Turkey

Discover
the potential



26 Yıl



TEKNOLOJİ ELEKTRİK İNŞ.NAK.SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.

Fevziçakmak Mah. 10576. Sk. No:56

42050 Horozluhan O.S.B. Karatay/KONYA

Tel : 0.332 235 39 06 • Fax : 0.332 237 99 97

www.teknolojielektrik.com • teknolojielektrik@hotmail.com



IEC 309 HP (YÜKSEK PERFORMANS) sıva altı soketlerin, seyyar fislerin ve prizlerin 16A'dan 125A'ya kadar çözüm sunar. Yüksek IP koruması, dayanıklılığı ve kalitesi nedeniyle dünya çapındaki elektrik montaj firmalarınca tercih edilir.

IEC 309 HP serisinin avantajları



Tam Koruma

IP66/67 minimum gereksinim derecesini karşılamanın ötesinde, IEC 309 HP girişlerinden dolayı fisler ve prizler, elektroteknik pazara özgü iki ek koruma derecesi içerir: IP68 ve IP69



Yesil Ürünler

Bu ürün gamında kullanılan bütün ürünler EN50267-2-2 standardında halojen free ürünlerdir, buna ek olarak termopolimerler UV ışınlarına ve kimyasal maddelere karşı yüksek direnci garanti eder.



Mekanik Sağlamlık

Yüksek performanslı termopolimerlerin kullanımı, düşük sıcaklıklarda bile -25°C'de optimum darbe direnci IK9 sunar



Pratik, ergonomik şekil

Bütün mobil soketlerin prizleri çok kolay açılacak şekilde tasarlanmıştır, aslında kapak tek elle açık tutulabilir ve fisin prize takılması kolaydır. Seyyar prizlerin tüm kapakları kolayca açılacak şekilde tasarlanmıştır.

Ziyaret Ediniz www.gewiss.com ve bizi takip ediniz



Gewiss Elektrik Tesisat Malzemeleri Ticaret Ltd.Şti.
Nida Kule İş Merkezi, Değirmen Sok. No.18 Kat:12
34742 Kozyatağı - İstanbul
Tel. +90 216 569 71 00 - Fax. +90 216 569 71 81
gewiss-tr@gewiss.com - www.gewiss.com



*Yaşam alanlarınız
için özgün tasarımlar...*

AREL PLASTİK

Elektrik Malzemeleri



Muhafazalı Tij Duy



Topraklı Erkek L Fiş



3'lü Topraklı Priz



3'lü Kauçuk Grup Priz



Yıldız Glop Armatür



Bade Aplik Armatür



Yıldız Aplik Armatür



Topraklı Kauçuk
Erkek-Dişi Fiş



Topraklı 5'li Fiş Priz



8.5x8.5 Antigron Kare Buat



1-2'li Sigorta Kutusu



Topraklı Erkek-Dişi Fiş

AR-EL PLASTİK ELEKTRİK MALZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.



Mecidiye Mah. Ağrı Cd. No:60/1, 34930 Sultanbeyli/İstanbul



+90 216 498 54 44 - 0507 871 00 28



info@arelplastik.com.tr



www.arelplastik.com.tr

// EKSTREM KOŞULLAR ALTINDA GÜVENLİ ANAHTARLAMA /
SWITCH CONTROL UNDER EXTREME CONDITIONS



Ex 97 -60°C



icotek®

icotek Elektronik Tic. Ltd. Şti.
Fevzi Çakmak Mah.
Bilginler Sok. No: 17/A-B
34899 Pendik / İstanbul
tel: +90 (0) 216 396 5959
fax: +90 (0) 216 396 5955
info@icotek.com.tr
www.icotek.com.tr

.steute

EVA

Elektromekanik

5
YIL
GARANTİ

EVA+

MAKSİMUM
OPERATÖR
GÜVENLİĞİ
EKONOMİK - KALİTE
UZUN BAKIM
PERİYODU

24 kV 630A - 1250A 20kA
36 kV 630A - 1250A 16kA
40,5 kV 630A - 1250A 16kA



METAL MAHAFAZALI MODÜLER HÜCRELER

24kV 630-1250A 20kA
36kV 630-1250A 16kA



MONOBLOK BETON KÖŞKLER

36 kV 1600 kVA'ya Kadar
2,5 m den 7,5 m'ye kadar



SAC TRAF0 VE DAĞITIM MERKEZLERİ

İstenilen Ölçülerde İmalat.



MOBİL TRAF0 VE DAĞITIM MERKEZLERİ

36/0,4kV 1600kVA
33/11kV 31,5MVA
132/33-11kV 45MVA



BETON KAİDE İMALATI BOX PANO (SDK)

EVA ELEKTROMEKANİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
DAĞYAKA MAH. 2008. CAD. NO:5 KAHRAMANKAZAN, ANKARA, TÜRKİYE
Tel: +90 312 811 27 27 Fax: +90 312 811 27 28
www.evaelektromekanik.com satis@evaelektromekanik.com



evaelektromekanik
www.evaelektromekanik.com



INDUSTRIAL HEATING ELEMENTS



ENDÜSTRİYEL
ISITMA ELEMANLARI

elit
certification

"Quality is Never a Coincidence"



İstanbul Türkiye' de merkez ofisi bulunan, tüm dünyada stratejik iş ortakları ve ofisleri ile hizmet sunan uluslararası lider bir organizasyon kimliğine sahiptir. Uzun yıllar boyunca tüm pazar segmentlerinde yerel ve global müşterilerine sunmakta olduğu geleneksel ve stratejik hizmetler aracılığı ile kazanılmış olan birikim ve deneyimler ile bugün tüm müşterilerimizin sahip olduğumuz yerel ve uluslararası ofis ağıımız ile tüm dünyada uzman, Türkiye'de 35 ve dünyada 350 kişiyi aşan Mühendis, Danışman, Ekspert, İnspektör, Gözetim Personeli, Denetçi ve Eğitmen kadroları ile hizmet vermekteyiz.

Our company which is headquartered in Istanbul, Turkey and staffed with strategic business partners is an international leader in all branches. By means of our experience and accumulation we have been offering different kinds of traditional and strategic assistance in all market segments to the local and global customers for many years. Nowadays, taking into account our local and international office network with the expert staff of about 35 specialists in Turkey and exceeding 350 experts worldwide we provide with different kinds of assistance and such as Engineering, Consultancy, Expert, Inspector, Surveillance Personnel, Auditor and Trainer Staff.



Asistan Hizmetleri; Amacımız ürün ve hizmetlerinize duyulan güvenin artırılmasına destek olarak, yeni yatırım projeleriniz ve işletmede bulunan tesisleriniz için tüm değer zincirini içine alarak kalite maliyetlerinizin yönetiminde önemli tasarruf sağlamaktır.

Belgelendirme; Elit Certification, Türkiye'de ve uluslararası arenada geniş ofis ağıyla operasyonlarınızın olduğu tüm coğrafyalarda kurmuş olduğu stratejik çözüm ortaklıklarıyla Belgelendirme Hizmetleri sunuyor.

Gözetim & Termin Kontrolü; Firmamız, stratejik ortak olarak hangi sektörde olursa olsun müşterilerinin iş yaşamını ve süreçlerini kolaylaştıracak şekilde destek sağlamaktadır. Sahip olduğu uluslararası deneyim ve derin bilgi birikimi ile müşterilerinin ihtiyaçlarına perspektif çözümler sunmaktadır.

İnşaat Proje Yönetimi; Yeni yatırım projelerinde proje başlangıcından tamamlanmasına kadar geçen tüm süreçleri kapsayan oldukça geniş bir spektrum Uluslararası İnşaat Proje Yönetimi Müşavirlik Hizmetleri sağlamaktayız.

Test & Analiz - Laboratuvar Hizmetleri; Elit Certification, Tüm sektörlerdeki benzersiz uzmanlarıyla, Türkiye ve dünyanın tüm lokasyonlarında müşterilerimize daima yetkin hizmet vermeye adanmış bir organizasyondur.

Karbon Ve Enerji Yönetimi; Firmamız , yerel ve uluslararası uzman danışman ağıyla; sürdürülebilirlik merkezli çözümlere kendini adanmış, müşterilerinin ve tüm paydaşlarının beklentilerini güvenilir ve zamanında karşılayan Karbon ve Enerji Yönetimi'nde uluslararası bir danışmanlık kuruluşudur.

Danışmanlık; Standartlara ve yerel mevzuata uygunluk, iş süreçleri ve üretim tekniklerinin iyileştirilmesi, yeni yatırım projeleri, yardım fonlarından destek almak amacıyla proje geliştirme desteği sağlama gibi oldukça geniş bir alanda danışmanlık hizmetleri vermekteyiz.

Dış Kaynak Tedariki; Firmamız uluslararası ofis ağıyla, Dış Kaynak Tedariki (Outsourcing) hizmetlerinde yerel ve uluslararası müşterilerinin güvenilir stratejik çözüm ortağıdır.

Kurumsal Sosyal Sorumluluk; Özel sektörde ve kamu kuruluşlarında rekabet avantajı elde edilebilmeniz için, her biri konusunda lider uluslararası çözüm ortakları ile faaliyette bulunduğunuz sektöre özel inovatif Kurumsal Sosyal Sorumluluk Stratejisi uygulama önerileri sunan bir kuruluşuz.

Çözüm Hizmeti Sunduğumuz Sektörler; Elit Certification uluslararası ofis ağına sahip uluslararası bir bağımsız değerlendirme kuruluşudur. Tüm sektörlerde müşterilerinin süreç değer zincir analizini yaparak, kurumsal köklü deneyimi ve alanında ileri seviyede uzman kadrosu aracılığıyla; katma-değer üreten geniş bir hizmet portföyüne sahiptir.

- Enerji & Tesisler • İmalat • Tarım & Gıda • Sağlık & Tıp • Petrol & Gaz • Denizcilik • İnşaat • Sigorta • Turizm & Otelcilik • Ulaşım & Lojistik
- Uzay Havacılık • Finans • Telekomünikasyon • Bilgi Teknolojileri

Yenişehir Mah. Reyhan Cad. Tanay Konakları Villa No: 22 Kurtköy, Pendik/İSTANBUL

+90 546 408 78 86 • info@elitcertification.com

www.elitcertification.com



aydınlanmak için...



- www.nisaluce.com
- @nisa.luce
- @nisaLuce
- @nisaLuce
- @nisaLuce

Modüler Hücreler



Trafo Merkezi



Ürünlerimiz

- Metal Mahfazalı Modüler Hücreler
- Mobil Trafo ve Dağıtım Merkezleri
- Monoblok Beton Köşkler
- Sac Köşkler



Yardımcı
Komponentler

elektrik
monokon

MONOKON ELEKTRİK A.Ş.
Büyükkayacık 4. OSB Mah. 408 Sk.
No: 5 Selçuklu/KONYA
+90 332 502 17 17 +90 332 502 17 44
info@monokon.com.tr





Bufaco Kablo Kanalları

*TÜRKİYE'DE ÜRETİYOR,
DÜNYAYA İHRAC EDİYORUZ!*

30 yıllık tecrübemizle imalat ve pazarlama firması olarak iç ve dış piyasalarda elektrik malzemeleri tedarikliğini başarıyla sağlamaktayız.



www.bufaco.com.tr

Merkez: Perpa Ticaret Merkezi A Blok Kat: 11 No. 1487
Şişli, İstanbul / Türkiye • T. +90 212 235 55 52

Fabrika: Beylikdüzü OSB Mah. Mustafa Kurtoğlu Cad.
No. 21, İç Kapı No. 8 Beylikdüzü, İstanbul / Türkiye

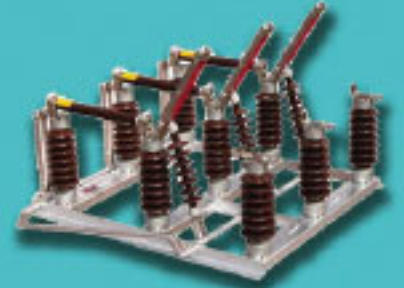
eMail: info@bufaco.com.tr



electric

BILFER

ENERJİ



İvedik Org. San. Böl. 1419. Cad. No: 1/O Yenimahalle/ANKARA

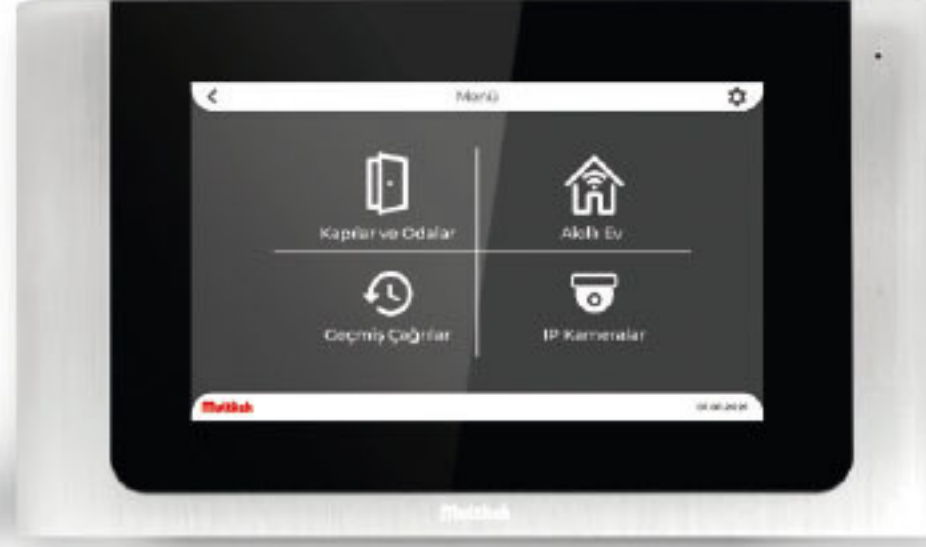
0312 394 80 40 - 41 • info@bilferenerji.com

www.bilferenerji.com

TÜRKİYE'DE
BİR İLK

Multitek

EVİN HEP CEBİNDE



720p HD Görüntü



Gece Görüş



Hareket Sensörü



Mobil Erişim



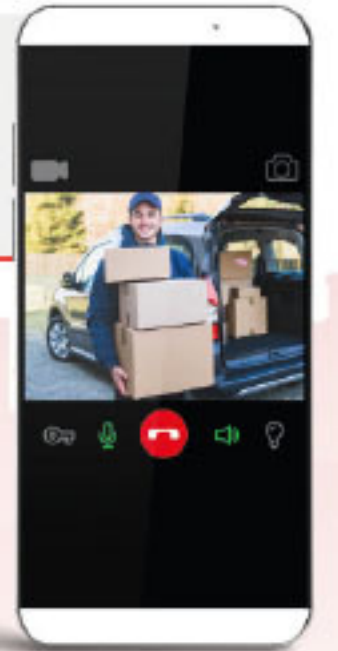
Anlık Görüntü



Siz evde yokken gelenleri istediğiniz zaman kayıtlı fotoğraflardan takip edin.

Misafirlerinizi anında görün, onlarla konuşun ve kapıyı açın.

Kapınızın önündeki tüm hareketlerden telefonunuza gelen bildirimler sayesinde haberdar olun, fotoğraf çekin veya video kaydı alın.



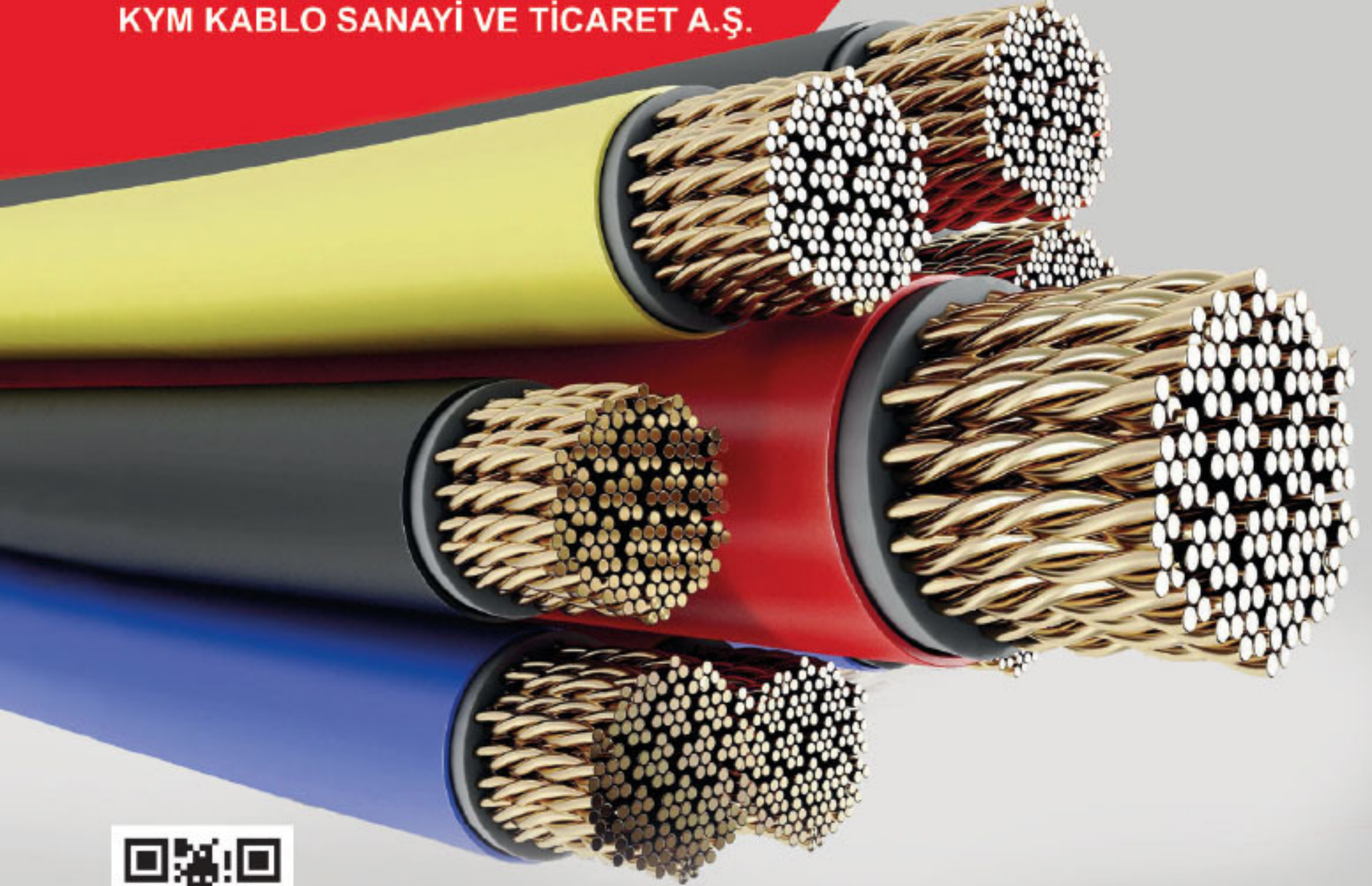
Multitek Bulut İnterkom ile dünyanın neresinde olursanız olun hiçbir misafiri kaçırmayın, evinizi yanınızdan ayırmayın.



KYM
KABLO

since 1996

KYM KABLO SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



Tel: +90 (0216) 394 23 01
Fax: +90 (0216) 394 23 01



E-Posta: info@kymkablo.com



Adres: İstanbul Deri Organize Sanayi Bölgesi
U-16C Parsel No:1 TUZLA / İSTANBUL



ISO 9001: 2015

www.kymkablo.com

- » Solar Kablolar
- » Kauçuk Kablolar
- » Tesisat Kabloları
- » Özel Tip Kabloları
- » Kumanda Kabloları
- » Alüminyum Kablolar
- » Alçak Gerilim Kabloları
- » Halojensiz Tesisat Kabloları



CABLE REEL

►►
Elektriğe ulaşmanızın
en kolay yolu.



www.**bylion**.com.tr



EMFANORM

Anadolu Mh. Demokrasi Cd.

No: 131/2 Tuzla / İSTANBUL

0216 487 54 42

info@emfanorm.com • www.emfanorm.com



Shreem[®]



- Gas Filled LV Capacitors

- LV Power Capacitors

- Medium & High Voltage Capacitors

- Compansation Contactors
2,5 kvar - 90 kvar



Serhat Mah. Ağaç İşleri San. Sit. 1354. Cad.
1360 Sok. No:12 İvedik- Yenimahalle / ANKARA



+90 (312) 395 06 11



+90 (312) 395 06 11



info@shreem.com.tr

www.shreem.com.tr



shreemelectric



ALTINKAYA

ELEKTRONİK CİHAZ KUTULARI



ALTINKAYA ELEKTRONİK CİHAZ KUTULARI SAN. TİC. A.Ş

Merkez Ofis
İvedik OSB 1469 Cad. No:10 06378
Yenimahalle - ANKARA
Tel : 0 312 395 27 68
Fax : 0 850 811 56 11

📍 39.9936,32.7345

İstanbul Showroom
Okçu Musa Cad. No: 2 Kat: 6
Şişhane 34420
Beyoğlu - İSTANBUL
Tel: 0 212 238 98 94

📍 41.0274,28.9715

Fabrika
Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi
Avar Cad. No:14 06935
Sincan - ANKARA
Tel: 0 312 267 2040

📍 39.9808,32.5467

www.altinkaya.com.tr
satis@altinkaya.com.tr

ANKA

25 W - 1000 W



info@optikaydinlatma.com



LED PROJKTÖR



1000 W

Aktif Paratonerleri

Active Lightning Rods



JEFLASH[®]
YILDIRIMDAN KORUNMA SİSTEMLERİ

- ✦ ODTÜ ve İCMET akredite laboratuvarlarından NFC 17-102:2011 standartlarındaki istenen tüm testlerden onaylanmıştır.
- ✦ Paslanmaz çelik
- ✦ 10 Yıl paslanmaya karşı , 2 yıl iyonizasyon sistemi garantisi
- ✦ Satış sonrası her türlü teknik ve kurulum ile ilgili destek

✦ Test edilebilir

- ✦ Approved for all tests listed in NFC17-102:2011 standards from METU and ICMET accredited test laboratories.
- ✦ Stainless steel
- ✦ 10 years warranty for corrosion, 2 years warranty for ionization system
- ✦ We give full support to our costumers about technical data and installation details.

✦ Testable

Uskuna Mühendislik Ltd. Şti

Öztim İş Merkezi No 9 I, Karacaoğlan Mahallesi, Bornova Caddesi, 35070 Bornova/İzmir/TURKEY



+90 (232) 459 20 05 - +90 (232) 459 20 06

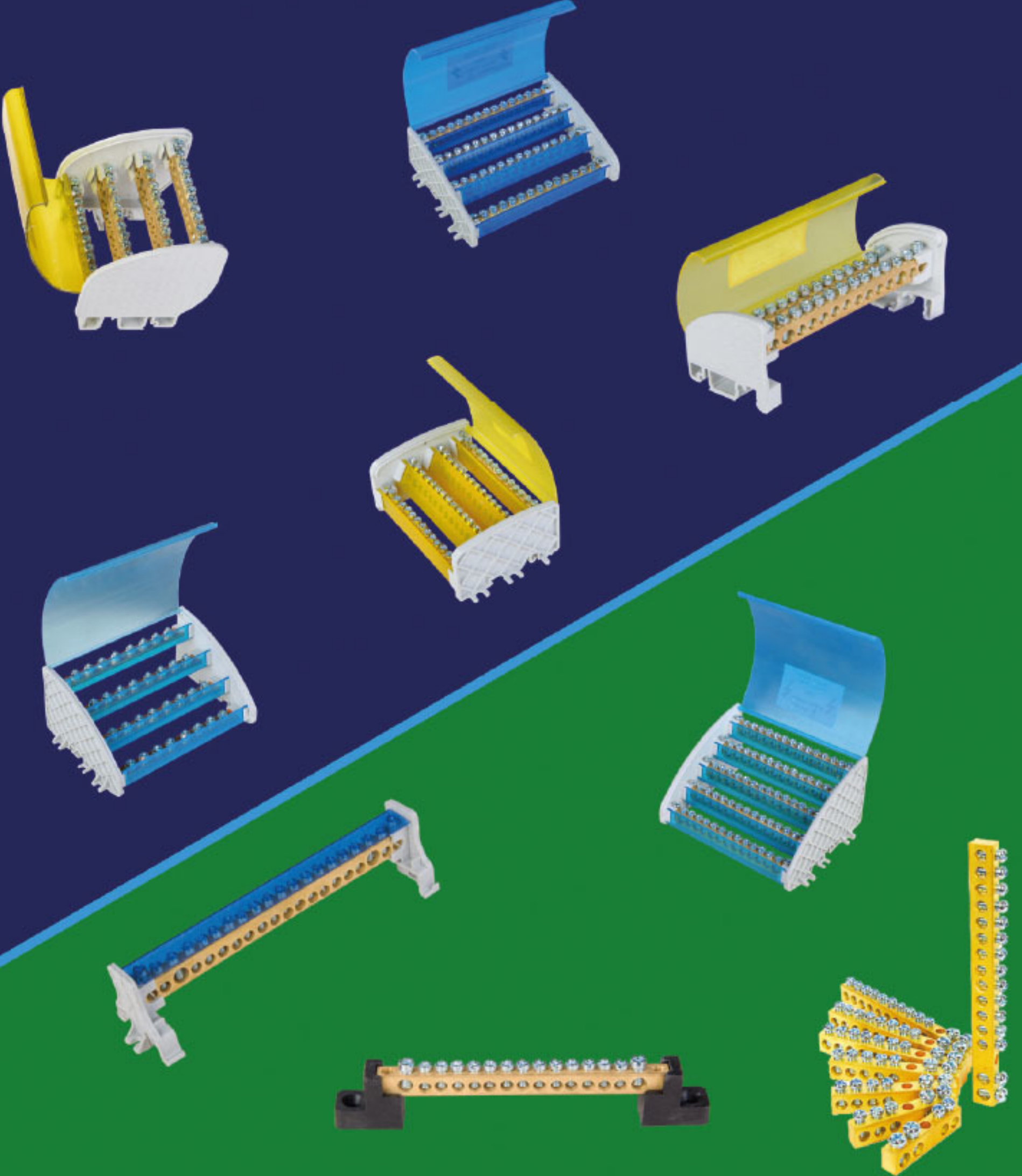


info@uskunamuhendislik.com.tr



AÇIKEL

ELEKTRİK & KLEMENS



PİRİNÇ TOPRAKLAMA KLEMENSİ İMALATI VE SATIŞI

📍 Tatl Kuyu Mh. 1302/4 Sk. No:8
Açikel Apt. Gebze / KOCAELİ

☎ 0262 743 26 60
☎ 0532 457 89 31

✉ acikelklemens@hotmail.com
info@acikelklemens.com



AÇILIŞIMIZA DAVETLİSİNİZ!

5 Şubat
İSTOÇ 26.Ada
No.80



BCÇ ELEKTRONİK AYDINLATMA SAN. ve TİC. A.Ş.

Fabrika: Beylikdüzü OSB Mahallesi Mustafa Kurtoğlu Caddesi 19/1, Beylikdüzü / İSTANBUL

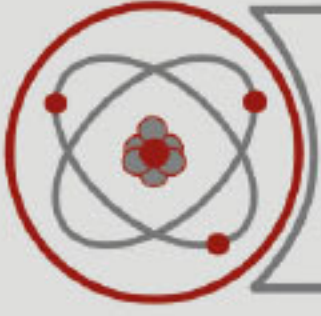
Tel: 0212 875 56 55 (pbx) • Fax: 0212 875 57 55

İSTOÇ Mağaza: İstoç 26.Ada No:80 Mahmutbey / İSTANBUL

Gsm: +90 531 629 78 56

info@bccelektronik.com • www.bccelektronik.com





TAM GRUP

Enerji İnşaat Işınlama
San.Tic.Ltd.Şti.

www.tamgrup.com.tr

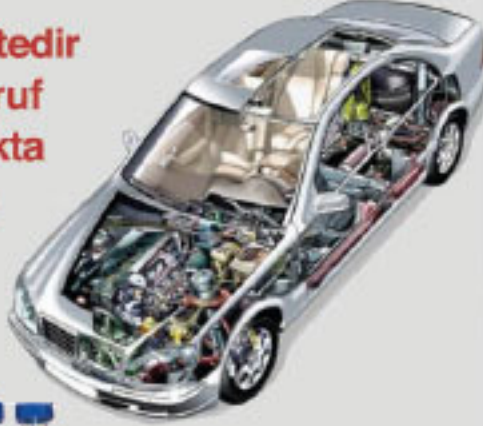
Elektron Hızlandırıcı ile Çapraz Bağlama ve Sterilizasyon

UYGULAMA ALANLARI

- Sterilizasyon
- Kablo Sanayi
- Otomotiv Sanayi
- Savunma Sanayi
- Polimer Malzemeler
- Ağaç ve Plastik Endüstrisi alanlarında ışınlama yapılmaktadır.

AVANTAJLARI NELERDİR?

- ! Malzemelere form verilebilmektedir
- ! Hızlı servis ile zamandan tasarruf
- ! Ürünlerin fiziki dayanımı artmakta
- ! Ürün kalitesinde artış sağlama
- ! Malzeme ömrünü uzatır
- ! Ekonomik maliyet



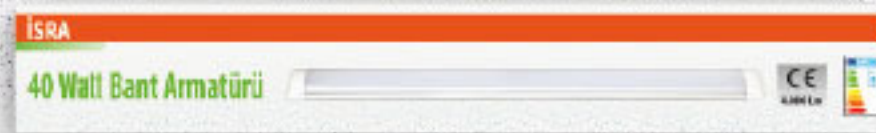
TÜRKİYE'NİN
İLK 3MeV ELEKTRON
HIZLANDIRICI
TESİSİ



t/e TAMER
ELEKTRİK



ISRA



BAKIR FABRİKASI / COPPER FACTORY / FABRIQUE DE CUIVRE



göldağı **kablo**

www.kablo.com - kalite@kablo.com

PROFESYONEL ÇÖZÜMLER...



KABLO İMALAT SAN.DİŞ TİC.ve PAZARLAMA A.Ş.

Merkez : Emek Yemez Mahallesi, Okçumusa Cd. No: 2, Tezgül İş Hanı, Kat: 2, Şişhane Metro Karşısı, Karaköy/İstanbul -TÜRKİYE
T. +90 212 251 40 83 pbx - F. +90 212 249 83 00

Fabrika : Yelimeşe Osb Mahallesi, 236. Sokak, No: 31, Ergene / Tekirdağ T. +90 282 674 38 95-96 - F. +90 282 674 38 94

Editör / Atahan HACISALİHOĞLU 45
Akademisyen Gözüyle / Prof.Dr. Ozan ERDİNÇ - IEEE PES Türkiye Şube Başkanı 47

ÜRÜNLER

Multitek Yeni Yıla İki Yeni Tasarım İle Merhaba Diyor!52
XXS'den XXXXL Ebadına Kadar Kablo Geçiş Çerçeveleri - KEL-DPF54



Legrand Green Wellbeing Çözümleri İle Geleceğe İz Bırakın!58
Inform'un Yeni Nesil HYBRID SOLAR UPS'i İle Enerjinizi Güneşten Alın58



Panasonic LED Projektör İle Her Yer Aydınlatma60
Türkiye'nin Önemli Yapıları, Panasonic Life Solutions Türkiye İle Korunuyor60
DPL Linepro Class 4 Eldivenlerinin Türkiye Yetkili Bayisi Gök-su Trade62



Schneider Electric, Yeni Nesil TeSys Deca Serisi Motor Yolvericileri Gururla Sunar64

Eaton 3S Mini'yi Duyurdu: Kompakt ve Çok Yönlü Bir DC Kesintisiz Güç Kaynağı66

Legrand Sistem Armada Serisi, Yeni Renk Seçeneği, Yeni Tasarımı ve Yeni Fonksiyonlarıyla Yaşam Alanlarınıza Kusursuz Bir Planlama İmkânı Sunuyor!66



ROPÖRTAJ

Mutlusan Elektrik Yönetim Kurulu Üyesi - Melek Sinem Kaçmaz: 'Toplam Üretimimizin Yüzde 40'tan Fazlasını İhraç Ediyoruz'72-75



Günsan Elektrik Genel Müdürü - Erhan Kaya: 'Toplam Ciromuzun Yüzde 40'ını İhracattan Karşılıyoruz'78-81

Elektra Elektronik Satış Direktörü - İlker Çınar: 'Aralarında Amerika'nın da Bulunduğu 60 Ülkeye İhracat Yapıyoruz'84-86



Sigma Elektrik Genel Müdürü - Murat Akgül: 'Mevcut Fabrikamızın Yaklaşık 3 Katı Büyüklüğünde Olacak Yeni Fabrikamıza 2022 Yılı'nın Son Çeyreğinde Taşınmayı Hedefliyoruz'90-92

HABERLER

ACK Satış Ekibinde Görev Değişiklikleri94



Bilal Tuğrul Kaya: 'Tüm Paydaşlar Aynı Anda ve Ortak Hareket Etmeli'96

Rüzgar Enerjisi Türkiye Elektrik Üretimini %22,3'ünü Sağladı98

Prysmian Group, İş Güvenliğine Verdiği Önemi Safety Week İle Gösterdi100

Enerjide Dışa Bağımlılığı Azaltmamız Şart!102

Elektronik Komponent Tedariğinin Türkiye'deki Güçü Adresi: 10K Elektronik104

Enerjisa Enerji ve Teknosa LED Aydınlatma Dönüşümünü Başlattı108



Otellerin Önceliği Misafirlerinin Güvenliği ve Huzuru110

Schneider Electric, Fortune'un Her Yıl Yayınlanan Dünyayı Değiştiren Şirketler Listesine Dahil Edildi112

Savunma Sanayinin Devleri Teksan'ı Ziyaret Etti114



Elektra Elektronik 2022 İçin Odağına Kanada ve Portekiz Pazarlarını Aldı116

Türk Prysmian Kablo'nun 2021 Yılı Yetkili Satıcılar Toplantısı'nın Odak Noktası Sürdürülebilirlik Oldu118

Çoruh EDAŞ'a 'Sıfır Atık' Belgesi120

Hırdavat Sektörü, HİSİAD Organizasyonunda Bir Araya Geldi122

Sanko Enerji Grubu IFC ile Anlaşma İmzaladı126

İTÜ ve THL'li Akademisyen ve Öğrencilerden Oluşan; Team Deeply High,
Solar Decathlon Almanya'ya Hazırlanıyor128
İstanbul "Akıllı Şehir" Olmaya Hazır130



İstanbul Dijitalleşme Haritası

Üretimde Rekabet İçin 10 Kat Daha Hızlı İletişim132
İncitaş'tan Çevreci Bir Adım; Dünyanın Geleceğini Bugünden Düşünenlerin Alışveriş Adresi: AZKARBON.COM134
Türkiye Enerji Dönüşümünde Büyümeye Devam Ediyor138-139



Günsan Elektrik'te Üst Düzey Atamalar Gerçekleşti140
DUTTİP'in Hedefi 500 Milyar Dolar İhracat142-143



Yenilenebilir Enerji Alanında Avrupa 5'incisiyiz!144
OSB'ler Rekabete Dijital Dönüşümle Hazırlanıyor148-149
Plast Eurasia İstanbul, 30'uncu Yılında 60 Bini Aşkın Ziyaretçiyi Ağırladı.....
.....152-153

TEKNİK

Aşın Gerilim Sönümleyici156-157
Hastane Aydınlatmasında Dikkat Edilecek Hususlar158

HCS Yayıncılık Matbaacılık Organizasyon Tic. Ltd. Şti. Adına,
İmtiyaz Sahibi ve Genel Yayın Yönetmeni:
Atahan HACISALİHOĞLU / atahan@elektrikdunyasi.com.tr

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Muzaffer ATAŞ / haber@elektrikdunyasi.com.tr

Yayın Danışmanları:

Necati Çalışkan (MAKEL), Mehmet Reşit Göğüş (PELSAN AYDINLATMA), Abdullah Atalar (GECEM AYDINLATMA), Halli Öner (RTM ELEKTRONİK), Kamil Karaca (ONKA), Sertaç Ortaç (ORTAÇLAR), Yaşar Demir (ÖZCAN AYDINLATMA), Ferdinand Paçacı (ROKET ELEKTRİK), Kemal Gün (ÖZGÜNSAN), Doğu Bulutsuz (TEM TEKNİK), Muharem Özlük (PEDAŞ AYDINLATMA), Fahri Gök (AĞID), Hüseyin Yeşil (EMO), Nail Olpak (DEİK)

Yayın Kurulu:

Prof. Dr. Osman Alluğ (Ekonomi), Prof. Dr. Özcan Köknel (Ekonomi), Prof. Dr. Hilmi Hacısalihoğlu (Matematik), Prof. Dr. Gündüz Özişik (İnşaat), Prof. Dr. İhan Yaşar Hacısalihoğlu (Politika), Prof. Dr. Ayten Kuntman (Elektrik-Elektronik), Prof. Dr. Rengin Ünver, (Yıldız Tek. Üni. Mim. Fak.), Prof. Dr. Leyla Dokuzer Özlük (Yıldız Tek. Üni. Mim. Fak.), Yüksek Mak. Müh. Nezih Erdem (Makina), Elekt. Yük. Müh. İrfan Bığın (Elektrik)

Yayın Koordinatörü:

Funda HACISALİHOĞLU / funda@elektrikdunyasi.com.tr

Reklam ve Halkla İlişkiler:

Erkan ESKİÇİRAK / erkaneskicirak@hotmail.com
Begüm TÜMEN / erkaneskicirak@hotmail.com
Deniz DEMİR / deniz@elektrikdunyasi.com.tr

Grafik Tasarım & Web Tasarım:

Aypars ATAŞ / aypars@elektrikdunyasi.com.tr

Yazı ve Tercüme İşleri:

Atakan YAVUZARSLAN / atakan@elektrikdunyasi.com.tr
Faezeh Mirzaeeabdoli / feyza@elektrikdunyasi.com.tr

Dağıtıcı Kuruluş: MNG Kargo A.Ş.

Hukuk Danışmanlığı:

Corpus Hukuk Ofisi

Av. M. Faruk ÖZEN - Av. Ömer ÜNLÜ

Maltepe Mah. Londra Asfaltı Cad. Avrupa Kale Ofis Blok 9

Kat 7 D. 38 Topkapı - Zeytinburnu / İSTANBUL

Tel: 0212 679 49 49 - Fax: 0212 679 62 34

www.corpushukuk.com

Basın-Yayın-Haber Organizasyonu:

HCS Yayıncılık Matbaacılık Organizasyon Tic. Ltd. Şti.

Peşpa Ticaret Merkezi A Blok Kat: 11 No: 1402

Okmeydanı, Şişli / İSTANBUL

Tel: +90 212 320 77 70

info@elektrikdunyasi.com.tr

Doğu Karadeniz Bölge Temsilcisi: Cemil HACISALİHOĞLU

Ortahisar Mah. Mimar Sinan Cad. No:18 TRABZON

Tel: 0462 322 17 71 - Gsm: 0532 255 26 22

Mısır Temsilcisi: Hikmet YARIZ

34 Swiss Building - A - Gate - 2 - Nasr City St., Cairo Egypt

Tel: 0020 26714594 - Gsm: 0020 106641819

e-mail: tercih-co@hotmail.com - hikmetyariz@yahoo.com

İran Temsilcisi: Haleh TAHMASEBİ

Gsm: + 98 937 805 66 86

haleh@elektrikdunyasi.com.tr

Enghelab Sok. Tahran / İRAN

Baskı & Film Çıkaşı:

Şan Ofset Matbaacılık (0212 289 24 24)

Hamidiye Mahallesi Anaddu Caddesi No: 50

Kağıthane / İSTANBUL

Yayın Türü: Yaygın Yayın - Yıl: 34 - Sayı: 318

AYDA BİR YAYINLANIR:

Değişiminde yazılan yazıların sorumluluğu yazarlarına aittir.

www.elektrikdunyasi.com.tr

info@elektrikdunyasi.com.tr



elektrikdunyasi



elektrikdunyasi



elektrikdunyasi

REKLAM İNDEKSİ (ADVERTISEMENT LIST)

ÖN KAPAK BAFRA LIGHTING
KATLAMA KAPAK MULTİTEK
ARKA KAPAK NE-AD

ÖN KAPAK İÇİ LVT TEST
KATLAMA KAPAK İÇİ EVA LED
ARKA KAPAK İÇİ SEVAL KABLO

10 K ELEKTRONİK105
ACK LIGHT15
AÇIKEL KLEMENS36
AG FLEX.....67
ALLES53
ALTINKAYA.....33
ANKATEK65
APEX.....13
ARCHY PANO133
AREL PLASTİK20
ATB OTOMASYON167
BAŞKENT KABLO93
BAFRA LIGHT(Boç Elektronik) ...37
BİLFER ELEKTRİK28
BUFACO27
DLX61
DORUK ENERJİ131
DTM ELEKTROTEKNİK176
EAY AYDINLATMA.....107
ELİT SERTİFİKA24
ELİZAN ELEKTRİK2
EMFANORM(Bylion)31
EMAS17
EMGE LED12-169
EMH GRUP70
EMOSAN ELEKTRİK.....95
ENEL136-137
ERAPLAST3
ERAYLAR(Nisa Luce)25
ESER KAYNAK76
ETİEN PANO14
EVA ELEKTROMEKANİK22
EXPRO ENERJİ.....59

FAR ELEKTRİK89
FİKİR MÜHENDİSLİK159
GEWISS19
GÖKERMAK.....129
GÖKSU TRADE.....63
GÖLDAĞI KABLO40-41
GÜNSAN.....6
GÜVEN ELEKTRİK4
HARD WARE EURASIA FUARI ..172
İCOTEK.....21
İKEY ELEKTRİK.....171
İNCİTAŞ.....10-135
İSRA AYDINLATMA39
KAYA ELEKTRİK88
KOÇ KABLO11
KONAK CİVATA61
KONEN ELEKTRİK99
KONSAN71-119-145
KOZA MARKET68-69
KYM KABLO.....30
LED KASALAR(Zrl)124-125
MAKEL9
MD KALIP (Adal kalıp)1
MONOKON ELEKTRİK.....26
MP PANO8
MULTİTEK29
MUTLUSAN7
NE-AD82-83
NESA LED146
NİKİ ELEKTRONİK97
NİSA OTOMASYON147
NORMA STANDART46
OLURSAL109

OPAŞ PAKET ŞALTER50
OPKOL101
OPTİK AYDINLATMA34-141
OREL ELEKTRİK.....103
ORTAKLAR BİR.....173
OTP OĞULTÜRK PANO5
ÖZ META121
PAST ELEKTRİK123
PEMSAN.....154
PTC TEST117
RELKO ELEKTRİK150
RÖLESAN ELEKTRİK.....151
SAFİ REZİSTANS23
SELDA.....115
SELEN ELEKTRİK111
SHREEM ELEKTRİK32
SOLAR İSTANBUL FUARI170
TAM GRUP38
TAMER ELEKTRİK165
TAMER KABLO164
TANELSAN113
TAŞÇIOĞLU48
TEKNOLİNE56-57
TEKNOLOJİ ELEKTRİK18
THN ELEKTRİK16
ULTRA GRUP ELEKTRİK.....87
USKUNA MÜHENDİSLİK35
VAROL ELEKTRİK.....155
VOLTRAN GÜÇ SIS.51
YALIM ENERJİ77
YILDIZLAR ELEKTRİK106
YÜCEDAĞ127
ZBS49
ZİTA AYDINLATMA175



Kur Korumalı Mevduat ve USD/TL Paritesi

Öncelikle ekonomi yönetiminin geçtiğimiz günlerde açıklamış olduğu 'Kur Korumalı TL Vadeli Mevduat' yatırım enstrümanının halk nezdinde yeterince anlaşılmadığını düşünüyorum ve herkesin anlayacağı bir dilde anlatmak istiyorum. Çünkü mevduat ürünü ülkemizde en çok tercih edilen yatırım enstrümanı olarak yer alıyor.

Ürünün yatırım ve tasarruf sahiplerine vadettiği şey; TL'yi Amerikan Doları'na çevirmeden, TL olarak mevduata yatırıp sabit getiri(yıllık bazda maksimum %17) elde ederken bunun yanında, eğer tercih ettiğin süre zarfında(3-6-9-12 ay) Türk Lirası Amerikan Doları karşısında banka ile anlaşmış olduğun faiz getirisinden daha fazla değer kaybeder ise arasındaki farkı hazine(Maliye Bakanlığı) karşılayacak. Yatırım ve tasarruf sahipleri ise hem sabit getiri elde ederken hem de doların olası değer kaybı senaryosundan yatırımlarını koruyabilecekler. Yani günün sonunda devlet vatandaşını dolara karşı 'hedge' etmiş oluyor.

Bu üründen tüzel kişiler hariç herkes yararlanabilecek ve üründen stopaj alınmayacak. Bunun yanında sisteme giriş-çıkış için herhangi bir limit koyulmamış durumda ama vade öncesi bozulan hesaplar doğrudan vadesize dönüşüp, tasarruf sahibine herhangi bir faiz getirisi sağlamayacak.

Gelin örnek ile açıklayalım;

Yatırım: 100.000 TL(\$7.752)

Faiz Getirisi: %17(yıllık)

Başlangıç Kuru: 12,90

Vade Sonu Kur: 13,50

Vade: 3 Ay

Faiz Getirisi: 3.500 TL

Ürünün Ek Getirisi(Dolar kuru artışı ve faiz getirisi arasındaki fark): 996 TL

Dönem Sonu Net Getiri: 4.496 TL

Ortaya çıkarılan bu ürün 94 yılında uygulanandan çok daha akılcı görünüyor fakat uzun uzadıya yorumlayabilmek için bence ilk vade dönüşlerini(3 ay) beklememiz gerekiyor

ki piyasaya ve döviz kurlarına etkisini test edebilelim.

Yeni uygulanan ekonomi modeli ile düşük faiz, düşük enflasyon ve yüksek ihracat rakamları ile beraber cari dengede fazla verilmesi hedefleniyor. Bu model uygulanırken ise Keynes'in faiz-enflasyon ilişkisi üzerine yazmış ve kanıtlamış olduğu hipotezi tamamen göz ardı ediliyor. Geçtiğimiz haftalarda 110 sayfalık bir akademik makalem

Ortaya çıkarılan bu ürün 94 yılında uygulananandan çok daha akılcı görünüyor fakat uzun uzadıya yorumlayabilmek için bence ilk vade dönüşlerini(3 ay) beklememiz gerekiyor ki piyasaya ve döviz kurlarına etkisini test edebilelim.

çok kıymetli jüri üyeleri Prof.Dr. Emre Alkin, Prof.Dr. Saim Kılıç ve Prof.Dr Argun Karacabey hocalarım tarafından oybirliği ile onaylandı ve yayınlanması için uygun bulundu. 'Döviz Kuru ve Faiz Oranlarının BİST100 Üzerine Etkisi' başlıklı ekonometrik analiz yöntemi ile yazdığım makalemi son haline getirebilmek için bir buçuk senemi literatür araştırması ile geçirdim. Ve üzülerek belirtmem gerekir ki araştırma sürecimde hiç bizimkine benzer bir uygulama karşıma çıkmadı. Ama umudumu yitirmedim, Keynes'i bile yanılırız belki belli mi

olur?

Gelelim döviz kuruna. Son bakan değişikliğinden sonra uygulanan politikalar ve ortaya çıkartılan yeni enstrümanlar ile dolar kuru 18 bandından yaklaşık %45 aşağı çekilmiş ve yazımı yazdığım sıralarda ise 13 bandında seyrediyor. Bu sevindirici gelişmenin piyasaya kalıcı etki etmesi için rakamlardan bağımsız olarak, dalgalanmaların kesinlikle önüne geçilmesi ve sakin bir kur ortamı oluşturulması gerekiyor.

Faiz oranları noktasına değinecek olur isek; Merkez Bankası faizleri düşürdükçe garip bir şekilde bankaların mevduat ve kredi faizleri artıyor. Garip filan değil aslında, dikkat çekmek için garipsiyorum. Bankalar piyasa riskleri azalmadıkça faizlerini aşağı çekmeyeceklerdir. Piyasada oluşan riskler ise sadece MB'nin faizleri aşağı çekerek engelleyebileceği bir durum değil. Olaya bir bütün olarak bakıp, sabırlı olmak gerekiyor. Şubat yazımda 2000'den bu yana döviz kurunun serüvenini anlatacağım, her şey daha net yerine oturacaktır.



norma

S T A N D A R T

CERTIFICATION AUTHORITY



EAC Sertifikası

EAC Sertifikası veya EAC Belgesi daha önce bilinen resmi sertifika olan GOST belgelendirme sisteminin yerine geçen sertifikadır.



Ukrayna Hijyen Belgesi

Ukrayna Hijyen Belgesi toplum sağlığını etkileyen ürünlerin kalite kontrol belgesi olarak bilinen ve istenen belgedir.



Ukrayna UKR Sepro

Ukrayna UKR Sepro Belgesi, Ukraynada ticaret yapmak isteyen işletmelerin sahip olması gereken kalite belgesidir.



Doğrudan Onay Merkezidir
2002 Yılında Rusya Federasyonu Standartlar Enstitüsü GOSSTANDART ve Ukrayna Makamları tarafından akredite edilmiş doğrudan ONAY MERKEZİDİR.



CE Belgesi

CE Belgesi, Avrupa Birliği üyesi olmayan ülkelerdeki ürünlerin AB içerisinde satılabilmesi için gerekli olan bir sertifikadır.



Gost R Belgesi

Gost R Belgesi Rusya'da toptan ve perakende ticaret yapılan her mal için GOST-R kalite sertifikası beyanı zorunluluğu vardır.



Yangın Sertifikası

Yangın Sertifikası veya yangın Güvenlik Belgesi, ürünlerin yangın güvenliği koşullarına uygunluğu teyit eden belgedir.

Uluslararası 21 Yıllık Tecrübe
Rusya, Ukrayna, Belarus, Kırgızistan, İtalya ve Türkiye Resmi Ofisleri ile bünyesindeki laboratuvarları, Uluslararası Ekspert Heyetleri ile 300 kişilik bir kadroya sahiptir.



FDA Belgesi

FDA Belgesi, ABD'de tüketilecek besinleri üreten, paketlenme yapan, tüm gıda firmaları FDA testi standartlarından onay almıştır.



SASO Belgesi

Saudi Arabistan İhracat Uygunluk Belgesi, Saudi pazarına giren ürünler için ürün güvenliği standartlarını belirlemektedir.



Rusya RTN Lisansı

Rusya Rostekhnadzor RTN Lisansı, sanayide, petrol-kimya sektöründe çevre için tehlike arz eden yerlerde kullanılan belgedir.

%100 Türk Kuruluşudur
Norma Standart İstanbul Ticaret Odası, İTKİB, UIB, LASİAD, MESİAD, OTİAD, ASKON vb. gibi Uluslararası ve Türk Sivil Toplum Kuruluşlarının aktif üyesidir.

%50 Teşvik Kapsamındadır
Sertifikalarımız Türkiye Ekonomi Bakanlığı Tarafından %50 Teşvik Kapsamındadır



altınay
Technology Group

ASMETAL

atech

GOXU

Pelsan

**MODÜL
ÇELİK
YAPI**

BURBERRY

Norma

SUWEN

DeFacto

HOTİÇ

KIFİDİS

AVVA

BURBERRY

Norma Standart Ofislerimiz;
Türkiye; İstanbul, Ankara
Rusya; Moskova
Ukrayna; Rivne
Belarus; Minsk
Kırgızistan; Bişkek
İtalya; Milano

İletişim

+90 212 519 09 41

+90 532 336 48 28

+90 545 338 08 27

normastandart.com.tr

Norma Laboratuvarlarımız;

Rusya; Moskova

Kırgızistan; Bişkek

Ukrayna; Rivne

TÜM TEŞVİK İŞLEMLERİNİZDE WWW.KOBİTÜRKİYE.COM ÇÖZÜM ORTAĞIMIZDIR.

Akıllı Şebekeler ve Yenilenebilir Enerji Kaynakları



Günümüzde “akıllı” ifadesi hayatın birçok alanında sıklıkla kullanılır hale gelmiştir. Akıllı cihazlar, akıllı evler ve akıllı şebekeler gibi kavramlar günlük hayatın bir parçası konumundadır. Öncelikle, “akıllı” kavramı ile ne ifade edilmek istenildiği net bir şekilde belirlemeliyiz. Örneğin, ilk nesil televizyonlar uzaktan kumanda teknolojisine sahip değillerdi ve genelde evin en küçüğü uzaktan kumanda görevini fiziksel olarak üstlenmekteydi. Televizyon teknolojisi geliştikçe televizyon sahiplerinin konforunu artırmak üzere uzaktan kumandalar ortaya çıkmıştır. Burada önem arz eden durum, kanal değiştirme komutunun daha basit bir şekilde de olsa hala televizyon izleyicisi tarafından verilmesidir. gün artıyor.

Günümüzde ise benzer şekilde komutun hala kullanıcılar tarafından verildiği görevleri yerine getirebilen akıllı evler ortaya çıkmıştır. Kullanıcı; uzaktan perde kontrolü, klima kontrolü, vb. birçok tanımlı görevin bir tablet ya da akıllı telefonda yer alan bir uygulama üzerinden evde olmasa dahi gerçekleştirilmesini sağlayabilmektedir. Fakat uzaktan kumanda örneğine benzer olarak, burada da daha teknolojik bir şekilde desteklenmekte de olsa kararların sahibi son kullanıcıdır. Bu bağlamda; aslında günümüzde akıllı ev olarak adlandırılan birçok ev, gelişmiş otomasyon altyapısına sahip “uzaktan kumandalı” evler konumundadır. Yani kısaca “akıllı” teriminin birçok alanda gerçek manasından öte biraz reklam amaçlı olarak kullanıldığını söylemek yersiz değildir.

Akıllı Şebekeler: Yenilenebilir Enerji Sistemlerindeki Roller

Akıllı şebekeler; elektrik güç sistemlerine, bilgi ve haberleşme teknolojilerinin entegre edilmesinin yaygınlaşmasıyla birlikte elektrik güç sisteminde daha etkin ve daha ekonomik bir işletim ortaya çıkaracak gelişmiş karar verme mekanizmalarının geliştirilmesi üzerine kuruludur. Akıllı şebekeler bir raf ürünü değildir, bir vizyonu sergileyen tanımlanmış bir konsepttir. Burada mevcut güç sisteminin genel yapısının tamamen değiştirilmesi gibi bir durum zaten söz konusu değildir. Yalnızca New York'taki yer altı güç sistem kablolarının toplam uzunluğunun dünyanın çevresini defalarca dönebilecek ebatta olduğu düşünüldüğünde bunu gerçekleştirmek zaten mümkün değildir. Burada önemli olan, güç sisteminde yeni nesil teknolojiler ile birlikte yapısal bir modernizasyonun gerçekleştirilmesidir.

Güç Sistemi Esnekliği Kavramı Ön Plana Çıkıyor

Akıllı şebekelerin sağlayacağı en önemli avantajlardan biri ise yenilenebilir enerji sistemlerinin entegrasyonu açısından olacaktır. Elektrik enerjisi üretimi açısından, çevre dostu bir işletim sunan rüzgâr, güneş gibi yenilenebilir kaynaklar tabanlı önde gelen yenilenebilir enerji sistemlerinin en büyük dezavantajları, tamamen meteorolojik koşullara bağımlı olarak üretim gerçekleştirmelerinden ötürü elektriksel güç çıkışlarının oldukça değişken olmasıdır. Burada bahsi geçen değişken üretim, arz ve talebin anlık olarak mükemmel gerçekleşmesi gereken dünyadaki nadir emtialardan biri olan elektrik enerjisinde bu müthiş dengenin sağlanmasını oldukça zorlaştırmaktadır. Bu nedenle de belirtilen güç sistemi işletimi tabanlı kısıtlamalar ile birlikte yenilenebilir enerji potansiyelinden daha az şekilde faydalanabilmek gibi önemli bir olumsuzluk ortaya çıkmaktadır. Burada yenilenebilir enerji sistemlerinin entegrasyonunun yüksek oranda olması için güç sistemi esnekliği kavramı son yıllarda daha ön plana çıkmaktadır. Zaten geçmişten beri talebin değişimine göre konvansiyonel ve kontrol edilebilir üretim santrallerinin değişken güç üretimi planlaması en olgunlaşmış esneklik çözümdür. Fakat bu arz-talep dengesi probleminde, özellikle arıza koşulları dışında tamamen kontrol edilebilir olarak kabul edilen üretim (arz) tarafında oluşacak yenilenebilir enerji tabanlı belirsiz üretim nedeniyle gerçekleşecek olumsuz katkı, sadece konvansiyonel santraller tabanlı sunulan esnekliği oldukça yetersiz kılmaktadır.

Daha Akıllı Şebekeler Üzerine Yapılan Çalışma ve Yatırımlar Kaçınılmaz Hale Geldi

Akıllı şebeke vizyonu, gerektiğinde talep tarafının da talebinin değiştirilebilmesi vasıtasıyla esneklik kaynağı haline gelmesi, son kullanıcıdan dağıtım ve iletim sistemlerine kadar farklı seviyelerde enerji depolama sistemlerinin etkin bir şekilde entegrasyonu ve işletimine imkân sağlaması vb. hususlar sayesinde oldukça kullanışlı esneklik çözümleri oluşturmaktadır. Bu bağlamda daha fazla yenilenebilir enerji kullanımı için, daha akıllı şebekeler üzerine yapılan çalışma ve yatırımlar artık kaçınılmaz hale gelmiştir. Elektrik enerjisi endüstrisinde yeni sistemlerin geliştirilmesine ve inşasına rehberlik eden IEEE Güç ve Enerji Topluluğu (PES) gibi kuruluşların, akıllı şebekelerin yenilenebilir enerji kaynaklarına entegrasyonu sürecinde enerji sektörüne edeceği kılavuzluk bu açıdan büyük önem taşımaktadır.

LEHİM TEDARİĞİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



Türkiye'nin
Tek Yerli
Krem Lehim
Üreticisi

info@tassol.com.tr • www.tassol.com.tr • 0212 235 25 35

- » Lehim Telleri
- » Vakumlu Çubuk
- » Reçine Bazlı Fluxlar
- » No Clean Lehim Telleri
- » FS 26 Reçine Bazlı Lehim Telleri
- » WW33 Reçine Bazlı Lehim Telleri
- » Kurşunlu-Kurşunsuz Krem Lehimler





Acil Aydınlatma ve Yönlendirme Sistemleri

Emergency Light & Emergency Exit Signs



ZBS ELEKTRONİK Elektrik Mekanik Yangın Teknolojileri San. Tic. A.Ş
Karacaoğlan Mahallesi 6172 Sokak No. 2 Işıkkent - Bornova / İZMİR
Telefon: +90 232 472 19 78 • Faks: +90 232 472 08 17
info@zbselektronik.com.tr • www.zbselektronik.com.tr

OPAS

PAKET ŞALTERLERİ



“ BİZ SİZE YETERİZ **TÜRKİYE’M** ”



Voltran Güç Sistemleri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi olarak ,

Bayiliğini yapmakta olduğumuz;

Astor Enerji A.Ş. ile 2020 yılında,

Yurt içi Bayileri arasında Ciro Şampiyonu olarak ,

2021 yılı için yeni hedefler ve yeni yatırımlar yapmaya devam etmekteyiz

2022 yılında yeni fabrikamızda siz değerli müşterilerimize hizmet vermeye devam edeceğiz.



Voltran Güç Sistemleri San.ve Tic.Ltd.Şti. ,

Astor marka Monoblok Beton Köşkler ve Modüler Hücreler ,

Fabrikamız Stok Sahasından ,

Tecrüneli personellerimiz ile hızlı ve güvenilir teslimat ilkesi ile

Siz değerli müşterilerimize hizmet vermekteyiz.

28,5-36/0,4 Kv A Sınıfı ve A Plus şartnemsine uygun ,

Astor marka Hermetik Tip Güç Trafoları ,

Fabrikamızdan, güçlü stok çeşitliliği ile derhal teslim edilmektedir.



İMALATLARIMIZ

MONOBLOK BETON KÖŞK



BAKIMSIZ AKÜ REDRESÖR

YD GROUP

**TEDAŞ ŞARTNAMELERİNE
UYGUN BAR24 ve BAR110**

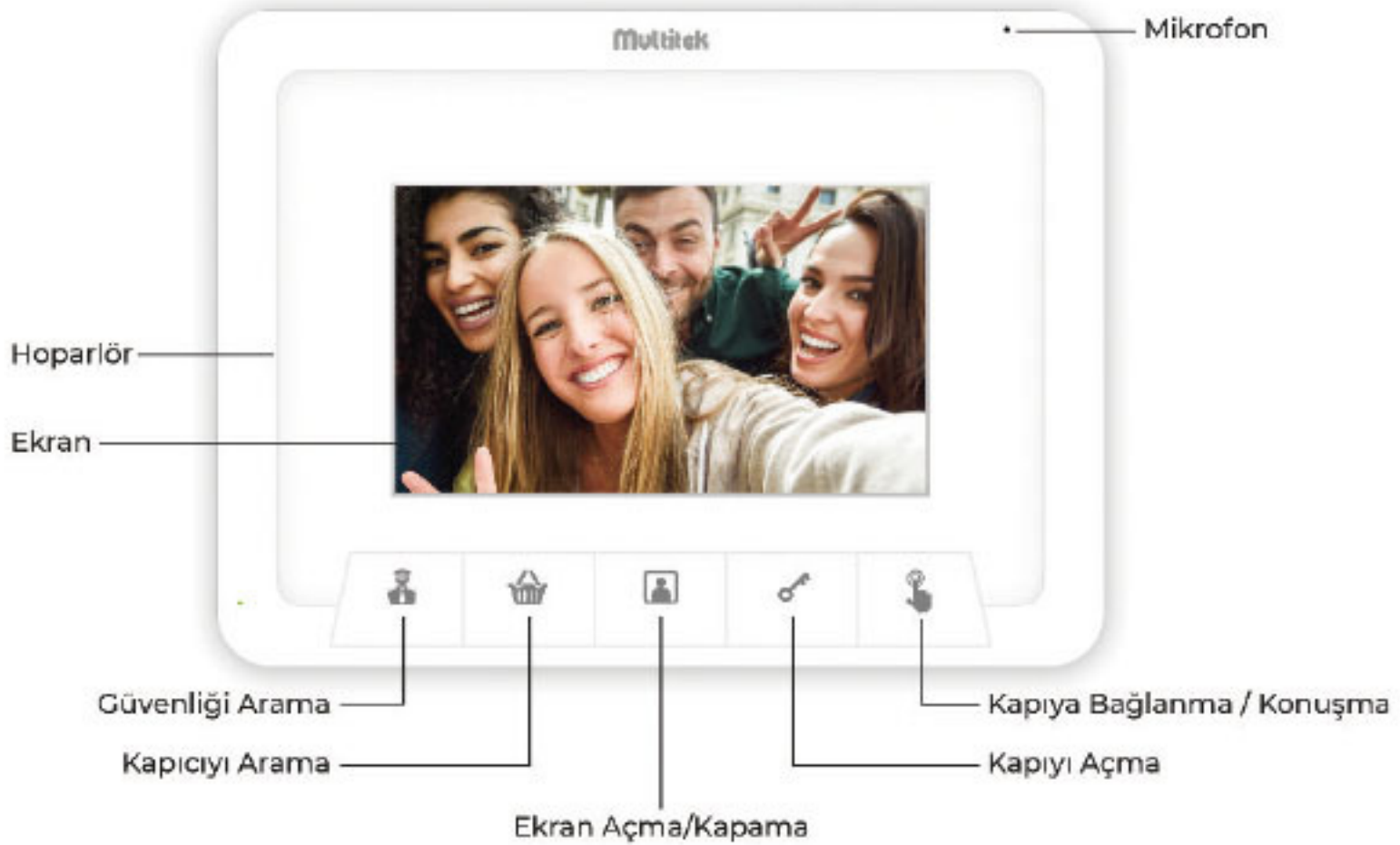


BAYİLİKLERİMİZ



Multitek Yeni Yıla İki Yeni Tasarım İle Merhaba Diyor!

2022 yılı için birçok yeni ürün ve hizmeti tanıtmaya hazırlanan Multitek, yıla Multibus ürün grubunda MB-45 Daire Monitörü ve MB-74 Daire Monitörü'nü kullanıcıların beğenisine sunarak başlıyor. Görüntülü diyafon ailesini sürekli yeni tasarım ve özellikler ile geliştirmeyi hedefleyen firma, aileye katılan iki yeni ürün ile tüm evlere güvenlik ve konfor getirmeyi hedefliyor.



Faaliyetinin 33. yılında da yerli üretim, yerli Ar-Ge sloganı ile ilerleyen Multitek, Multitek Ar-Ge Merkezi'nde geliştirilen ve Multitek Sancaktepe fabrikasında üretilen ürünleri tüm Türkiye'nin beğenisine gururla sunuyor

4.3" yüksek çözünürlüklü TFT LCD ekrana sahip olan MB-45 Daire Monitörü şık ve kompakt tasarımı ile öne çıkıyor. MB-45 Monitör, askı aparatı ile birlikte duvar üzerinde sadece 21.5 mm

kalınlığa sahip olup, yatay montaj yapısına sahiptir. Mekanik butonlu kullanım ve bas-konuş özelliğe sahip ürün siyah ve beyaz renk opsiyonlarına sahiptir.

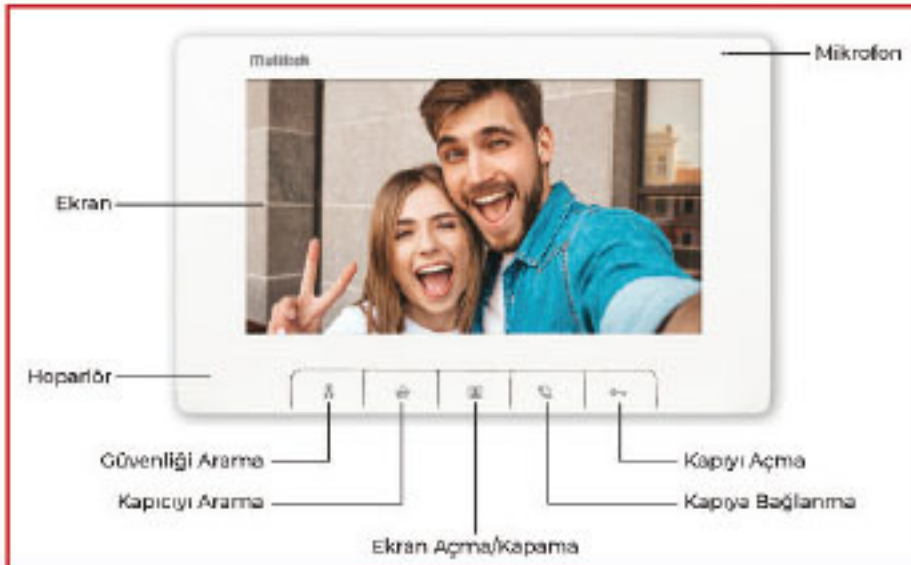
MB-45 Daire Monitörü

Yeni yıl başında satışa sunulacak MB-74 Daire Monitörü, 7" yüksek çözünürlüklü geniş TFT LCD ekrana ve mükemmel görüntü kalitesine sahip. Mekanik butonlu kullanıma, siyah ve beyaz renk seçeneklerine sahip monitör sadece 20.5 mm kalınlığa sahip.

MB-74 Daire Monitörü

Tüm Multibus monitörlerde olduğu gibi MB-45 ve MB-74 daire monitörlerinde de her daireye kendi şifresini belirleme özelliği, 5 farklı harici kamera izleme özelliği, güvenliği ve kapıcıyı tek tuşla arama özelliği ve 6 farklı zil melodi seçeneği bulunmaktadır. Ürünler Multibus ürün grubundaki tüm kapı panelleri ve diğer monitörler ile aynı sistemde çalışmaktadır. Bir blokta daire sayısı 256'ya kadar çıkarılabilir, sistem kamera seçme modülü, kapı seçme modülü veya video anahtarlayıcı gerektirmemektedir.

Yeni senede de kapınızın önündeki hareketleri takip edin, güvende kalın!



Alles İthalat



LED Ampul çeşitleri



T Tipi LED Ampul



LED Spot



LED'li Ray Spot



LED'li Bant Armatür



Wallwasher



Acil Çıkış Armatürü



LED Panel Çeşitleri



Projektörler



LED Trafo



Solarlı LED Aydınlatma



Şerit LED



LED Modül



Soft Neon LED



Bahçe Armatürleri



Yılbaşı Aydınlatmaları



www.allesithalat.net

444 91 68

XXS'den XXXXL Ebadına Kadar Kablo Geçiş Çerçevesi - KEL-DPF

Hangi çaplara sahip oldukları henüz bilinmeyen kabloların geçişi, tasarım aşamasında birçok makine yapımcısı için kafa kurcalayan bir mevzudur. Geleneksel kablo rakorları oldukça küçük sıkıştırma alanına sahiptirler ve M 63 ebadında oldukça pahalıdır. Makine tasarımcısı bu noktada hangi boşaltımı önceden öngörmek zorunda olduğu sorusuyla karşı karşıya kalır. En kötüsü belli bir kablo rakoru ebadı öngörülür ve işe başlandığında ise anlaşılır ki kurulması gereken besleme kablosu ya çok küçük veya çok büyük ölçülendirilmiştir.



UL 95	IP65	IP66	IP67	IP68	NEMA 4X
HL3 EN 45545-2	UVI 604892-2A	ECOLAB certified	RoHS compliant	Made in Germany	EX

M 25'ten M85'e kadar 7 metrik ebattaki icotek KEL-DPF serisi ile 3 ile 70 mm'ye kadarki çaplar geçirilebilmekle birlikte IP65, IP66, IP67, IP68 ve Nema 4X standardına göre sızdırmazlık elde edilebilmektedir. Sıkıştırma alan 23 mm'ye kadardır, böylelikle örneğin M50 ebadında 27 ile 50 mm'ye kadar kablolar geçirilebilmekte ve sızdırmazlık elde edilebilmektedir.

KEL-DPF, entegre edilmiş, yüksek kalite elastomer kaplı met-

rik vida dişli polyamid gövdeden oluşmaktadır. Montajı oldukça basittir. Piramit, kablo çapına uygun olarak kesilir ve kablo içinden geçirilir. KEL-DPF'nin kendisi, birlikte gelen sıkıştırma somunu ile sabitlenir. Bir diğer önemli avantaj ise kablonun düz geçirilmesi mümkün olmadığı durumda kablonun eğilme radiusuna piramidin uyum sağlamasıdır. Böylelikle, kablonun piramit başlığından çıktığı noktadaki sızdırmazlık korunmuş olur.

Gewiss IEC 309 HP Serisinin Yenilikçi Özellikleri

16A-32A versiyonları



Özel çevirici versiyonları
IEC 309 HP Inversör versiyonları ile, üç fazlı motorun çalışma yönünü tersine çevirmek için tomavida kullanılarak iki fazın yönü hızlı bir şekilde değiştirilebilir.



Basitleştirilmiş bağlantı
Geleneksel vidalı kablolama versiyonlarının yanı sıra, kablo ve klemensler arasındaki elektrik bağlantısının güvenilirliğini artırırken kablolama sürelerini yarıya indiren hızlı bağlantı seçeneğini sunuyoruz.



Hızlı Kapatma
SAFE-LOCK, erisim kolaylığını koruyan güvenliği sağlamak için basit çeyrek turla bağlantı ve kilitleme mekanizması kullanan yeni bir kapatma sistemidir.

63A-125A versiyonları



Özel kauçuk kavrama
Eldiven giyildiğinde bile daha kolay tutuş için entegre kauçuk parçalar, ağır hizmet uygulamalarında darbe direncini en üst düzeye çıkarır.



Kolay, doğru kablo sıkma
Dairesel hassas sıkma özelliğine sahip kablo kelepçesi, herhangi bir alet olmasa bile kablonun son derece kolay bir şekilde sıkılmasını sağlar.



Güvenli bağlantı
Kablo bağlantısı, optimum güvenlik için direkt olmayan sıkmalı vidalı plaka klemensleri kullanır ve sonlandırılmamış kablolarca bile en iyi temas yüzeylerini ve basıncı garanti eder.

IEC 309 HP serisinin tamamını www.gewiss.com adresinde keşfedin

Üst düzey bir bağlantı sistemi



68 ASC serisi
İnşaat alanları ve sahiller için inşaat pano sistemi, EN 61439-4 sertifikalı.



IEC 309 HP serisi

Alçak gerilim sistemi endüstriyel prizler ve fişler (16-125A)

68 Q-MC serisi
Marinalar ve kamp alanları için yere sabitlenmeli pedestal sistemi.



IB serisi
125 Ampere kadar kilitleme tip priz sistemi



68 Q-DIN serisi
Kombinasyon kutusu çözümleri



IEC 309 serisi
Priz-çıkış ve fiş sistemi ve (sıva altı, sıva üstü ve 90°) çoklayıcılar/ adaptörler.

19" Server / Network Rack Kabin Modelleri



- Duvar Tipi Rack Kabinler
- Dikili Tip Rack Kabinler
- IP Dış Mekan Panoları
- Sigorta - Otomasyon Panoları



Profesyonel IP İnterkom Sistemleri

TEKNO[®]LINE

SEKTÖRDE
30
YIL



Akıllı Ev
Otomasyonu

Alarm
Yönetimi

Fotoğraf
Kayıt

Cep Telefonu
ile Görüşme

Kartlı
Geçiş

Yüz
Tanıma

0212 620 41 11

www.teknoineintercom.net


TEKNIKSAT[®]
GROUP



Legrand Green Wellbeing Çözümleri İle Geleceğe İz Bırakın!

Green Wellbeing çözümleri evinizde sürdürülebilir, akıllı, verimli ve konforlu yaşamı sağlamanın yanı sıra, enerji tasarrufu sağlayarak, karbon ayak izini minimuma indirir.

Ekolojik konularda kolektif bakış açısını ürünlerine yansıtan Legrand Grup, sürdürülebilir, akıllı, son kullanıcıların konforunu arttıran aynı zamanda enerji tasarrufu sağlayarak karbon ayak izini azaltmaya yönelik ürün ve çözümlerini "Green Wellbeing" konsepti ile sunuyor.

Aşırı enerji tüketimi sadece bütçenizi değil aynı zamanda karbon ayak izinizi de etkiler. Green Wellbeing çözümlerimiz bu etkileri etkin enerji yönetimi ile minimuma indirmenize yardımcı oluyor.

Ölçüm ve enerji yönetimi

Bağlı enerji ölçer ile tesisatınızın veya belirli ekipmanlarınızın (ısıtma cihazları, sıcak su ısıtıcıları, prizler...) tüketimini ölçebilir, herhangi bir anormal durumda akıllı telefonunuza bildirim alabilirsiniz.

Tüm bağlı priz ürünlerimiz ile anlık güç ölçümü yapabilirsiniz aynı zamanda günlük, haftalık, aylık ve yıllık tüketimlerinizi izleyebilir ve uygulama üzerinden bildirimler (arıza, tüketim vb. gibi) alabilirsiniz.

Perde ve aydınlatma yönetimi

Hareket sensörleri ile evinizin içindeki ve etrafındaki aydınlatmaların kontrolünü sağlayarak enerji tüketiminizi azaltabilirsiniz. Perde/panjurlarınızı gün ışığından maksimum seviyede faydalanmak için istediğiniz saatlerde çalışacak şekilde programlayabilir ve senaryolar oluşturabilirsiniz.



Sıcaklık ve hava kalitesi yönetimi

Akıllı termostatlar ile konforunuzdan ödün vermeden enerji maliyetlerinizi azaltabilirsiniz. Çalışma saatleri oluşturabilir, bunları yaşam tarzına göre uyarlayabilir ve termostatu uzaktan kontrol ederek evinizin sıcaklığını istediğiniz gibi ayarlayabilirsiniz. Sizin ve sevdiklerinizin konfor ve sağlığı bulduğunuz iç ortamın hava kalitesine bağlıdır. Akıllı hava kalitesi ölçüm cihazları ile yaşam alanlarınızın hava kalitesini kontrol edebilirsiniz.

Elektrikli araç şarj istasyonu yönetimi

Elektrikli aracınızı şarj etmek için istasyonunuzu en uygun tarife zamanına programlayarak elektrik faturanızı optimize edebilirsiniz.

İnform'un Yeni Nesil HYBRID SOLAR UPS'i İle Enerjinizi Güneşten Alın

Güç elektroniği alanında 40 yılı aşkın tecrübeye sahip Inform, Estia Hybrid Solar UPS ile hastane, konut, okul, benzin istasyonları gibi tüm işletmelerin güvenliğini en doğru çözümlerle buluşturmaya devam ediyor. Yüklerin ihtiyaç duyduğu enerjiyi güneşten sağlayan sistemi ile sürdürülebilir dünyaya katkı sağlayan Estia Hybrid Solar UPS, kompakt tasarımıyla da sıradanlığa meydan okuyor.

Geliştirdiği ürünlerle Türkiye UPS sektöründe yeniliklere her zaman öncülük eden Inform'un mühendisleri tarafından tasarlanan Estia Hybrid Solar UPS, on-grid inverter çalışma modu ile yüklerin ihtiyaç duyduğu enerjiyi güneşten sağlıyor, güneş enerjisinin yetmediği noktada şebekeden karşılanıyor. Yükün düşük olması durumunda Solar panellerden üretilen enerji şebekeye aktarılıyor. Hibrit inverter çalışma modu ile de yüklerin ihtiyaç duyduğu enerji, öncelikli olarak güneşten sağlanarak, güneş enerjisinin yetmediği noktada şebekeden karşılanıyor. Şebekenin de kesilmesi veya arızalanması durumunda da ihtiyaç duyulan enerji Estia Hybrid'in içindeki akü grubundan sağlanıyor. Estia Hybrid Solar, yeni nesil teknolojisi sayesinde işletmelerin karbon ayak izini küçültüyor ve böylece çevresel etkileri de en aza indiriyor.

Sürdürülebilir dünyaya katkı...

3 Faz giriş – 3 Faz çıkıştan oluşan Estia Hybrid Solar UPS, geniş haberleşme seçeneğini frekans ve gerilim aralığıyla buluşturmanın ötesinde güçlü ve kompakt tasarımıyla beğeni topluyor. Yüksek güç faktörü ve akıllı akü yönetimi ile optimum seviyede kullanılan akülerini 3-kademeli şarj tasarımıyla da birleştiren Estia, sürdürülebilir bir dünyaya katkı sağlıyor.

İşlevsel genişletilmiş kontrol özelliğiyle tasarlanmış LCD paneliyle kullanıcıya kullanım kolaylığı sağlayan Estia, tüm işletmeler için birinci sınıf güvenlik sunuyor. Kesintisiz ve temiz enerji ihtiyacında, Türkiye'nin ve dünyanın en büyük ve güvenilir çözüm ortağı olmayı ve bu alanda kaliteden ödün vermeden ilerlemeyi kendine ilke edinen Inform, Ar-Ge Merkezi'nin hayata geçirdiği projelerinde enerji verimliliği yüksek ve yönetilebilir çözümler sunuyor.



**"Maksimum Koruma
Optimum Fiyat"**

HOREL

**2019 yılından bu güne kadar markamızı
tercih eden tüm kurum ve kuruluşlara
bize duydukları güven için
teşekkür ederiz.**



**T.C. TARIM VE
ORMAN BAKANLIĞI**



**TÜRKİYE CUMHURİYET
MERKEZ BANKASI**



**Türkiye Yetkili Distribütörü
Expro İthalat İhracat San. ve Tic. Ltd. Şti.**

A : İvedikosb Mah. 1463.Cad. No:24
Yenimahalle/ANKARA
T : +90 312 287 97 76
W : www.exproenerji.com
M : info@exproenerji.com

**Expro Enerji olarak
Horel markalı Parafudrlar ile
çözüm ortağınız olmaya hazırız.**

Panasonic LED Projektör İle Her Yer Aydınlık

"Yaşam için çözümler" sunan ve ürünlerini ilk günkü heyecanla geliştirmeye devam eden Panasonic, aydınlatma grubu profesyonel segment ürün gamını projektörlerle genişletiyor. Panasonic LED Projektör endüstriyel alanlarda, otoparklarda ve tüm dış mekanlarda IP65 koruması sunarken; dayanıklı ve yüksek kaliteli aydınlatmayı tüketiciyle buluşturuyor.

Hayata değer katan aydınlatma çözümlerinin araştırma ve geliştirilmesinde etkin deneyime sahip Panasonic Life Solutions Türkiye, yaşam alanlarını aydınlatırken tüketicinin rahatlığını da ön plana alıyor. Sürdürülebilir ışık kalitesi anlayışı ile Panasonic LED Projektör, yüksek lümen çıkış seviyelerine ve üstün verimliliğe sahip bir aydınlatma sunuyor. Binaların klasik projektör aydınlatmasının yanı sıra bahçeler, bina cepheleri, peyzaj aydınlatmaları, fabrika, depo ve antrepolardaki mal kabul alanları için kullanılabilir. Ayrıca, açık otoparklardaki genel alan aydınlatmaları ile şantiyeler gibi alanlar için de tercih edilebiliyor.

Panasonic Life Solutions Türkiye, EMEA ve CIS Bölgesi Pazarlama Genel Müdürü Erhan Güngör, "Panasonic olarak 100 yılı aşkın bir süredir yaşam için ürettiğimiz tüm çözümlerimizi yüksek teknoloji, üstün performans, kalite, güvenlik ve tasarım değerlerinden ödün vermeden geliştiriyoruz. Bu yaklaşımla ve sürdürülebilir ışık kalitesi anlayışıyla tasarladığımız yeni ürünümüz Panasonic LED Projektör'ü tüketicimizle buluşturduğumuz için çok mutluyuz. Bu ürün, 10 Watt'tan 200 Watt'a kadar geniş seçenek yelpazesi sunuyor ve ince tasarımıyla da dikkat çekiyor. Endüstriyel alanlardan otoparklara kadar birçok dış mekânda kullanılan Panasonic projektörler IP65 korumasının yanı sıra dayanıklı, yüksek kaliteli yapısıyla dikkat çekiyor" dedi.



Anlık ışık sağlama ve dış mekanlar için en ideali

Geleneksel projektörlerle karşılaştırıldığında Panasonic LED Projektör çalışmaya başlamak için gerekli ısınma veya soğuma sürelerine ihtiyaç duymadan anlık ışık sağlayabiliyor. Güvenlik camı ve sağlam alüminyum gövdesi sayesinde de dış mekân kullanımını için 3000 K, 4500 K, 6500 K renk sıcaklığı ve 10-200 Watt aralığında güç seçenekleriyle tüketiciyle buluşturuluyor.

Türkiye'nin Önemli Yapıları, Panasonic Life Solutions Türkiye İle Korunuyor

Yangın algılama çözümlerindeki deneyimi ile Panasonic Life Solutions Türkiye, dünyanın en büyük müzeleri arasında yer alan İstanbul Arkeoloji Müzesi'nden Türkiye'nin aydınlık öğrencilerinin yetiştiği Galatasaray Üniversitesi'ne kadar birçok önemli yapının güvenliğini sağlıyor.

Yangın algılama sistemleri alanındaki 30 yılı aşkın deneyimi ve 15 bini aşkın kurulumu ile Panasonic, yangına karşı uyarıcı ve yangına yol açabilecek durumlar hakkında önceden bilgilendiren teknolojiler sunuyor. Bu kapsamdaki çözümlerini sanat, eğitim, tıp, ulaşım gibi farklı alanlarda faaliyet gösteren binalarda uygulayan Panasonic; Türkiye Arkeoloji Müzesi, Ani Müzeleri, Galatasaray Üniversitesi, Mekteb-i Tıbbiye-i Şahane gibi özel mekanları koruyor. Ayrıca üç farklı metro projesi, kırkı aşkın fabrika ve üretim tesisi ile onlarca kamu kuruluşu, Panasonic güvencesiyle yangına karşı güvenli halde faaliyet gösteriyor.

Ürünler kanıtlanmış güvenliği ve başarısının yanı sıra kurulum ve bakımı kolayca yapılabildiği için daha düşük maliyetli olmasıyla da dikkat çekiyor.

Konuyla ilgili bilgi veren Panasonic Life Solutions Türkiye, EMEA ve CIS Bölgesi Pazarlama Genel Müdürü Erhan Güngör; "Panasonic



Life Solutions Türkiye olarak birçok endüstride yüksek doğrulukla çalışan, başarısı kanıtlanmış ve son teknolojiyle donatılmış yangın algılama çözümleri sunuyoruz. Bugüne dek binlerce binada kurulum gerçekleştirdik; İstanbul Arkeoloji Müzesi'nden Galatasaray Üniversitesi'ne kadar ülkemiz için kıymet taşıyan mekanların yangın anlamında güvenliğini sağlamayı sürdürüyoruz. Ayrıca Kadıköy-Kartal metrosu, Kartal-Kaynarca metrosu, Kaynarca- Sabiha Gökçen Havalimanı metro projelerinin yanında 46 fabrika ve üretim tesisi de yangın alanındaki çözümlerimizle korunmaya devam ediyor. Ürünlerimiz, kanıtlanmış başarısının yanı sıra kurulum ve bakımları kolayca yapılabilirdiği için daha düşük maliyetli olmasıyla da dikkat çekiyor" dedi.

Akıllı ve teknolojik çözümler sunuyor

Panasonic Life Solutions Türkiye; yapay zekâ ile güçlendirilmiş akıllı esnek dedektör algoritmasıyla çalışma modunu kendisi belirleyen, çok ince aralık değerine sahip geliştirilmiş dedektör haznesi ile ise istenmeyen yangın uyanlarını engelleyen bir sistem sunuyor. Üretim sürecinde iki kez test edilen duman dedektörleriyle yüksek güvenlik sağlayan Panasonic, çoklu ana panel yapılandırması ve web sunucusuyla bütünleştirme olanağıyla yangın algılama çözümlerinde teknolojik bir yaklaşım sergiliyor.

Bağlantıda Güven
Reliability in Fasteners

170 mm'ye Kadar Her Çeşit Vida Üretimi
Manufacturing All Types Of Screws up to 170 mm



Merkez / Head Office - Fabrika / Factory:

Merve Mahallesi Necip Fazıl Caddesi No:18 Sancaktepe - İstanbul / Türkiye

T: +90 216 561 12 12 (Pbx) F: +90 216 561 19 81

info@konakcivata.com - www.konakcivata.com

DPL Linepro Class 4 Eldivenlerinin Türkiye Yetkili Bayisi Göksu Trade

DPL LINEPRO CLASS 4 eldivenlerinin Türkiye'de yetkili bayisi olarak hizmet vermekteyiz.

Dipped Products PLC, yenilikçilik, kalite ve sorumlu üretim uygulamaları konusunda küresel bir üne sahip, koruyucu el giyiminde bir dünya lideridir.

Bizim için Güvenlik, Kalite ve Mükemmellik ön plandadır.

DPL markası üretimin her aşamasında kaliteyi garanti edecek şekilde %100 onay ile kalite muayenesinden geçer.

DPL, üretim süreçleri ve ürünleri hakkında güvence sağlayan çok sayıda uluslararası akreditasyon ve sertifika ile uyumludur.

ISO9001:2015 ve ISO14001:2015 standartlarına uygun üretilmiştir.

Eldivenin üstün anatomik yapısı ve düşük sıcaklık esnekliği daha az el yorgunluğu oluşturur ve daha uzun süreli kullanımda giyenin konforunu artırır.

DPL
Handling you with care

ELEKTRİKÇİ EL DİVENİ

LINEPRO CLASS 4

**EN 60903:2003 VE IEC 60903:2014
STANDARTLARINA UYGUNDUR**

+90 (312) 395 46 77

www.gokstrade.com

İvedik OSB. 1551.Cadde No:35/27

Yenimahalle/Ankara

GÖKSU trade

İç ve Dış Tic. Elektrik Elektronik İnş. Ltd. Şti.



50

Farklı Ülkede

500

Hizmet Noktası
(Hindistan)

12

Üretim
Tesisleri

14

AR&GE
Merkezi

6500

Personel

1.4\$

Milyar Dolar
Ciro

400

AR&GE
Mühendisi

40

Marka
(Hindistan'ın tamamında)

7650

Bayilik
(Hindistan Çevresinde)



Schneider Electric, Yeni Nesil TeSys Deca Serisi Motor Yolvericileri Gururla Sunar

- *Daha hızlı ve kolay kurulum*
- *Tüm uygulamalarda yüksek kontak güvenilirliği için 5mA'ın yanı sıra 1mA kapasiteli yardımcı kontak seçeneği*
- *Sağlam ve verimli bir motor yönetim çözümü*

Enerji yönetimi ve otomasyonu alanında global uzman Schneider Electric™, yeni nesil TeSys Deca Serisi motor yolvericilerini piyasaya sürüyor. HVAC (Isıtma – Soğutma – Havalandırma), elektrikli ev aletleri, asansör ve ağır sanayideki makine ve pano üreticilerinin güncel gereksinimleri doğrultusunda yenilenen TeSys GV2-3 ve TeSys D serileri, artık TeSys Deca Serisi adı altında pazarda yer alacak. TeSys Deca Serisi inovatif yönü ve yeni özellikleriyle, TeSys GV ve TeSys D serilerinin motor yolvericiler arasındaki haklı şöhretini ve lider konumunu bir adım öteye taşıyacak.

Yeni nesil TeSys Deca Serisi, performans sürekliliği ve mükemmel işlevsellikten ödün vermeden, en basit ve en verimli çözümleri sunuyor:

- EN60335-1 standardına uygun: Yeni TeSys Deca kontaktörlerde, yanma direnci daha yüksek plastik malzemeler kullanılıyor. Bu sayede seri, elektrikli ev aleti uygulamaları ve HVAC endüstrisi için aranan EN60335-1 standardına uygun.

- Yeni toza dayanıklı yardımcı kontak: Yenilenen öne takılan yardımcı kontak, tüm uygulamalarda yüksek kontak güvenilirliği için 1 mA seçeneğine sahiptir. Bu sayede zorlu endüstriyel ortamlarda bile PLC'ye doğrudan bağlantı yapılarak sorunsuz otomasyon sağlanabilir.

- Multi standard vida: En sık kullanılan Philips, Pozidriv ve düz uçlu tornavidaların tamamı ile uyumlu multi standart vidalar sayesinde montaj ve kurulum son derece hızlı ve kolaydır.

- Motor devre kesici: Yenilenen döner kuma koluyla sağlamlık



hissi artırılan bu güçlü motor yönetimi çözümü, kolay anahtarlama ve kontrol sağlar.

- QR kod: Kağıt kullanma ve saklama devrine son veriyoruz. Ürünün üzerindeki QR kodlarını kullanarak, teknik bilgilere ve ürüne ilişkin talimatlara istediğiniz zaman kolaylıkla erişebilirsiniz.

Schneider Electric olarak çevreyi korumak ve karbon ayak izimizi azaltmak için inisiyatif almakta kararlıyız ve bu amaçla ürünlerimizi de her fırsatta daha çevreci hale getiriyoruz. TeSys Deca Serisi, Green Premium 2.0 sertifikalıdır ve güncel REACH ve ROHS mevzuatına uygundur. Ayrıca yeşil ambalajı ile çevreye duyarlılığı bir adım öteye taşımaktadır. Ambalajlarda kurşunsuz mürekkep ve geri dönüştürülmüş karton kullanılmış, plastik malzemeler olabildiğince ortadan kaldırılmıştır. Ambalajından çıkarılıp kurulan her TeSys Deca ürün, kullanıcıya çevre dostu bir seçim yapmış olmanın huzurunu verir.

TeSys Deca Serisi, yeni özellikleri ile daha çevreci, daha sağlam, daha verimli ve daha güvenilir bir çözümdür. Kullanıcıların "kaliteli bir kontaktör, motor koruma şalteri ve termik röle" tanımını değiştiren TeSys D ve TeSys GV2-3 aileleri, TeSys Deca Serisi ile yenilenen yüzlerinde daha modern bir görünüm ve algı için koyu gri olarak tasarlanmıştır.

Anti Manyetik Kroşede
Sektörün Lideri!



ANKATEK
ELEKTRİK SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ.



Yeni Ürün!



TEİAŞ
Onaylıdır!



**YERLİ
ÜRETİM**



ABB

Schneider
Electric

öznur kablo

ASTOR
TRANSFORMER

canlar boru

SIEMENS

ANKARA SERAMİK A.Ş.
www.ankaraseramik.com

MEKSAN
TRANSFORMER

REBOSIO

Raychem RPG

Ostim OSB Mh. 1202/1 Cd. No.64 Yenimahalle/Ankara/TURKEY
Tel: +90 312 385 10 23 - 385 43 12 • Fax: +90 312 354 74 93
satis@ankatekelektrik.com

Eaton 3S Mini'yi Duyurdu: Kompakt ve Çok Yönlü Bir DC Kesintisiz Güç Kaynağı

Akıllı güç yönetimi şirketi Eaton, şebeke kesintisi durumunda kritik ekipmanı çalışır durumda tutan kompakt bir DC Kesintisiz Güç Kaynağı (UPS) olan Eaton 3S Mini'yi duyurdu.

İster evden çalışıyor olun, ister güvendiğiniz bir akıllı ev veya güvenlik sistemi kullanıyor olun, 3S Mini sizi her zaman bağlantıda tutmak için tasarlandı. Geniş bir cihaz yelpazesine uyacak şekilde 9 V, 12 V, 15 V ve 19 V ve dört adet DC konektörü dahil olmak üzere dört çıkış gerilimi seçeneği ile gereksinimlerinize kolayca uyarlanabilir.

Eaton'un UPS ailesinin en küçük üyesi olan 3S Mini, pratikliğinin yanı sıra estetiği de beraberinde sunuyor. Herhangi bir iç mekana iyi uyum sağlayan şık, yüksek teknolojik bir tasarımın sahip, sessiz çalışıyor, ekstra kablo gerektirmiyor ve kurulum için çok az alana ihtiyaç duyuyor.

Aslında, kurulum güç kaynağını değiştirerek cihazınızı ürüne takmak kadar basit. 3S Mini, çoğu konut ekipmanına uyacak standart şekilde 12 V olarak ayarlandı, ancak başka bir çıkış gerilimi gerekiyorsa değiştirilebiliyor. Seçilen gerilim opsiyonu, ürünün yan tarafında bulunan dört adet LED ışığından birinin yanmasıyla gösteriliyor.

Elektrik kesintisi durumunda, cihazlarınızın bağlantıda kalmasını sağlamak için 36 W 3S Mini devreye giriyor. Beş saate kadar çalışan bir IP kamerayı ve 80 dakika boyunca temel bir internet ağ geçidini bağlantıda tutabiliyor.



Soğuk başlatma fonksiyonu, çift 2,200 mAh akü kapasitesine sahip kullanışlı bir taşınabilir güç kaynağı olarak ikiye katlanmasına bile olanak tanıyor. Bu şekilde kullanıldığında, 3S Mini'nin LED'leri mevcut kalan gücü göstermek için bir güç göstergesi olarak ikiye katlanıyor.

Eaton hakkında daha fazla bilgi edinmek için www.eaton.com/tr adresini ziyaret edin.

Legrand Sistem Armada Serisi, Yeni Renk Seçeneği, Yeni Tasarımı ve Yeni Fonksiyonlarıyla Yaşam Alanlarınıza Kusursuz Bir Planlama İmkânı Sunuyor!

250'den fazla fonksiyonu bulunan Legrand Sistem Armada serisi kullanıcıya daha fazla modülerlik ve çok yönlü kullanım olanakları sağlamak için yenilendi.

Tüm elektrik tesisatlarıyla uyumlu yeni renk seçeneği ve yeni tasarımıyla bina sistemlerine uyum sağlayarak, çalışma performansına katkıda bulunan Sistem Armada, hastaneler, alışveriş merkezleri ve okullar gibi toplu yaşam alanlarında ve tüm çalışma ortamlarında; anahtar priz, sütunlar, bürotik bloklar, kablo kanalları, döşeme altı buatlar, toplantı odası blokları ve masa altı bloklar gibi ürünlerle kusursuz bir planlama sunuyor.

Yeni çerçeve tasarımı ve çağdaş renkler...

Sistem Armada anahtar priz serisi mevcut bina trendlerine yanıt verecek şekilde yeniden tasarlandı. Beyaz, alüminyum renklerin yanında yeni renk seçeneği mat siyah ile her mekana modern bir dokunuş getiriyor. Sade fakat bir o kadar dinamik tasarımı ve kolay montaj özellikleriyle yaşam alanlarındaki tüm ihtiyaçları karşılıyor.

Ultra mat ve yumuşak dokunuşlu siyah rengi estetik ve uyum kavramlarını yeniden tanımlarken, ticari binalarda tercih edilen alüminyum rengi ile de yüksek teknoloji hissini tüm mekana yansıtıyor. Sistem Armada anahtar priz serisinin ikonikleşmiş beyaz rengi ise bulunduğunuz ortamı daha dinamik bir hale getiriyor.

Yüzde 99,9 self-dezenfeksiyon...

Antimikrobiyal malzeme ve Ag+ gümüş iyonlarının birleşmesiyle oluşan Sistem Armada Antimikrobiyal ürünleri, yeni renkleri ve tasarımı ile sağladığı self-dezenfeksiyonla mikropların ve bakterilerin çoğalıp yayılmasını engelliyor. Sistem Armada, pürüzsüz ve parlak yüzeyi sayesinde üzerinde tozların barınmasına izin vermiyor. Ayrıca, Legrand Sistem Armada Antimikrobiyal ürünleri, Fransa merkezli test laboratuvarı 'Biotech Germande' tarafından belgeleniyor.





KOZA Elektromarket



KOZA ELEKTROMARKET PAZARLAMA VE DIŞ TİC. A.Ş.

Yavuz Selim Mah. Fatih Cad. Hatipli Sok. No:1/A Arnavutköy / İSTANBUL

+90 212 681 02 92

muhasebe@kozaelektromarket.com • www.kozaelektromarket.com



İMA LIGHTING bir Koza Elektromarket markasıdır.

YOLUMUZ AYDINLIK



İMA
LIGHTING

SIEMENS

B bemis®
endüstriyel elektrik malzemeleri

tuncmatik
www.tuncmatik.com iyi elektrik

Mutlusan®
electric

EMAS®

JUPITER®
lighting

finder®

TENSE®

FORLIFE®
"Bizde Işık Var"

hünkakablo

SOLMAZSAN®
ELEKTRİK

ENEL

Çetinkaya
Pano

cesa teknoloji

SEYMEN

AKATEŞ
KANAL



BakyarEmre
Aydınlatma



YERLİ
ÜRETİM



KONSAN®

elektroteknik
san. ve tic. ltd. şti.

KSN®

Kaliteyi Seçme Nedeniniz...



**SİYAH ISI İLE
DARALAN MAKARON**



**H-CLASS
SİLİKONLU MAKARON**



**CAM ELYAF
MAKARON**



沃尔

SHENZHEN WOER HEAT
SHRINKABLE MATERIAL CO., LTD.
FİRMA ÜRETİMİDİR
"ISI İLE DARALAN MAKARON"



**ÇORAP KESME
MAKİNESİ**



**RENKLİ ISI İLE
DARALAN MAKARON**



**KABLO TOPLAMA
ÇORABI**

Merkez

Okçumusa Cad. Menevşe Han No: 22/66-67
Karaköy - İSTANBUL
Tel : (0212) 253 00 39 - 256 52 66 - 237 05 41
Faks: (0212) 256 52 65

Perpa Şb.

Perpa Tic. Mrk. A Blok Kat: 5 No: 108
Okmeydanı - İSTANBUL
Tel: (0212) 320 31 50 - 51 - 52

İmes Şb.

İmes Sanayi Sitesi A Blok 108 Sk. No: 4
Dudullu / Ümraniye - İSTANBUL
Tel: (0216) 314 03 70 - 71



E-mail

info@konsanelektroteknik.com
muhasibe@konsanelektroteknik.com
konsanltd@hotmail.com





Melek Sinem Kaçmaz: 'Toplam Üretimimizin Yüzde 40'tan Fazlasını İhraç Ediyoruz'

1983 yılında Mustafa Kaçmaz tarafından kurulan bugün ise 40.000 metrekare kapalı üretim alanında 600'den fazla çalışanıyla üretim yapan ve ürettiği ürünleri dünyanın 85 ülkesine ihraç eden Mutlusan Elektrik'in Yönetim Kurulu Üyesi Melek Sinem Kaçmaz ile üretimlerini, ihracatlarını ve sektörü konuştuk.



Kısaca firmanızın kuruluş hikayesinden bahseder misiniz?

Mutlusan 1983 yılında Karaköy'de kurulan bir aile şirkettir. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Kaçmaz'ın küçük yaşta İstanbul'a gelmesi ve sektörü tanıma-

sıyla birlikte Mutlusan'ın temellerini oluşturan hikâye başlamıştır. İlerleyen dönemlerde Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hıdır Kaçmaz'ın da bu zorlu sürece dâhil olmasıyla birlikte iki kardeş birlikte zorlu yollardan geçip çok güzel başarılar elde etmiştir. Elektrik malzemeleri dağıtıcısı olarak başlanan hikâyede bugün 40.000 metrekare kapalı üretim alanında

Melek Sinem Kaçmaz: 'We Export More Than 40% Of Our Total Production'

We talked with Melek Sinem Kaçmaz, Member of the Board of Directors of Mutlusan Elektrik, which was founded by Mustafa Kaçmaz in 1983 with more than 600 employees in a closed production area of 40,000 square meters and exports its products to 85 countries around the world, about their production, exports and the sector.

Could you briefly tell us about the establishment story of your company?

Mutlusan is a family company established in Karaköy in 1983. The story that formed the foundations of Mutlusan began when Chairman of the Board, Mustafa Kaçmaz, came to İstanbul at a young age and got to know the industry. In the following periods, with the participation of Hıdır Kaçmaz, Vice Chairman of the Board of Directors, in this difficult process, the two brothers went through difficult paths together and achieved great successes. In the story that started as a distributor of electrical materials, today it serves with more than 600 employees in a closed production area of 40,000 square meters. The most important factor

constituting the basic building blocks of Mutlusan is that it has a real success story and solid experience.

We know that Mutlusan's product range is very wide and we see that new products are added to your product range every year. From this point of view, can you tell us about the new products added to your product range and the changes you made to the existing products?

Yes, our product range is quite wide. We can say that it is a feature that makes Mutlusan different and makes us strong. The fact that our product range is quite wide shows that we can reach many different areas and show our diversity. One of the dynamics of Mutlusan is that it is innovative and develops by building on the work done every year. After the investment we made in the panel and automation product

600'den fazla çalışanıyla hizmet vermektedir. Mutlusan'ın temel yapı taşlarını oluşturan en önemli etmen, gerçek bir başan hikâyesi olması ve sağlam tecrübelerinin olmasıdır.

Mutlusan'ın ürün yelpazesinin çok geniş olduğunu biliyoruz ve ürün yelpazenize her yıl yeni ürünler eklendiğini görüyoruz. Buradan hareketle ürün yelpazenize eklenen yeni ürünlerden ve var olan ürünlerde yaptığınız değişikliklerden bahsedebilir misiniz?

Evet, ürün yelpazemiz oldukça geniş. Mutlusan'ı farklı kılan ve bizi güçlü yapan bir özelliğimiz diyebiliriz. Ürün gamımızın oldukça geniş olması, birçok farklı alanlara ulaşabileceğimizi ve çeşitliliğimizi gösterir. Mutlusan dinamiklerinden biri de yenilikçi olması ve her geçen yıl yapılan işin üzerine koyarak gelişim göstermesidir. Pano ve otomasyon ürün grubuna yaptığımız yatırımın ardından 2022 yılı için modüler sistemi ve tekli şok korumalı prizi müşterilerimizle buluşturacağız. Rita serimize olan ilgi hala çok yüksek, ilerleyen süreçlerde Rita'ya yeni bir ürün ekleyebiliriz. Çalışmalarımız devam ediyor. Pano ve otomasyon ürünlerinde de güncellemelerimiz olacak. Geçmişten bugüne nasıl ilerlediyseniz şimdi de gelecek için her zaman yenilenmeye ve farklılık katmaya devam edeceğiz.

Firmanız Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarına bütçe ayırıyor mu? AR-GE çalışmalarınız ne durumda?

Tabii ki, Ar-Ge ekibimiz oldukça verimli bir şekilde çalışmaktadır. Onlara iletilen her veriyi, her ihtiyaç büyük özenle çalışır. Bizler de onlara destek olmak adına her imkânı vermeye çalışıyoruz. Ar-Ge birimimizin ofisi daha rahat çalışmaya elverişli olması için yeniden tasarlandı. Bu tarz detayları da göz önüne alarak ekibimizle birlikte doğru çalışmalar için çaba gösteriyoruz. Ürün çeşitliliğimizden bahsetmiştim; kablo kanalımız yaklaşık 195 çeşitten oluşuyor. Anahtarda da yaklaşık 250 adet ayrı kalıbımız var. Bu şekilde rakamsal düşündüğümüzde ciddi emek ve çaba isteyen işler yapıyoruz. Kendi Kalıphane bölümümüz de yoğun olarak çalışıp gelişmeye devam ediyor.

Fakat biz bir ürün araştırırken veya geliştirirken doğru sonuca ulaşaca-

ğımızı bildiğimiz bir yol izliyoruz. Nedir bu yol? Bizim Ar-Ge'miz sahadır. Biz bu şekilde görüyoruz. Ürünün taslak tasarımı ile birlikte saha arkadaşlarımız hem uygulayıcılarla hem de satıcılarla istişareler ediyor. İhtiyaca yönelik bilgileri toplayıp Ar-Ge ekibimizle paylaşıyor. Bu şekilde de ihtiyaca yönelik veya talebe yönelik ürün geliştiriyorlar. Kısacası bizim Ar-Ge'miz bizim iş ortaklarımızdır. Doğru işler yaparken herkesi bu sürece dâhil etmeye çalışıyoruz. Böylelikle kolektif bir çalışma prensibiyle ilerliyoruz.

Dünyanın 85 ülkesine ihracat yaptığınızı biliyoruz? Toplam üretiminizin ne kadarını ihraç ediyorsunuz?

Evet, bizim en haklı gururunu yaşadığımız bir diğer konu ise yerli bir marka olarak ülkemizi global pazarda da temsil edebilmektir. Yurt dışı firmalarımızla uzun vadeli çalışmalar sürdürüyoruz, birçok pazarlama faaliyetleri yapıyor, fuarlara katılıyoruz. Marka bilinirliğimizi dış pazarlarda da arttırmak birincil hedeflerimizdendir. Üretimimizin yaklaşık %40'dan fazlasını ihraç ediyoruz. Ürün çeşitliliğimizle birlikte ihtiyaç duyulan ürünü, doğru fiyat politikasıyla zamanında teslim ederek memnuniyet odaklı çalışıyoruz.

Firmanızın kısa ve uzun vadedeki hedefleriyle ilgili neler söylemek istersiniz? 2021 yılı sizin açısından nasıl geçti 2022 yılından beklentileriniz neler?

Hepimizin içinde olduğu pandemi dönemi, hayatımızın birçok noktasını etkilediği gibi iş hayatını da zorlaştırdı. Üretici firma olarak zorlukların veya öngörülemez durumların riskini minimize etmek adına hep planlı ve tedbirli ilerlemeye özen gösterdik. İş ortaklarımızla beraber her zaman iletişimde kalarak ve mevcut gündemi, piyasayı, ekonomik gelişmeleri takip ederek iş planları oluşturduk. Böylece iki taraf için de en verimli alış-veriş gerçekleştirilmeyi sağladık. Tabii bu çalışmaları yaparken bizlerin dışında gelişen olumsuzluklar da oldu. Hammadde bunların

group, we will bring together the modular system and single shock-proof socket with our customers for the year 2022. The interest in our Rita series is still very high, we may add a new product to Rita in the future. Our work continues. We will also have updates on the dashboard and automation products. Just as we have progressed from the past to the present, we will always continue to renew and add difference for the future.

Does your company allocate a budget for R&D and P&D studies? How is your R&D work?

Of course, our R&D team works very efficiently. They work with great care every need, every data transmitted to them. We are trying to give every opportunity to support them. The office of our R&D unit has been redesigned to be more convenient to work. Considering such details, we strive to work correctly with our team. I talked about our product range; our cable channel consists of approximately 195 types. We also have about 250 separate molds on the key. When we think numerically in this way, we do things that require serious effort and effort. Our molding department continues to work and develop intensively.

But when we research or develop a product, we follow a path that we know will get the right result. What is this road? Our R&D is the field. This is how we see it. Along with the draft design of the product, our field colleagues consult with both practitioners and vendors. It collects necessary information and shares it with our R&D team. In this way, they develop products for needs or demands. In short, our R&D is our

business partners. We try to involve everyone in this process while doing the right things. Thus, we proceed with a collective working principle.

We know that you export to 85 countries of the world? How much of your total production do we export?

Yes, another issue that we are most proud of is being able to represent our country in the global market as a domestic brand. We maintain long-term studies with our foreign companies, do many marketing activities and participate in fairs. Increasing our brand awareness in foreign markets is one of our primary goals. We export more than 40% of our production. We work with a focus on satisfaction by delivering the needed product on time with the right price policy, together with our product range.

What would you like to say about your company's short and long term goals? How was 2021 for you? What are your expectations from 2022?

The pandemic period that we are all in has affected many aspects of our lives as well as making business life difficult. As a manufacturer, we have always paid attention to a planned and cautious progress in order to minimize the risk of difficulties or unforeseen situations. Together with our business partners, we created business plans by always keeping in touch and following the current agenda, market and economic developments. Thus, we ensured the most efficient exchange for both parties. Of course, while doing these studies, there were also negative developments outside of us. Raw material can be shown as the



arasında en başlıca örnek olarak gösterilebilir. Döviz kurunun sürekli değişmesi, ham madde fiyatlarındaki dalgalanmalar, fiyatlara yansıyan mecburi zamlar gibi ekonomik değişimler piyasadaki talepleri etkilediğini söyleyebiliriz. Kısacası 2021 yılı bizim için çok kolay geçtiği söylenemez. Fakat şunu söylemeyelim ki Mutlusan 39 yıllık bir firma olduğundan tecrübesi de bir hayli fazla. Zorlu süreçlerden geçerken ne şekilde

most important example among them. We can say that economic changes such as the constant change in the exchange rate, fluctuations in raw material prices, and compulsory price hikes affect the demands in the market. In short, it cannot be said that 2021 was an easy year for us. But let's not say that since Mutlusan is a 39-year-old company, it has a lot of experience. It is a company that knows very well how to take precautions or what solutions it can offer while going through difficult processes. We walk on this path, believing that coping with difficulties always strengthens. Despite the negativities, we do not compromise on our innovative approach and we are expanding our product range for 2022. We will introduce our new modular system and single shock protection plug to our customers by 2022. We foresee that 2022 will also have difficulties; therefore, we will take our measures in the upcoming period and plan with our business partners at the beginning of the year. It is obvious that we experience the crises we face both domestically and globally. Therefore, I believe that our expectations from 2022 should not be too high. It is necessary to take firm steps by preserving the existing. However, it should never be abandoned to produce, renew and develop. As the Mutlusan family, we will never stop, we will not compromise on serving and working. Every crisis has an opportunity, the important thing is, I think we can achieve success by seeing that opportunity and interpreting it correctly.

What kind of method did Mutlusan Electricity follow in production during the epidemic period?

With the start of the epidemic process, we took our importance by following the process closely like everyone else. As a company structure,

önlem alınacağını veya ne gibi çözümler getirebileceğini çok iyi bilen bir firma. Zorluklarla baş etmenin her daim güçlendiğine inanarak bu yolda yürüyoruz. Olumsuzluklara rağmen yenilikçi yaklaşımımızdan ödün vermiyoruz ve 2022 yılı için ürün yelpazemizi genişletiyoruz. Yeni modüler sistemimiz ve tekli şok korumalı prizimizi 2022 yılı itibarıyla müşterilerimizle buluşturacağız. 2022 yılının da zorlukları olacağını öngörüyoruz; bu yüzden önümüzdeki süreçte tedbirlerimizi alıp iş ortaklarımızla sene başından planlamamızı yapacağız. Karşılaştığımız krizleri hem ülke içinde hem de küreselde yaşadığımız aşkâr. Dolayısıyla 2022'den beklentimizin çok yüksek olmaması gerektiğine inanıyorum. Mevcudu koruyarak sağlam adımlar atılması gerekiyor. Bununla birlikte üretmekten, yenilenmekten ve gelişmekten asla vazgeçilmemelidir. Mutlusan ailesi olarak biz hiçbir zaman durmayacağız, hizmet etmekten ve çalışmaktan ödün vermeyeceğiz. Her krizin getirdiği bir fırsat vardır, önemli olan o fırsatı görüp doğru yorumlayarak başarıya ulaşabiliriz diye düşünüyorum.

Salgın dönemimde Mutlusan Elektrik üretimde nasıl bir yöntem izledi?

Salgın sürecinin başlamasıyla beraber herkes gibi süreci yakından takip ederek önemlerimizi aldık. Firma yapısı olarak alternatif planlarla ilerlediğimiz için büyük bir problemle karşılaşmadık. Aldığımız sıkı tedbirler ve kurallar doğrultusunda "salgında üretim için örnek fabrika" başlığı ile beraber ana haberlerde fabrika tesisimiz yayımlandı. Servis sayılarını arttırmamız, yemekhanedeki yoğunluğun azaltılması için farklı saat dilimlerinde yemek saatinin başlatılması, sosyal mesafe kuralına uygun oturma şeklinin oluşturulması, belirli gün ve saatlerde dezenfektasyon işleminin yapılması gibi alınan sıkı önlemler bizleri yaşanması mümkün olan bir krizden kurtardı diyebiliriz. Kriz yönetimi oldukça mühim bir konudur. Konu her ne olursa olsun krizin ne olduğunu iyice anlamamız gerekiyor. Sonrasında bizi ne şekilde etkileyebileceğini düşünmemiz gerekir. Bu süreci iyi ölçüp tarttıktan sonra ise çözüm odaklı yaklaşım

we did not encounter any major problems as we proceeded with alternative plans. In line with the strict measures and rules we have taken, our factory facility was published in the main news together with the title of "example factory for production in the epidemic". We can say that the strict measures taken, such as increasing the number of services, starting the meal time in different time zones to reduce the density in the cafeteria, creating a sitting style in accordance with the social distance rule, and performing the disinfection process on certain days and times, saved us from a possible crisis. Crisis management is a very important issue. Whatever the case may be, we need to understand what the crisis is. Then we need to think about how it might affect us. After measuring and weighing this process well, a solution-oriented approach is required. Understanding the crisis well, measuring it in detail and taking quick action are the basic elements of a correct crisis management.

We know that Mutlusan Elektrik also supports social responsibility projects, especially in education. Could you briefly tell us about these projects?

As a matter of fact, it is not very appropriate to talk about such sensitive issues, but let me briefly say; We are aware of our social responsibilities and we act very sensitively in this regard whenever we can. We provide scholarships to many students with known charities. In addition, we create workshops and prepare study boards for vocational high schools related to their departments. We support projects in competitions organized for students. One of our students even got a degree abro-

sergilemek gerekiyor. Krizi iyi anlamak, detaylıca ölçmek ve hızlı aksiyon almak doğru bir kriz yönetiminin temel unsurlarıdır.

Mutlusan Elektrik'in özellikle eğitim konusunda sosyal sorumluluk projelerine de destek verdiğini biliyoruz. Bize kısaca bu projelerden bahsedermisiniz?

Aslına bakarsanız bu tarz hassas konuları dillendirmek çok uygun değil ama kısaca şöyle söyleyeyim; sosyal sorumluluklarımızın bilincindeyiz ve elimizden geldiğince bu konuda çok hassas davranıyoruz. Bilinen yardım kuruluşlarıyla birçok öğrenciye burs veriyoruz. Bununla birlikte meslek liselerine bölümleriyle alakalı olarak atölye oluşturuyor, çalışma panoları hazırlıyoruz. Öğrenciler için düzenlenen yarışmalarda projelere destek veriyoruz. Hatta bir öğrencimiz yurt dışında dereceye girmişti. Bu da bizim için ayrı bir gurur oldu. Önümüzdeki süreçte de yapı marketlerindeki satışımızın belli oranını anlatacağımız bir STK'ya bağışta bulunacağız. Bunlar gibi birçok çalışmamız daha olacak.

Mutlusan Elektrik'i halka açmayı düşünüyor musunuz?

Yönetimimizin şu an için böyle bir düşüncesi yok fakat malumunuz ülkemizde veya küresel alanda şartlar çok ani gelişebiliyor. Öngörülemeyen durumlarla karşılaşabiliyoruz. Son yıllarda da şahit olduğumuz gibi. Hayatın bize ne sunacağı ne yazık ki bilemiyoruz. Kesin konuşmamak daha doğru olur. Ama en azından mevcut durumda böyle bir fikrimizin olmadığını söyleyebilirim.

Sektörünüzü yakından bilen biri olarak bize sektörünüzün gelişimi ile ilgili neler düşünüyorsunuz? Sektörünüzle ilgili ülkemizin dünya pazarındaki yeri neresi öğrenebilir miyiz?

Ben sektörümüzü gıda sektörüne benzetiyorum. Nasıl ki gıda sektörü hiçbir zaman yok olmayacaksa elektrik ve enerji sektörü de bitmeyecek. Hep bir ihtiyaç olacak. Değişen ihtiyaçlar doğrultusunda şekil değiş-

tirip yenilenmeye devam edecektir. Baktığımızda 20-25 yıl öncesinde yapılan kentsel dönüşüm konutlarının bile revizyon zamanı geldi. Mesela eskiden daha iç içe yaşarlardı, bir arada otururdu aileler ama şimdi ki durum daha farklı; artan bir konut ihtiyacı var. Bu da sektörümüzün sürdürülebilir bir gelişim içinde olduğunu gösteriyor.

Endüstri tarafından düşündüğümüzde, pandemi ile beraber ortaya çıkan yeni ihtiyaçların doğduğunu söyleyebiliriz. Dünya pazarındaki yeri açısından bakarsak; pazar çeşitliliğimiz ile birlikte Türkiye'nin en büyük değeri olan jeopolitik konumundan dolayı büyük pazarların (Avrupa, Rusya, Ortadoğu gibi) pazarların bize olan ilgisinin arttığını görebiliriz. Uluslararası firmalar tarafından yapılan yatırımlardan dolayı Türkiye'nin kabiliyeti artacak. 10 ürün üretiyorsa 20 üretecek. Böylelikle elektrik sektörünün yeri büyüyecek. Tercih edilmesi için birçok etmeni var. Pandemi ile dünya pazarlarındaki farkındalığın arttığını ve daha da artacağını düşünüyorum.

Son olarak kendi sektörünüzle ilgili yaşadığınız sorunlar neler ve bu sorunların çözümünde önerileriniz nedir öğrenebilir miyiz?

Ülkemize bir aile gözüyle baktığımız zaman aile içerisindeki bir kişinin mutsuz olması, diğer kişilerin de mutlu olması pek bir şey ifade etmiyor. Sektörümüz de bu ailenin yapı taşlarından biri, o yüzden ülke içerisinde var olan olumlu veya olumsuz hareketler bizi direkt etkiliyor. Genel maliyet çalışmaları ve finansal öngörülerdeki değişkenlik şu anda yönetmemiz gereken en kritik nokta gibi görünüyor. Bence sektör olarak bu süreci yönetebilecek güce, tecrübeye ve niteliğe sahibiz. Yapılması gereken en önemli konulardan biri sektörümüzün fertleriyle; satıcısıyla, toptancısıyla, üreticisiyle el birliğiyle inanarak, birbirimize destek olarak durmadan çalışmak ve üretmeye devam etmektir. Başarının yolu vaz geçmemekten geçer. Tecrübelerin gücüne her zaman olduğundan daha fazla inanarak çalışmalıyız.

ad. This was a special honor for us. In the upcoming period, we will donate to an NGO with which we will agree a certain percentage of our sales in construction markets. We will have many more works like these.

Do you plan to open Mutlusan Elektrik to the public?

Our management does not have such a thought at the moment, but as you know, conditions can develop very suddenly in our country or in the global arena. We may encounter unforeseen situations. As we have witnessed in recent years. Unfortunately, we do not know what life will offer us. It would be better not to speak for sure. But at least I can say that we do not have such an idea in the current situation.

As someone who knows your industry closely, what do you think about the development of your industry? Can we learn about the place of our country in the world market regarding your sector?

I liken our industry to the food industry. Just as the food industry will never disappear, so will the electricity and energy industry. There will always be a need. It will continue to change shape and be renewed in line with changing needs. When we look at it, it is time to revise even the urban transformation houses built 20-25 years ago. For example, they used to live together, families used to live together, but the situation is different now; there is an increasing need for housing. This shows that our industry is in a sustainable development. When we think from the industry side, we can say that new needs emerged with the pande-

mic. If we look at it in terms of its place in the world market; we can see that the interest of big markets (such as Europe, Russia, the Middle East) to us has increased due to Turkey's greatest value, geopolitical position, together with our market diversity. Due to the investments made by international companies, Turkey's capability will increase. If it produces 10 products, it will produce 20. Thus, the place of the electricity sector will grow. There are many factors to choose from. I think that with the pandemic, awareness in world markets has increased and will increase even more.

Finally, can we learn what are the problems you are experiencing in your sector and what are your suggestions for the solution of these problems?

When we look at our country as a family, it doesn't mean much if one person in the family is unhappy and other people are happy. Our industry is one of the building blocks of this family, so positive or negative movements in the country directly affect us. The variability in overall cost studies and financial projections seems to be the most critical point we need to manage right now. In my opinion, as an industry, we have the power, experience and qualifications to manage this process. One of the most important issues to be done with the members of our sector; is to work and continue to produce by believing in cooperation with the seller, wholesaler, and manufacturer, and supporting each other. The way to success is not to give up. More than ever, we must believe in the power of experience.

ESERWELD®



ESERWELD®

- ≥ EW-1000 ROBOT TEMİZLEME SIVISI
- ≥ EW-2020 GAZ ALTI KAYNAK SPREY
- ≥ ESOTEC-77 ÇAPAK ÖNLEYİCİ SIVI
- ≥ ETC-25 TORCH SOĞUTMA SIVISI
- ≥ EW CERAMIC KAPLAMA SPREY
- ≥ EW-300 / 400 NOZUL PASTASI

ESERTECH®

- ≥ EST - 101 KALIP AYIRICI SPREY
- ≥ YAĞLAYICI ve KORUMA SPREYİ
- ≥ PASLANMAZ SPREY BOYA
- ≥ ALÜMİNYUM SPREY BOYA
- ≥ EST - 99 FREN BALATASI
- ≥ EST - 44 200ml / 400ml
- ≥ ÇİNKO SPREY BOYA
- ≥ TEMİZLEME SPREYİ

100.Yıl Bulvarı Cadde İvedik İş Merkezi No:4 Ostim / ANKARA

mustafa@eserkaynak.com.tr • 0533 817 31 94

www.eserkaynak.com.tr



YALIM ENERJİ



• ENERJİ NAKİL HATTI PROJE VE UYGULAMA (ENH)

• ORTA GERİLİM TESİSLERİ

• ALÇAK GERİLİM VE YÜKSEK GERİLİM

MALZEMELERİ TOPTAN SATIŞ

• YÜKSEK GERİLİM SİGORTA TÜRKİYE BAYILIĞI

• ENERJİ KUVVET VE ZAYIF AKIM KABLOLARI

• PORSELEN İZOLATÖR GRUPLARI

• MONOBLOK BETON KÖŞK & MODÜLER HÜCRE

VE TRAFONUN HER TÜRLÜ AKSAMLARI

• Clas 4 İZOLE ELDİVEN – DPL

• 36KV IŞIKLI SESLİ İSTANKA

• 10KV-50KV ARASI İZOLE HALILAR

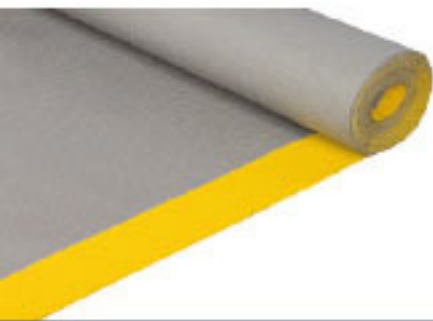
• 36KV İZOLE SEHPA

*ORTA GERİLİM TRAFOLARINDA HIZLI TESLİMAT

*TEDAŞ ONAYLI GÜMÜŞ ERGİMENLİ YÜKSEK

GERİLİM SİGORTA & PİYASA TİPİ YÜKSEK GERİLİM

SİGORTA BAKIR TELLİ





Erhan Kaya: 'Toplam Ciromuzun Yüzde 40'ını İhracattan Karşılıyoruz'

1982 yılında anahtar priz ve elektrik aksesuarları imalatı yapmak üzere kurulan 17 bin parçalık ürün gamı ile ülkemizde ve dünyada sektörünün lider firmalarından birisi olmayı başaran Günsan Elektrik'in Genel Müdürü Erhan KAYA ile üretimlerini sektörü ve 2022 hedeflerini konuştuk.

GÜNSAN
Ailem için çalışan

Kısaca firmanızın kuruluş hikayesinden bahseder misiniz?

1 982'de ilk anahtar priz ve elektrik aksesuarları imalatımızı yaptık. 1995'te halen üretimimizin devam ettiği Samandıra'daki endüstriyel tesisimize geçtik ve yıllar boyu

Erhan Kaya: 'Our export makes 40 percent of our total turnover'

Mr. Erhan KAYA, the General Manager of Günsan Elektrik, which was established in 1982 to manufacture switch sockets and electrical accessories, and has managed to become one of the global leading companies in its sector in Turkey with a product range of 17 thousand pieces, talked about their production, sector outlooks and 2022 targets.

How was your company founded? What is the story behind it?

In 1982, we started to manufacture our first switch, socket and electric accessories. In 1995 we moved to our current industrial plant in Samandıra, Istanbul and we became one of Turkey's leading companies in our sector with our years of experiences. Since our establishment, we continue to make a difference in the switch, socket and electric accessories sector with our innovative product range, and

our approach that quickly adapts the technologies shaping the future into its business. Our product range consists of 17 thousand pieces that we have shaped according to the changing needs and demands of the developing world. We produce electrical switch sockets, group sockets, automatic fuse boxes, compact switches, residual current relays, fuse boxes and accessories for the construction industry, which is the locomotive sector of our economy, and deliver them to all over Turkey and around the world through our business partners.

biriktirdiğimiz deneyimlerimizle Türkiye'nin sektöründe öncü şirketlerinden biri olduk. Kurduğumuzdan bu yana, yenilikçi ve inovatif ürün yelpazemiz, geleceği şekillendiren teknolojileri işine hızla adapte eden yaklaşımımız ile anahtar priz ve elektrik aksesuarları sektöründe fark yaratmaya devam ediyoruz. Gelişen dünyanın değişen ihtiyaç ve taleplerine göre şekillendirdiğimiz 17 bin parçalık ürün gamımız var. Ekonomimizin lokomotif sektörü olan inşaat endüstrisi için elektrik anahtar priz serileri, grup priz, otomatik sigortalar, kompakt şalterler, kaçak akım röleleri, sigorta kutuları ve aksesuarları üretiliyor, iş ortaklarımız aracılığı ile hem ülkemizin hem de dünyanın dört bir köşesine ulaştırıyoruz.

Günsan'ın ürün yelpazesinin çok geniş olduğunu biliyoruz ve ürün yelpazenize her yıl yeni ürünler eklendiğini görüyoruz. Buradan hareketle ürün yelpazenize eklenen yeni ürünlerden ve var olan ürünlerde yaptığınız değişikliklerden bahsedermisiniz?

Her ihtiyaca uygun, yüksek kaliteli ve yenilikçi elektrik anahtarları ve prizlerimizi ulaşılabilir kılarak ürün seçeneklerimizle çitayı daima yukarıya taşıyoruz. Son olarak ürün yelpazemize eklediğimiz tasarımlarımızın arasında enerji tasarrufu sağlayan çevre dostu ürünlerimiz öne çıkıyor. Geleneksel anlayışın ötesinde çözümlerimizin başında gelen Günsan Dimmer anahtar serimizle iç mekanların aydınlatmasında voltajı kontrol ederek, enerji verimliliğini artırıyor, bütçeye de destek oluyoruz. Hem dağınıklıktan kurtaran hem de konforuyla daha rahat bir çalışma deneyimi yaşatacak Floor serisi ve Telefon Tutucu'lu 2 Çıkışlı USB Şarj



Prizimizle yepyeni bir deneyim vadediyoruz. Bu kapsamda pazanın yapısını değiştiren, kişiselleştirilebilir, farklı yaşam alanlarında herkes için kullanımı kolay, güvenli ve estetik elektrik ürünleri üretmek üzerine çalışmalarımıza tüm hızımızla devam ediyoruz. Aynı zamanda Radius Design ürün serimizi RadiusApp uygulamamızla kullanıcılarımızın hayal ettiği gibi tasarlamasına imkan veriyoruz.

Firmanız Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarına bütçe ayırıyor mu? Özellikle AR-GE çalışmalarınız ne durumda?

Günsan Elektrik olarak gelişen teknolojiyi takip etmek ve son kullanıcının ihtiyacına uygun projeler üretmek bizim için önemli. Ömek verecek olursam; geçtiğimiz yıllarda dünyada ilk kez kullanıcıların akıllı tele-

We know that Günsan has a very large product range in which it adds new products every year. Could you talk about these new products and the changes you've made in the existing products?

While making our high-quality and innovative electrical switches and sockets accessible, suitable for every need, our product options always continue to raise the bar. Environmental-friendly products that save energy are among the most popular newly-added products in our portfolio. Our Günsan Dimmer switch series, one of our outside-the-box solutions, we increase energy efficiency and support the budget by controlling the voltage in indoor lighting. We promise a brand new experience with our Floor series and 2 Outlet USB Charger Sockets with Phone Holder, which will both save you from clutter and provide a more comfortable working environment. In this context, we produce customizable, easy-to-use, safe and aesthetic electrical products for everyone in different living spaces, which will change the market structure. Also, we allow our users to design our Radius Design product line as they imagine, using our RadiusApp application.

Does your company allocate budget for R&D and Product Development? How are you doing in terms of R&D?

At Günsan, we attach importance to follow the developing technology and to produce projects that meet the needs of the end user. For

instance, we have recently developed and introduced to the world a special application where users can design their own switch or socket as they wish, with a smartphone application. Everybody loved the idea of incorporating the end-user into the production phase. Empowered by our R&D strategy, we are working hard with our team to introduce innovations that will make difference in our industry. We always aim to create products and areas of use by implementing our innovative projects. While we produce switch sockets, which is our area of expertise, we aim at contributing to our country and our industry, one product at a time. Today, innovation and R&D are the most important elements that provide differentiation. Having that in mind, we will continue to allocate budget to R&D, that is more than the industry average, and develop new products. Also, we are working on new product groups which will facilitate our entry into different markets and help us demonstrating our difference in the sector.

We know that Günsan is exporting to all over the world. How much of your total production do you export?

At Günsan, we consider foreign trade as a very important driving force and we continue to be the solution partner of industrial giants abroad as well as in the country. In 2020, we were among the companies that exported the most in the electrical-electronics sector. By meeting 40 percent of our total turnover from exports we have become one

fon uygulamasıyla kendi anahtarını veya prizini istediği gibi tasarlayabildiği özel program geliştirdik. Üretim aşamasına kullanıcıyı da dahil etme fikri çok sevildi. Ar-Ge stratejimizle birlikte alanımızda fark yaratacak bunun gibi yenilikler için ekibimizle çok çalışıyoruz. Her daim yenilikçi projelerimizi uygulamaya alarak ürün ve kullanım alanları yaratmayı amaçlıyoruz. Uzmanlık alanımız olan anahtar priz ürünlerini üretirken, her bir ürün için hem ülke hem de sektöre katkı sağlamayı hedefliyoruz. Günümüzde inovasyon ve Ar-Ge çalışmaları farklılaşmayı sağlayan en önemli unsur. Bu gereklilikten yola çıkarak; yeni dönemde de Ar-Ge çalışmalarına sektörün üzerinde pay ayırıp, yenilikçi ürünler geliştireceğiz. Ayrıca üzerinde çalıştığımız yeni ürün gruplarımızla hem farklı pazarlara girişimizi kolaylaştıracak hem de sektördeki farkımızı ortaya koymayı sürdüreceğiz.

Dünyanın çok sayıda ülkesine ihracat yaptığınızı biliyoruz? Toplam üretiminizin ne kadarını ihraç ediyoruz?

Günsan olarak dış ticareti çok önemli bir lokomotif güç olarak görüyor ve yurt içinde olduğu kadar yurt dışında da sanayi devlerinin çözüm ortağı olmayı sürdürüyoruz. 2020 yılında elektrik-elektronik sektöründe en çok ihracat gerçekleştiren firmalar arasında yer aldık. Toplam ciromuzun yüzde 40'ını ihracattan karşılayarak bu başarımızı da İhracat Onur Listesi'nde tescilledik. İhracat 2021'de de toplam ciromuzdan önemli bir pay aldı. Özellikle son yıllarda ağırlık verdiğimiz şalt grubu ve aksesuar ürünlerimizde ortalamanın üstünde büyüme gerçekleştirdik. Bu yıl da ihracat kanalını büyütecek yatırımları gündemimize aldık. Ortadoğu, Afrika, CIS ülkeleri ve Türki Cumhuriyetlerdeki ihracat ağırmızı büyütecek adımlar atmaya sürdüreceğiz. Proje kanalı tarafında ise hastane ve toplu konutların yanı sıra hedef projelere odaklanarak hem ciro hem lüks segment çözüm satışlarımızda iki katından fazla büyüme hedefliyoruz. 2022 yılında da Türkiye'deki ve ihracat yaptığımız bölgelerdeki gelişmelere

paralel olarak başan getirecek yatırımlara devam edeceğiz.

Firmanızın kısa ve uzun vadedeki hedefleriyle ilgili neler söylemek istersiniz? 2021 yılı sizin açınızdan nasıl geçti 2022 yılından beklentileriniz neler?

Üretim kapasitemiz ve güçlü iş birliklerimizle pandemi koşullarına rağmen büyümemizi sürdürdük. 2021 yılında da yaşam alanlarında ihtiyaçları değişen müşterilerimizin beklentilerini karşılayacak yenilikçi ve kişiselleştirilebilen ürünlerimizi birçok farklı kanal üzerinden tüketici ile buluşturmaya devam ettik. Dijital sistemlere entegre olabilen yapımla, maliyet avantajı sağlayan ekonomik çözümlerimizi e-ticarete taşıdık. Amazon, Trendyol, Hepsiburada, Gittigidiyor, n11.com ve Günsan online pazar yerlerinde ürünlerimizi müşterilerimize hızlıca ulaştırdık. 2021 yılında geçen yıla göre iki katına yükselttiğimiz e-ticaret satışlarımızın yeni yılda daha da artacağına inanıyorum. Kendi alanımıza getirdiğimiz özgün yaklaşım ile beraber inşaat sektörünün çözüm ortağı olmayı sürdürdük. Bu yıl da önemli kamu ve gayrimenkul projelerinde yer alarak, bu çalışmalarımıza devam ettik.

Dijital başarılarımızı artırmanın yanında sadece nihai tüketiciye değil, sektör oyuncularını, elektrikçiler ve iş ortaklarımızı buluşturacak dijital yatırımlara da imza attığımız bir sene oldu. Sektöre kazandırdığımız dijital platformumuz GEP CLUB (Günsan Elektrikçi Platformu) ile elektrikçilerle olan etkileşimi arttırdık. Çevik ve hızlı yapımla iş süreçlerinde uyguladığımız etkili stratejilerle rakiplerimizden pazar payı aldık. Kısa sürede büyük bir ilgi gören GEP CLUB uygulamamız ile 3 yıl içinde Türkiye'deki elektrikçilerin en az yarısına ulaşmayı hedefliyoruz.

2021, başarılarımızı tescillendirdiğimiz bir yıl oldu. Sektörümüzde kadınlara iş gücü yaratma amacıyla hayata geçirdiğimiz Hayat Aydınlatan Kadınlar Projemizle iletişim dünyasının en prestijli ödülleri Altın Pusula ve International Gold Media Awards'tan ödülle döndük.

of the companies in the Export Hall of Fame . Exports took a significant share of our total turnover in 2021 as well. We have achieved above-average growth in our group sockets and accessories, which we have focused on in recent years. This year, we really focus on the investments that will expand the export channel. We will continue to take steps to expand our export network in the Middle East, Africa, CIS countries and Turkic Republics. On the projects side, we aim to achieve more than doubling our growth in both our turnover and luxury segment solution sales by focusing on target projects as well as hospitals and mass housing. In 2022, we will continue to make investments that will bring success in parallel with the developments in Turkey and the regions we export to.

What could you tell us about your company's short-term and long-term goals? How has 2021 been for you and what are your expectations in 2022?

Despite the pandemic conditions, we continued our growth with our production capacity and strong collaborations. In 2021, we continued to introduce, through many different channels, a large number of innovative and customizable products, which will meet the expectations of our customers, whose needs in their living spaces change. Thanks to our structure which is able to integrate into digital systems, we moved our cost-effective solutions into the e-commerce ecosphere. Through

marketplaces including Amazon, Trendyol, Hepsiburada, Gittigidiyor, n11.com, and our own Günsan online, we have quickly offered our products to customers. I am confident that our e-commerce sales number, which we have doubled in 2021 compared to the previous year, will continue to increase in the new year. With our unique approach, we continue to be the solution partner for the construction industry. Being part of the major public and real estate projects this year, we continued to work at full speed.

In addition to increasing our digital success, this year, we have made digital investments aiming at not only the end consumer, but also bringing together industry players, electricians and business partners. With our digital platform GEP CLUB (Günsan Electricians' Platform), we increased interaction with the electricians. We increased our market share thanks to our agile and fast structure and effective strategies we applied in business processes. We aim to reach at least half of the electricians in Turkey within 3 years with our GEP CLUB application, which has attracted great interest in a short time.

In 2021, our achievements have won many awards. Our "Women Enlightening Life Project" implemented to create employment for women in our industry won the Golden Compass Awards and the International Gold Media Awards, two of the most prestigious award programs in communications. We were entitled the "Best Marketing Team in the Building and Construction Sector" award at The Hammers

The Hammers Awards'ta "Yapı ve İnşaat Sektöründe En İyi Pazarlama Takımı" ödülünü almaya hak kazandık. Bu anlamda başarı getirecek proje ve çalışmalarımızı yeni dönemde de sürdüreceğiz.

Günsan olarak dijital değişim sürecimizde; yönetim kolaylığı, iş çıkartılmasının hızlandırılması, altyapımızda güncel teknolojilere geçiş, operasyon verimliliğinin yükseltilmesi konularını 2022'de gündemimizde olacak. Bu sayede 2022'yi de çift haneli büyüme rakamlarıyla kapatacağımızı öngörüyoruz.

Salgın döneminde Günsan Elektrik üretimde nasıl bir yöntem izledi?

Dünyada yaşanan gelişmelere bağlı olarak dijitalleşme tüm sistemleri domine etmeye başladı. Üretim süreçlerinde ise dijital yapay zekâ ve otonom sistemler başta olmak üzere birçok farklı teknoloji öne çıktı. Yönetimden organizasyonel süreçlere kadar dijital temelli alt yapılar tercih edildi. Dijital çözümleri iş süreçlerine dahil eden firmalar üretim kapasitelerinden bir şey kaybetmeden dijitalleşmenin hızlı yükselişine bağlı olarak e-ticaret kanallarında satış rekorları kırdı. İnsanların satın alma alışkanlıkları da bu dönüşümün bir parçası olarak evrildi ve online alışverişe soğuk bakan X kuşağı bile bu süreçte e-ticarete yöneldi. Aslında bakıldığında dijital çözümler her aşamada hâkimiyetini göstererek hem küresel rekabet hem de güçlü bir ekosistem için ne kadar belirleyici olduğunu kanıtladı. Günsan olarak bizde bu sürece hızlıca adapte olduk ve pandemi sürecini doğru yönettik. Üretim gücümüzden hiçbir şey kaybetmeden gerekli adımları atarak büyüme kapasitemizi arttırdık.

Sektörünüzü yakından bilen biri olarak bize sektörünüzün gelişimi ile ilgili neler düşünüyorsunuz? Sektörünüzle ilgili ülkemizin dünya pazarındaki yeri neresi öğrenebilir miyiz?

Zorlu geçen iki yıllık pandemi sürecinin ardından, önümüzdeki

dönem için tedbirli ama pozitif öngörüler içindeyiz. 2022 yılında, döviz kurundaki dalgalanmalar ülke ve dünya ekonomisi açısından risk teşkil edebilir. Buna bağlı hammadde ve üretim maliyetlerindeki artışlar, sektörlerde yatırım cesaretinin ve üretimin azalmasına sebep olabilir. Bu arada Covid-19'da ortaya çıkabilecek yeni varyant endişesi de ekonomik alanda tedirginlik yaratabilir. Tüm bu gelişmelerle birlikte pazar ve rekabet koşulları geleneksel iş modelinin yanında yeni politikaları kaçınılmaz kılıyor. Alçak gerilim tesisatı ekipmanları sektörü olarak dünyanın en büyük ihracatçıları arasında bulunmamız en büyük avantajımız. Alçak gerilim tesisatı ekipmanlarını Türk markalı ihracatla, daha geniş coğrafyalara ulaştırmak hem sektörümüze hem de ülke ekonomisine katma değer yaratacaktır. İnşaatın turizm kadar birçok endüstride yaşanacak gelişmelerle 2022 yılının daha iyi geçmesini umuyoruz.



Awards. We will further continue to implement our projects that will bring success in the next years to come.

Günsan will further focus on matters including ease of management, acceleration of business outputs, transition to up-to-date technologies in our infrastructure and increasing operational efficiency in 2022 within the scope of our digital transformation process. Thus we will be closing 2022 with two-digit growth numbers.

What was Günsan Elektrik's approach in production during the pandemic?

Depending on the developments in the world, digitalization began to dominate all systems. In production processes, businesses started to focus on many different technologies, including digital artificial intelligence and autonomous systems. They preferred digital-based infrastructures from management to organizational processes. Companies that incorporate digital solutions into their business processes broke sales records in e-commerce channels due to the rapid rise of digitalization without losing anything from their production capacity. People's purchasing habits have also evolved as a part of this transformation, and even the X generation that frowned on online shopping turned to e-commerce. In fact, digital solutions have demonstrated their dominance at every stage, proving how decisive they are for both global competition and a strong ecosystem. At Günsan, we quickly adapted to this

process and managed the pandemic period correctly. Without compromising our production capacity, we took the necessary steps to increase it.

As someone who has insights on the industry, what are your thoughts about its development? Where does our country stand in the global market?

After the challenging pandemic which lasted two years, we are able to make cautious but positive projections for the upcoming period. In 2022, fluctuations in the exchange rate may pose a risk for the domestic and global economy. This may lead to an increase in raw material and production costs and an overall decrease in investment courage and production in the industries. Also the concern of new variants of Covid-19 may cause an economic unrest across the globe. Having these in mind, market and competitive conditions make new policies inevitable besides the traditional business model. As the low voltage installation equipment sector, our biggest advantage is that we are among the world's largest exporters. Delivering low voltage installation equipment to wider geographies with Turkish brands will create added value both for our industry and for the country's economy. We hope that 2022 will be a better year with developments across industries from construction to tourism.

ARAS

Gümüş renginin
şık ve sade
dokunuşlarıyla
evinizin
dekorasyonunu
tamamlayın.

*Aras serisinin metal ışığıyla
yaşam alanlarında fark yaratıyoruz.*





NE-AD



Kalite yönetim ilkelerini benimseyerek ürettiğimiz anahtar prizlerimiz yeni ihtiyaç ve teknolojiye göre sürekli yenilenmeye devam ediyor.

ABS hammaddeden tasarlanan ve UV dayanıklılığı sayesinde sararma yapmayan Aras serimiz, estetik ve keskin köşelerin uyumuyla yüksek kalite ve güven sağlıyor.





İlker Çınar: 'Aralarında Amerika'nın da Bulunduğu 60 Ülkeye İhracat Yapıyoruz'

1980 yılında transformatör üretmek üzere kurulan daha sonra ürün yelpazesine enerji kalitesini artıran ürünler de ekleyen ve ürettiği ürünleri dünyanın 60 ülkesine ihraç eden Elektra Elektronik'in Satış Direktörü İlker Çınar ile üretimlerini, ihracatlarını ve ileriye dönük hedeflerini konuştuk.

İlker bey, öncelikle kısaca sizi ardından Elektra Elektronik'i tanıyabilir miyiz?

1 976 doğumluyum. Elektrik mühendisiyim. 2002 yılından beri Elektra Elektronik bünyesinde çalışıyorum. Elektra Elektronik ülkemiz sanayisinin gelişmeye başladığı 1980 yılında kuruldu. O dönemin ihtiyaçları doğrultusunda transformatör ve sınımlı elemanlar üreterek sektöre giriş yaptık. İlerleyen yıllarda teknoloji geliştikçe ve sanayi ilerledikçe reaktörleri ürün yelpazemize ekledik. Sonrasında enerji kalitesi ve güç elektroniği çözümlerimizi de ürün yelpazemize ekleyerek; raylı sis-

İlker Çınar: "We export to 60 Countries, including United States"

We talked with Mr. İlker Çınar, Sales Director of Elektra Elektronik, established in 1980 first to produce transformer, then diversified into energy quality equipment, today exporting to 60 countries across all continents, about their production, export and future goals.

Mr. İlker, could you briefly introduce yourself and then Elektra Elektronik?

I was born in 1976. I am an Electrical Engineer. I have been working for Elektra Elektronik since 2002. Elektra Elektronik is founded in 1980, when industry in our country began to thrive. I entered the industry with the transformer and wound components to meet the needs of that period. In the following years, we introduced reactors in our product range as technology developed and industry advanced. Thereafter, we included energy quality and power electronics solutions and became an energy quality provider for major projects in a diverse host of industries, such as construction, rail systems, electricity, electronics, automation, robotics, iron&steel, machinery, crane industry, elevator,

lighting, health, defense industry and maritime, in particular.

What would you like to share us about your product range?

As I mentioned shortly before, we entered the market with transformer production, we started to produce products for energy quality to meet evolving needs of the developing industry, especially the need for high-quality energy. As our product range was becoming diversified, so we continued to grow. At the current stage, we are the leading company of Turkey in low-voltage transformer and reactor industry in terms of production capacity, number of employees and rate of export.

What do you want to share us about your production facility, machine pool and personnel?

In 2007, we relocated our production facility to our current site. We

temler, elektrik, elektronik, otomasyon, robotik, demir çelik, makine, vinç sanayi, asansör, aydınlatma, sağlık, savunma sanayi ve denizcilik başta olmak üzere pek çok farklı sektörün önde gelen projelerinde enerji kalitesi için hizmet vermeye başladık.

Ürün yelpazenizle ilgili neler söylemek istersiniz?

Az önce de bahsettiğim gibi transformatör üretimi yaparak sektöre giriş yaptık ancak sanayinin gelişmesi, ihtiyaçların farklılaşması ve kaliteli enerji ihtiyacı nedeniyle enerji kalitesi ile ilgili ürünleri de üretmeye başladık. Ürün yelpazemizin genişlemesiyle birlikte biz de büyüdük. Vardığımız noktada bugün üretim kapasitemiz, çalışan sayımız ve ihracat oranımız açısından Türkiye’de alçak gerilim trafo ile reaktör sektörünün lider firması konumundayız.

Üretim tesisiniz, makine parkurunuz ve çalışanlarınızla ilgili neler söylemek istersiniz?

Şu an içinde bulunduğumuz üretim tesisimize 2007 yılında taşındık. Taşındığımızda üç katlı olan bu üretim tesisini 2019’da ciddi bir yatırım ile iki katına çıkararak 10 bin metrekarelik kapalı alanda üretim yapmaya başladık. Toplam 130 çalışmamız bulunuyor.

Firmanız TÜBİTAK destekli Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarına bütçe ayırıyor mu?

Firma olarak Ür-Ge yatırımında üretimimizi daha verimli hale getirmek için otomasyona ağırlık veren çalışmalar yaparak otomasyon sistemlerini üretime entegre ettik. Ardından Ar-ge çalışmalarında da elektronik ağırlıklı yeni ürünler geliştirerek ürün yelpazemize ekledik. Aktif Harmonik Filtremiz ve Kompanzasyon çözümlerimiz tamamen kendi mühendislerimiz tarafından geliştirildi ve müşterilerimizin kullanımına sunuldu.

Elektra Elektronik olarak inovasyonu nasıl tanımlıyorsunuz? İnovasyona bakış açınız nedir?



İnovasyonu kısaca yenilikçilik olarak tanımlıyoruz. Yapılan her işte büyümeyi yenilikçi fikirlerin sağladığına inanıyoruz. Özellikle var olan ürünlerimizde çağın gereklerine uygun yenilikler yapılması gerektiğine inanıyor ve bu konuda bize gelen görüş ve fikirleri önemsiyoruz. Mesela üretimini gerçekleştirdiğimiz sarımlı ürünler, transformatörler 1800’lü yıllardan gelen bir teknoloji. Meslek liselerinde birkaç formülle yapılabileceği düşünülen bir ürün gibi gözükse de biz ürüne kattığımız yenilik ve özelliklerle dünyada yer bulabildik ve 130 kişinin çalıştığı bir üretim tesisi oluşturabildik. Sarımlı elemanlar üzerinde birtakım değişiklikler yaparak enerji kalitesi komponenti haline de getirebiliyorsunuz. Biz de bunu başardık ve ürettiğimiz sarımlı elemanlar enerji kalitesini artıran ürünler haline getirdik.

Elektra Elektronik’in dünyanın birçok ülkesine ihracat yaptığını biliyoruz. Buradan hareketle bize Elektra Elektronik’in ihracatından bahseder misiniz?

doubled up capacity of this production facility, which had three floors at the time of relocation, with a serious investment in 2019, expanding it up to 10 thousand square meter and also beginning production indoors. We have a total of 130 employees.

Does your company allocate budget for R&D and P&D efforts supported by TUBITAK?

As part of our P&D investments, we mainly focused on the automation works to make our production more efficient, integrating automation systems to the production. And for R&D investments, we developed innovative products in the electronics and added them to your product range. Our Active Harmonic Filter and Compensation solutions are developed entirely by our in-house engineers and offered to our customers for application.

As Elektra Elektronik, how do you define innovation? What is your perspective towards innovation?

We define innovation as proactively developing new solutions. We believe in innovative ideas are the driver of the growth in any business. Especially, we believe in those existing products should innovatively be transformed to meet the requirements of the age and accordingly we pay attention to the opinions and ideas shared with us in this regard. For instance, wound components and transformers we are currently producing is a technology dating back 1800s. Despite they seem at first glance something that can be made with a few formula of college degree, we managed to find a firm place in the world market thanks to innovative

features we integrated to the products, achieving to establish a production facility where 130 employees work. You can transform wound components into energy quality component by applying several modifications to them. We succeeded in that and turned our wound components into the products that improve energy quality.

We know that Elektra Elektronik exports to many countries in the world. In this background, could you talk about export performance of the Elektra Elektronik?

We started export regularly in 2002 and continued to grow our exports since then. For us, market is any place where industry exists. Therefore, we first started exporting to European countries. We also noticed that China will also be a market for our products. Thus, we entered China market with high-speed train project in 2008. Then, we rolled our sleeves to make export to United States. However, in order to make export to United States we first needed to obtain UL Certificate and make several modifications to our products to meet the standards of United States and we completed these investments. Today, we are exporting to 60 Countries, including United States.

What would you like to tell us about the short and long-term goals of your company?

In the short term, we especially want to increase our market share in United States and South America countries. In the United States, we have sales engineer colleagues working for us at our USA office. We aim at recruiting more sales engineers in this country to increase our market

2002 senesinden itibaren düzenli olarak ihracata başladık ve ihracatımızı her geçen yıl artırarak devam ettik. Bizim için pazar sanayinin olduğu yerler. Bu nedenle ihracatımıza ilk olarak Avrupa ülkeleri ile başladık. Çin’de de ürünlerimizin kullanılabileceği bir pazar olduğunu gördük. Böylece 2008 yılında hızlı tren projesi ile Çin’e adım attık. Sonrasında Amerika’ya ihracat yapmak için kollan sıvadık. Ancak Amerika’ya ihracat yapabilmek için bu ülkenin standartlarına uygun UL Belgesi’ni almamız ve ürünlerde birtakım değişiklikler yapmamız gerekiyordu ve bu konuda yatırımlar yaptık. Şu an aralarında Amerika’nın da bulunduğu 60 ülkeye ihracat yapıyoruz.

Firmanızın kısa ve uzun vadedeki hedefleri ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Kısa vadede özellikle ihracat tarafında Amerika ve Güney Amerika ülkelerindeki pazar payımızı artırmayı istiyoruz. Amerika’da bizim bünyemizde çalışan satış mühendisi arkadaşlarımız var. Pazar payımızı artırmak için bu ülkedeki satış mühendislerimizin sayısını artırmayı hedefliyoruz. Ürettiğimiz ürünleri bilinir kılmak ve kullanımını yaygınlaştırmak için çaba gösteriyoruz. Bu çabalarımızın sonucunda üretim kapasitemizi daha da artırmayı hedefliyoruz. Özellikle Avrupa’da üretim yapan ve bilinen bazı markalarla şirket evliliği yapmayı uzun vadede planlıyoruz.

Kalite politikanızdan ve yapmayı hedeflediğiniz şirket evliliğinin kalite politikanızı nasıl etkileyeceğinden bahsedermisiniz?

Ihracatta yeni pazarlara açılabilme için kalite olmazsa olmaz. Ülkeler ve firmalar kalitenizden dolayı sizinle çalışıyorlar. Kalite olmadığında bir sonraki aşamaya geçmeniz mümkün değil. Firmamız ilk günden beri kaliteden ödün vermeden yoluna devam ediyor. Üzerinde Elektra Elektronik etiketi bulunan bir üründe kalitesizliğe asla tahammülümüz yok. Kısaca kalite, şirket bünyemizde bulunan herkesin değer verdiği önemli bir alan.

Sektörünüzü yakından bilen biri olarak sektörünüzün gelişimi ile ilgili neler düşünüyorsunuz? Sektörünüzle ilgili ülkemizin dünya pazarındaki yeri neresi öğrenebilir miyiz?

Türkiye hem pandemi hem de konumu nedeniyle Çin’in yerine bazı pazarlarda var olmaya başladı. Dünyada Türk ürünleri tercih edilmeye başladı. Ülkemizin bu gelişme ile birçok ülkede yeni şanslar yakalayacağına inanıyorum. Bu durumun firma olarak bize de olumlu yansıdığına çok rahatlıkla söyleyebilirim.

Firma olarak Covid-19 sürecini nasıl yönettiniz, öğrenebilir miyiz?

Biz bu süreçten büyüyerek çıktık. Covid-19 salgını ortaya çıktığında biz fabrika yatırımlarımızı tamamlamış ve daha rahat bir ortamda üretim yapar hale gelmiştik. Üretim alanının büyüklüğü çalışanlarımızın birbiriyle mesafelerini koruyarak, üretimimize ara vermeden yolumuza devam etmemizde etkili oldu. Rakiplerimizin bir kısmı pandemi döneminde üretimini durdurdu da biz bu dönemde de yolumuza büyüyerek devam ettik. Uzun yıllardır temasta olduğumuz ancak hiç satış yapamadığımız bazı firmalardan bu dönemde siparişler aldık. Bu durum büyüme rakamlarımızı olumlu etkiledi.

Sektörü ve iş hayatını yakından bilen birisi olarak kısaca bize sektörün sorunlarından bahsedermisiniz?

Yetişmiş, nitelikli elaman bulmak sadece bizim değil bütün sektörlerin yaşadığı bir sorun. Bu sorunun çözümü için meslek liselerine daha fazla değer verilmesi gerekiyor. Bu okullarda yetişen öğrencilerin daha donanımlı hale gelmesi lazım. Bizim sektörümüzde ise transformatör ve reaktör üretebilmek silisli sac dediğimiz özel bir ürün gerektiriyor. Bu nedenle bu ürünü ithal etmek zorundayız. Bu sorunun çözülmesi hem ülkemiz hem de bizim gibi üretim yapan firmalar için çok iyi olacaktır.

share. We are making great efforts to disseminate further and make our products known, recognized all over the world. As a result of all these efforts, we aim at boosting up our production capacity. In the long term, we are planning to enter into business combinations with certain well-known manufacturers based in European countries, in particular.

Could you talk about your quality policy and how your targeted business combinations have an impact on your quality policy?

Quality is a must if you want to enter new markets in terms of export. Countries and firms are working with you because of your quality. Without quality, it is impossible to get to the next stage. Our company has been making progress without compromising on quality since the very first day. We have zero tolerance for any quality issue with a product bearing the Elektra Elektronik label. In short, quality is a priority that are unmistakably valued by everyone in our company.

As a person who is closely familiar with your industry, what do you think about the development of your industry? What is the place of our country in the world market in terms of your industry?

Turkey started to be present in certain market, replacing the China, because of both pandemic and its geographical location. In the world, Turkish products started to be preferred. With this development, I believe in that our country will enjoy many more new opportunities in many countries. I can comfortably say that this has positive effects on our business, too.

As a company, how did you manage times of Covid-19 pandemic, could you give us some hints?

We came about that times with growth. When COVID-19 outbreak emerged, we had already completed our factory investment, thanks to which we managed to have the capacity to produce in a more comfortable environment. The footprint of our production areas allowed enough space for our employees to work simultaneously enabling us to catch up with the orders without halting our productions. Unlike our certain competitors who had to stop the production during pandemic, we continued on our way by maintaining our growth trend in this period, as well. We took orders in this period from certain companies that we have had contact for many years without sales. This also positively affected our growth figures.

As a person who is closely familiar with the industry and business life, could you talk about problems in your industry?

Finding qualified and trained personnel is a problem not only for us but also every other industries. To solve this problem, it is necessary to give more value to the industrial high schools. Students of these schools must be made more knowledgeable and skilled once they graduated. In our industry, production of transformer and reactor require a special product we called silicon steel. This input is not produced locally, therefore we have to import it. Solving this problem will relieve a great burden off for both our country and manufacturers like us.



AL-CU SKP PAPUÇ

TRİFAZE BARALAR



RAY KLEMENSLER



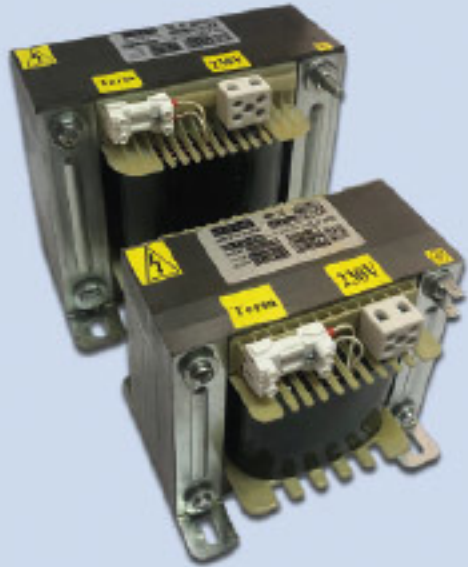
ISI BÜZÜŞMELİ EK MUF İMALATI



SKP KABLO PAPUÇLARI



REAKTÖRLER ve TRAFOLAR



KABLO YÜKSÜKLERİ



**Kalite ve Güven Arayanlara,
Yeni Nesil Ürünler.**





**Yılırmızda da
HİZMETİNİZDEYİZ**



Kaya ELEKTRİK®
TOPTAN ve PERAKENDE ELEKTRİK MALZEMELERİ

Kaya Elektrik Merkez: Uyanış Mah. Anavatan Cad. 47/A Keçiören / ANKARA **Kaya Plastik Fabrika:** Saraykent Sanayi Sitesi 27. Sokak No: 45 Kazan / ANKARA
Tel: 0312 357 16 66 - 0312 381 29 29

Kaya Pano: Ağaışleri San. Sit. 1371. Sk. No: 20 Kat.2 İvedik-OSB Yenimahalle / ANKARA Tel: 0312 394 52 54
www.kayaelektrikankara.com info@kayalarenerji.com.tr  /kayaelektrikgrup  /kayaelektrik29



FAR[®]
ELEKTRİK TEKNOLOJİLERİ A.Ş.

'DAİMA İLERİ'



Eyüpsultan Mahallesi
Müminler Caddesi
No.79 Sancaktepe
İstanbul / TURKEY
T: +90 216 314 86 36
F: +90 216 314 86 60

far@far-electric.com.tr
www.far-electric.com.tr



Sigma
elektrik®

1993 yılında otomatik sigorta üretimi ile alçak gerilim şalt ürünleri sektörüne giriş yapan ve 250 çalışanıyla dünyanın 82 ülkesine ihracat yapan Sigma Elektrik'in Genel Müdürü Murat Akgül ile üretimlerini, yeni fabrika yatırımlarını ve sektörü konuştuk.

**Murat Akgül:
'Mevcut
Fabrikamızın
Yaklaşık 3 Katı
Büyükliğünde
Olacak Yeni
Fabrikamıza 2022
Yılıının Son
Çeyreğinde
Taşınmayı
Hedefliyoruz'**

Murat Akgül: 'We aim to move to our new factory, which will be approximately 3 times the size of our current factory, in the last quarter of 2022'

We talked to Murat Akgül, the General Manager of Sigma Elektrik, which entered the low voltage switchgear products sector with the production of automatic fuses in 1993 and exports to 82 countries of the world with its 250 employees, about their production, new factory investments and the sector.

When and how did your company start its commercial activities? What would you like to say about your field of activity?

As Sigma Elektrik, we entered the low voltage switchgear products sector with the production of automatic fuses in 1993. Since 2009, we have been producing with more than 250 expert staff within the body of Ünlü Group. We serve both Turkey and world markets with our

domestic production. We serve with our widespread sales organization and solution partners in seven regions of Turkey, and our distributors in 82 countries in Europe, America, the Middle East, Africa and Asia.

What kind of products do you have in your product range and where are these products mostly used?

As Sigma Elektrik, in the low voltage switchgear sector; We manufacture various Low Voltage Protection, Control and Measuring Devices,

Firmanız ticari faaliyetlerine ne zaman ve nasıl başladı? Faaliyet konunuz ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Sigma Elektrik olarak 1993 yılında otomatik sigorta üretimi ile alçak gerilim şalt ürünleri sektörüne giriş yaptık. 2009 yılından itibaren de Ünlü Grup bünyesinde 250'yi aşkın uzman kadromuz ile üretim gerçekleştiriyoruz. Yerli üretimimizle hem Türkiye'ye hem de dünya pazarlarına hizmet veriyoruz. Türkiye'nin yedi bölgesindeki yaygın satış organizasyonumuz ve çözüm ortaklarımızla Avrupa, Amerika, Orta Doğu, Afrika ve Asya bölgelerindeki 82 ülkede bulunan distribütörlerimizle hizmet veriyoruz.

Ürün yelpazesinde ne tür ürünler var ve bu ürünler daha çok nerelerde kullanılıyor?

Sigma Elektrik olarak alçak gerilim şalt sektöründe; Devre Kesicileri, Otomatik Sigortalar, Akım Transformatörleri, Güç Kontaktörleri, Kaçak Akım Koruma Şalterleri, Sigortalı Yük Ayrıcıları ve NH Sigortalar başta olmak üzere çeşitli Alçak Gerilim Koruma, Kontrol ve Ölçü Cihazlarının üretimini yapıyoruz. Ayrıca 30 farklı ürün grubunda 2 binden fazla ürün kalemimiz ve Ar-Ge çalışmalarımız da bizi ön plana çıkaran güçlü yönlerimizden bazıları.

Ürünlerimizle fabrikalardan konutlara, hastanelerden enerji dağıtım şirketlerine kadar oldukça geniş bir alanda hizmet vererek kullanıcılarımızın can ve mal güvenliğini artırıyoruz.

Üretim tesisleriniz ve çalışanlarınızla ilgili neler söylemek istersiniz?

İstanbul Sancaktepe'de bulunan fabrikamızda 250'yi aşkın çalışanımızla üretimimiz devam ediyor. İnşaatı devam eden ve mevcut fabrikamızın yaklaşık 3 katı büyüklüğünde olacak yeni fabrikamıza 2022 yılının son çeyreğinde taşınmayı hedefliyoruz.

mainly Circuit Breakers, Automatic Fuses, Current Transformers, Power Contactors, Residual Current Circuit Breakers, Fuse-Disconnectors and NH Fuses. In addition, our more than 2,000 product items in 30 different product groups and our R&D studies are some of our strengths that make us stand out. With our products, we increase the safety of life and property of our users by providing services in a wide range from factories to residences, from hospitals to energy distribution companies.

What would you like to say about your production facilities and employees?

Our production continues in our factory in Istanbul Sancaktepe with more than 250 employees. We aim to move to our new factory, which is under construction and will be approximately 3 times the size of our current factory, in the last quarter of 2022.

Does your company allocate a budget for R&D and P&D studies? How is your R&D work?

R&D and P&D are the sine qua non of this business. If you do not constantly improve yourself, adapt to innovations and improve your existing products, it is not possible for you to progress. As Sigma Elektrik, our goal is to introduce at least one new product to the market every year. In this direction, our new product targets for the next 5 years have been determined and our R&D team has started benchmarking studies.

How do you define innovation? Can we learn how your company works on this subject?

We can define it as creating value with innovative thinking. But we don't see it as just product innovation. In addition, we embrace and work on innovation in marketing, service, organizational and business

Firmanız Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarına bütçe ayırıyor mu? AR-GE çalışmalarınız ne durumda?

Ar-Ge ve Ür-Ge bu işin olmazsa olmazı. Sürekli kendinizi geliştirmez, yeniliklere adapte olmaz ve mevcut ürünlerinizi geliştiremezseniz ilerlemeniz çok mümkün olmuyor. Sigma Elektrik olarak hedefimiz her sene en az bir yeni ürünü pazara sunabilmek. Bu doğrultuda önümüzdeki 5 yıl için yeni ürün hedeflerimiz belirlenmiş ve Ar-Ge ekibimiz benchmarking çalışmalarına start verilmiş durumda.

Inovasyonu nasıl tanımlıyorsunuz? Firmanızın bu konudaki çalışmalarını ne yönde öğrenebilir miyiz?

Yenilikçi düşünce ile birlikte değer yaratmak olarak tanımlayabiliriz. Ama bunu sadece ürün inovasyonu olarak görmüyoruz. Bunun yanında pazarlama, hizmet, organizasyonel ve iş modeli süreçlerinde de inovasyonu benimsiyor ve bu konuda çalışıyoruz. Hatta bu çalışmalarımıza tüm çalışanları dahil ederek "Bir Fikrim var Projesi" ile yürütüyor ve çalışanlarımızın tüm süreçlerdeki fikirlerini alıyor ve değerlendiriyoruz.

İhracatınız var mı? Varsa ağırlıklı olarak hangi ülkelere?

Sigma Elektrik olarak yerli ve milli üretimimiz ile dünya pazarlarına da hizmet veriyoruz. Ciromuzun yüzde 40'a yakınına ihracattan elde ediyoruz. İhracatımızı ağırlıklı olarak Afrika, Kuzey Amerika, Avrupa, Türki



model processes. In fact, we carry out these works with the "I Have an Idea Project" by including all employees, and we take and evaluate the ideas of our employees in all processes.

Do you have any export? If so, which countries?

As Sigma Elektrik, we also serve world markets with our domestic and national production. We derive nearly 40 percent of our turnover from exports. We export to 82 countries in Africa, North America, Europe, Turk Republics, Australia and Far East. We are happy to deliver our "Sigma" branded products with "Made in Turkey" stamp.

What would you like to say about your company's short and long term goals? How was 2021 for you? What are your expectations from 2022?

Despite the pandemic conditions that have last for 2 years, increasing raw material prices, difficulties in accessing raw materials and many restrictions, we performed well. We will close the year 2021 with a turnover above our expectations, with the contribution of our newly added products to our product range in both domestic and international markets. Of course, the investments we have made for many years and a serious teamwork have contributed greatly to this success. We are very hopeful for 2022 and beyond. We started the construction of a new factory to meet the increasing demands. We are planning to start production in our new factory in the last quarter of next year. In this way, we will further reinforce our "Domestic Manufacturer" identity by expanding the existing production lines as well as producing new product gro-

Cumhuriyetleri, Avustralya ve hatta Uzak Doğu ve Ortadoğu'da 82 ülkeye yapıyoruz. "Made in Türkiye" damgalı "Sigma" markalı ürünlerimizi dünyanın 82 ülkesine ulaştırmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

Firmanızın kısa ve uzun vadedeki hedefleriyle ilgili neler söylemek istersiniz? 2021 yılı sizin açınızdan nasıl geçti 2022 yılından beklentileriniz neler?

Son iki yıldır süren pandemi şartlarına, artan hammadde fiyatlarına, hammaddeye ulaşmaktaki zorluklara ve birçok kısıtlamaya rağmen iyi bir performans gösterdik. 2021 yılını hem yurt içi hem de yurt dışı pazarlarda ürün yelpazemize yeni eklediğimiz ürünlerimizin de katkısıyla beklentimizin üzerinde bir ciro ile kapatacağız. Tabii bu başarıda uzun yıllardır yaptığımız yatırımların ve ciddi bir ekip çalışmasının çok büyük bir katkısı var.

2022 yılı ve sonrası için de çok umutluyuz. Artan talepleri karşılamak için yeni fabrika inşaatına başladık. Önümüzdeki yılın son çeyreğinde yeni fabrikamızda üretime başlamayı planlıyoruz. Bu sayede mevcut üretim hatlarının büyütülmesinin yanı sıra yeni ürün gruplarını da ülkemizde üreterek "Yerli Üretici" kimliğimizi daha da pekiştireceğiz. Önümüzdeki yıl ilk defa üreteceğimiz yeni ürünlerle birlikte ürün yelpazemizi genişleterek sektörün ve kullanıcılarımızın hizmetine sunacağız. Bu çerçevede yeni makine ve kalıp yatırımlarımızı da planladık. Tüm zor şartlara rağmen büyüme odaklı bir bütçe oluşturduk. Yine alacağımız aksiyonlarla bu büyüme odaklı bütçeyi gerçekleştireceğimize inanıyoruz tam.

Firmanızın kalite politikası ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Sigma Elektrik olarak ürünlerimiz başta TSE olmak üzere, çeşitli kalite belgelerine sahip olup uluslararası sertifikalardan TÜV ve ASTA'yı da alarak kalite belgelerimizi genişlettik. Bu belgelere ek olarak; tüm iş süreçlerimizi ISO9000 kalite güvencesi altında gerçekleştiriyoruz.

Müşteri memnuniyeti ise bizim için birinci öncelik. Bundan dolayı tüm girdi hammadde ürünleri ilk aşamadan itibaren uluslararası standartlar çerçevesinde son teknoloji cihazlar ile testlerden geçerler ve testlerden olumlu sonuç aldığı takdirde üretime sevk edilir ve tüm üretim proseslerinden ve müşteriye sevk edilene kadar birçok test ve kontrolden geçirilir.

Sektörünüzü yakından bilen biri olarak bize sektörünüzün gelişimi ile ilgili neler düşünüyorsunuz? Sektörünüzle ilgili ülkemizin dünya pazarındaki yeri neresi öğrenebilir miyiz?

Son yıllarda artan enerji ihtiyaçları ile birlikte sektörümüzde hızlı bir büyümeye girerek öncelikle ülkemizin ihtiyaçlarını ve sonrasında da dünyadan gelen talepleri karşılamak adına ciddi yatırımlar yapıldı. Bu anlamda maalesef sektörümüzde cari açık var. Ancak bizim gibi birçok firmanın da bu alandaki yatırımlarını artırdıklarını duyuyoruz. Son zamanlarda artan ihracat rakamlarında da sektörümüzün ciddi bir payı olduğu biliniyor. Ülke olarak üretim konusunda hiç de yadsınmayacak bir tecrübemiz var. Bu alanda daha da fazla yatırım yapılacağına inanıyoruz. Yine kalitesi ve erken teslim imkanı dolayısıyla Türk ürünlerine ilginin artarak devam edeceğini düşünüyoruz. Pandemi sürecinin bitmesinden sonra açılan pazarlarla birlikte taleplerin de artacağını öngörüyoruz.

Son olarak kendi sektörünüzle ilgili yaşadığınız sorunlar neler ve bu sorunların çözümü noktasında önerileriniz nedir öğrenebilir miyiz?

Artan talepleri karşılamak adına daha fazla hammaddeye ihtiyaç duyuyoruz. Fakat hammaddeye ulaşma konusunda son zamanlarda ciddi zorluk yaşıyoruz. Tabii bu sadece ülkemiz için değil tüm dünyada durum aynı. Üretimi durdurmamamız ve talep de varken artarak devam ettirmemiz gerekli. Ancak zaman zaman hammadde tedariklerinde karşılaştığımız uzun termin ve yüksek maliyet üreticiler olarak bizleri zorluyor.

ups in our country. We will expand our product range with the new products that we will produce for the first time next year, and offer them to the service of the sector and our users. In this context, we also planned our new machinery and mold investments. Despite all the difficult conditions, we created a growth-oriented budget. We have full confidence that we will realize this growth-oriented budget with the actions we will take.

What would you like to say about your company's quality policy?

As Sigma Elektrik, our products have various quality certificates, especially TSE, and we have expanded our quality certificates by obtaining TÜV and ASTA from international certificates. In addition to these documents; We carry out all our business processes under ISO9000 quality assurance. Customer satisfaction is our first priority. Therefore, from the first stage, all input raw material products are tested with state-of-the-art devices within the framework of international standards, and if they get positive results from the tests, they are sent to production and passed through many tests and controls from all production processes and until they are shipped to the customer.

As someone who knows your industry closely, what do you think about the development of your industry? Can we learn about the place of our country in the world market regarding your sector?

With the increasing energy needs in recent years, our sector has grown rapidly, and serious investments have been made in order to meet the needs of our country first and then the demands from the world. In this sense, unfortunately, there is a current account deficit in our sector. However, we hear that many companies like us are increasing their investments in this field. It is known that our industry has a significant share in the recent increase in export figures. As a country, we have an undeniable experience in production. We believe that even more investments will be made in this area. Again, we think that the interest in Turkish products will continue to increase due to its quality and early delivery opportunity. We anticipate that the demands will increase with the markets opened after the end of the pandemic process.

Finally, can we learn what are the problems you are experiencing in your sector and what are your suggestions for the solution of these problems?

We need more raw materials to meet the increasing demands. However, we have been experiencing serious difficulties in accessing raw materials lately. Of course, this is the case not only for our country, but also for the whole world. It is necessary that we do not stop production and that we continue to increase it while there is demand. However, the long deadlines and high costs that we encounter in raw material procurement from time to time force us as producers.



Baskent Kablo

TÜRKİYE’NİN LİDER KABLO ÜRETİCİLERİ İLE HİZMETİNİZDEYİZ



Baskent Kablo



MERKEZ

İvedik OSB. 1365. Cad. No:17
Yenimahalle/ANKARA

0 (312) 395 50 87

0 (312) 395 50 88

info@baskentkablo.com

www.baskentkablo.com

EGE BÖLGESİ

0 (538) 491 01 03

ege@baskentkablo.com

AKDENİZ BÖLGESİ

0 (539) 234 21 14

akdeniz@baskentkablo.com

DOĞU & GÜNEYDOĞU BÖLGESİ

0 (539) 843 76 68

satis@baskentkablo.com

KARADENİZ BÖLGESİ

0 (539) 642 62 01

karadeniz@baskentkablo.com

ACK Satış Ekibinde Görev Değişiklikleri

Abdullohoğlu Elektrik Aydınlat San. Ve Tic. AŞ satış ekibinde görev değişiklikleri gerçekleşti. Batı Anadolu Bölgesi Satış Müdürü olarak görev yapan Arif Özdemir, görevinden ayrıldı. Arif Özdemir 2005 yılından beri şirketin satış departmanında görev yapıyordu. Yine aynı dönemde İzmir Bölge Satış Yöneticisi olarak çalışan Zekeriya Sakacıoğlu, Antalya Bölge Satış Yöneticisi Özbey Yağan, Güneydoğu Anadolu Bölgesi Satış Yöneticisi Kasım Kaya görevlerinden ayrıldılar.



Görevden ayrılmalarıyla birlikte yeni bölge satış yöneticileri de görevlerine başladılar. İzmir Bölge Satış Yöneticiliği görevine uzun yıllardır sektörde görev yapmış olan Tolgay Çınar getirildi. Antalya Bölge Satış Yöneticiliğine ise yine uzun yıllar aydınlatma sektöründe çalışmış olan Hakan Akgün getirildi.

Yaklaşık 20 senedir şirket satış departmanında yönetici olarak çalışmış olan Polat Haydaroğlu ise şirketin yeni Pazarlama ve Satış Müdürü olarak atandı.

Şirket merkezinde düzenlenen bir törenle görevden ayrılan satış ekibine Teşekkür Plaketleri sunuldu ve görevlerine yeni başlayan satış yöneticileri şirket çalışanlarıyla tanışıldı. Yer yer duygusal anların da yaşandığı törende plaketlerini alan satış yöneticileri şirket çalışanlarıyla vedalaştı. Görevlerinden ayrılarak yeni mecalara doğru yol alan arkadaşlarına şirket çalışanları da taktirlerini gösterdiler.

Yeni görev dağılımlarının gerçekleşmesiyle birlikte Abdullohoğlu Elektrik Aydınlatma San. Ve Tic. A.Ş.'de satış ekibi ve görev yerleri şu şekilde gerçekleşmiş oldu.

Polat Haydaroğlu – Satış ve Pazarlama Müdürü

Kerim Avcılar – İstanbul Avrupa Bölge Satış Yöneticisi

Selçuk Bakır – Karaköy Satış Yöneticisi

Timur Haydaroğlu - İstanbul Anadolu Bölge Satış Yöneticisi

Kadir Akıl – Karadeniz Bölge Satış Yöneticisi

Levent Acer – Ankara Bölge Satış Yöneticisi

Veli Kaya - Diyarbakır Bölge Satış Yöneticisi

Tolgay Çınar – İzmir Bölge Satış Yöneticisi

Hakan Akgün – Antalya Bölge Satış Yöneticisi



EMOSAN®

Enerjide Güvenilir Tedarik ve Çözüm Ortağınız!

KABLO



AYDINLATMA



TAAHHÜT



ELEKTRİK



OTOMASYON



Schneider
Electric

V:KO
by Panasonic

SIEMENS

METE ENERJİ
powerful connections

KEMAS®

EMTES®

wieland

Xoren
electric

NE-AD

BİRTAŞ
KABLO

KLAS KABLO®

göldağıkablo

CATA®

GECEM

VOLTEK
ELECTRIC

BALLUFF
sensors worldwide

PEPPERL+FUCHS

HES
KABLO

TORK

finder

Jameson

ORTAC®
Kablo Bağlantı Elemanları

İvedik Organize Sanayi Bölgesi 1354 (Eski 21). Cadde No. 93 PK 06600 Yenimahalle - Ankara / TÜRKİYE

Tel: 0312 354 66 07 - 354 62 24 - 394 26 36 • Fax: 0312 354 48 99

info@emosan.com.tr • www.emosan.com.tr

Bilal Tuğrul Kaya: ‘Tüm Paydaşlar Aynı Anda ve Ortak Hareket Etmeli’

Küresel ısınmanın etkisiyle değişen koşullar günbegün tüm dünyayı etkisi altına alıyor. Sürdürülebilir bir dünya için iklim krizi alanında çalışmalar yürüten Türkiye, Paris İklim Anlaşması ile yeni bir döneme giriyor. Entek Elektrik Genel Müdürü Bilal Tuğrul Kaya, Türkiye'nin karbonsuz ekonomi gündemi ve Paris İklim Anlaşması'ndaki taahhütleri yerine getirmesi için tüm paydaşların aynı anda ve ortak hareket etmelerinin kaçınılmaz olduğunu vurguluyor.

Artan enerji talebi ile birlikte tüm dünya enerji alanında farklı senaryolar ile karşılaşılıyor. Küresel ısınmanın etkisiyle birlikte hidroelektrik ve rüzgâr santrallerindeki üretimlerde düşüşler yaşanıyor. Bunların odağında ise tüm dünya iklim krizi ile mücadele ediyor. Hükümetlerin attığı adımlara ek olarak bizzat sanayicilerin de enerji verimliliği yatırımlarında hareketlenmesine ihtiyaç duyulduğunu belirten Entek Elektrik Genel Müdürü Bilal Tuğrul Kaya, enerji verimliliğinin karbonsuz ekonomi için ilk adım olduğunu ve yerinde enerji üretimleri ile de tamamlamasının gerektiğini aktarıyor.

“Karbonsuz ekonomi için mikrodan makroya doğru ilerlenmeli”

Yakıt ve emtia fiyatlarının son dönemdeki yükselişine değinen Bilal Tuğrul Kaya, “Esas hedef artan enerji talebini karşılamak, aynı zamanda da bu artışı enerji verimliliği ve yeni teknolojiler ile kontrol altına almak. Karbonsuz ekonomiye yönelik çıktılar üretmek istiyorsak çalışmalarda mikrodan makroya doğru ilerlenmeli” diyor.

“Sanayicilerin atacağı adımlar çok önemli”

Paris İklim Anlaşması ile birlikte karbonsuz ekonominin Türkiye'nin gündeminde daha çok yer bulacağını ifade eden Kaya; “Bu anlaşma ile ülke olarak küresel sıcaklık artışını 2 derecenin altında tutmayı taahhüt ediyoruz. COP26'da ülkelerin sunduğu hedefler ile artık 1,5 derecenin mümkün olmadığı, yine de 1,8 derecenin sağlanabileceği ortaya konuldu. Bu, beraberinde büyük önemde bir kararlılık getiriyor. Burada kamunun alacağı önlemler kadar sanayicilerimizin atacağı adımlar da çok önemli. Tüm paydaşların ortak hareket etmeleri ile verimlilik yatırımları Türkiye'nin taahhüdünü destekleyecektir” diyor.

Karbonsuz ekonomi için Performansa Dayalı Sözleşmeler

Performansa Dayalı Sözleşmeler ile yapılacak olan enerji verimliliği ve yerinde (dağıtık) enerji yatırımlarının hem tasarruf açısından hem de karbonsuz ekonomi açısından kritik olduğunu vurgulayan Kaya; “Enspire Kreatif Enerji Çözümleri olarak biz kar-



Entek Elektrik Genel Müdürü Bilal Tuğrul Kaya

bonsuz ekonomiye yönelik çıktılar üretmeyi hedefliyoruz. İklim krizine dur demek için üretim yapan her fabrikanın sadece enerji verimliliği ve yerinde enerji yatırımları yapması değil, bunu karbonsuz veya düşük karbonlu halde yapması öne çıkıyor. Bu arayışlarında, özellikle finansman dahil çözümleri hedefleyen sanayicilerimizi ve üreticilerimizi Performansa Dayalı Sözleşmeler ile tanıştırmak istiyoruz. Performansa Dayalı Sözleşmeler, şirketlerin enerji giderlerinde elde edilen tasarruflar sayesinde, kendi kendilerini finanse ederek firmalara kaynaklarını ihtiyaç duydukları diğer alanlara kaydırarak katkı sağlıyor” ifadelerini kullandı.

“Artan talep enerji verimliliği yatırımlarıyla dengelenmeli”

Sanayideki artan talebin, enerji verimliliği ve yerinde (dağıtık) enerji üretimi yatırımlarıyla dengelenmesi gerektiğinin altını çizen Kaya; “Bu yatırımların Performansa Dayalı Sözleşmeler ile hayata geçirilmesi Paris İklim Anlaşması'nın taahhütleri açısından çok önemli. Artık sadece verimlilik değil, karbonsuz verimlilik gündemi açılıyor. Tüm paydaşların aynı anda ve ortak hareket etmelerinin kaçınılmaz olacağı bir döneme giriyoruz. Performansa Dayalı Sözleşmeler bu dönemin en önemli yatırım araçlarından biri olarak öne çıkacaktır” dedi.



Taşınabilir

TENA
M
SERİSİ

ŞARJLI PROJEKTÖR

40 Saat
Çalışma Süresi



Niki Elektronik A.Ş.

- 1000 lm - 12.000 lm Arası Ürün Seçeneği
- 4 Saat - 40 Saat Arası Çalışma Süresi
- Dijital Şarj Göstergesi
- Acil Durumlarda Tek Tuşla S.O.S. Flaşörü

- IP65
- Darbeye Dayanıklı
- Li-Ion Pil
- 2000K-6500K

Niki Elektronik Led Aydınlatma Ürünleri Üretim Paz. A.Ş.

Yukarı Dudullu Mah.Necip Fazıl Bulvarı Keyap Çarşısı Sit E2 Blok No:86, 34775 Ümraniye / İstanbul / Türkiye

Tel.: +90 216 420 02 80 | Fax: +90 216 420 06 80 | E-mail: info@nikielektronik.com | www.nikielektronik.com

Rüzgar Enerjisi Türkiye Elektrik Üretiminin %22,3'ünü Sağladı

Ülkemizde yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırımlar hızla sürerken, 28 Kasım Pazar günü Türkiye'nin elektrik üretiminde en büyük payı, Türkiye elektrik üretiminin %22,3'ünü sağlayan rüzgâr enerjisi santrallerinin oldu.

Rüzgar enerjisi hızla büyüyen yenilenebilir enerji teknolojilerinden biri iken, ülkemizin bulunduğu konum ve iklim koşulları açısından sahip olduğu rüzgar enerjisi potansiyeli birçok ülkeye göre çok daha avantaj sağlıyor. Dünyanın en hızlı büyüyen yenilenebilir enerji pazarlarından biri olan Türkiye, yenilenebilir enerji alanında yaptığı yatırımlar ile ön plana çıkıyor.

En fazla elektriği rüzgar santralleri üretti

Türkiye Elektrik İletim A.Ş., Yük Tevzi Sistemi verilerine göre 28 Kasım 2021 günü Türkiye'de gerçekleşen elektrik üretiminde rüzgar enerjisi santralleri 178.964 MWh'lik üretim ile toplam elek-



Yenader Genel Sekreteri Doç. Dr. Füsun Tut Haklıdır

RÜZGAR ENERJİSİ %22,3 PAYLA GÜNÜN BİRİNCİSİ OLDU

28.11.2021 Pazar



Rüzgar Enerjisi
178.964 MWh'lik üretimle
toplam elektrik
üretiminde birinci
oldu.

**YENİLENEBİLİR ENERJİ
ARAŞTIRMALARI DERNEĞİ**

trik üretiminde %22,3'lik payla birinci oldu. Türkiye'de günlük bazda 791 bin 794 megavatsaat elektrik üretilirken, tüketim ise 788 bin 969 megavatsaat oldu.

Ülkemiz rüzgar enerjisinde önemli potansiyele sahip

Dünyada enerji krizinin yaşandığı bugünlerde ve sonrası için de yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırım yapmayan ülkeleri ekonomik anlamda ciddi sıkıntılara beklediğine dikkat çeken Yenilenebilir Enerji Araştırmaları Demeği – YENADER Genel Sekreteri Doç. Dr. Füsun Tut Haklıdır "İklim krizi odaklı uluslararası anlaşmalarda, fosil yakıttan çıkışın hızlandırılması gerektiği ifade ediyor. Ülkeler hızla temiz enerji kaynaklarına geçişe yönelirken, küresel enerji sektörü de köklü bir değişimden geçiyor. Kesintisiz ve güvenilir enerji tedariği ülkelerin temel politikalarından biri haline geliyor. Fosil yakıtlardan sağlanan enerji güvenliğinin uluslararası alanda gelecek açısından yeni bir risk alanı olarak artık daha fazla tanımlanıyor olması, temiz ve yenilenebilir enerjiye geçiş ivmelendiren gerekçelerin başını oluşturuyor. Ülkemiz rüzgar enerjisi alanında önemli potansiyele sahip. Bu alandaki yatırımların hızla devam etmesi ülkemizin iklim politikaları açısından da yararlı olacaktır" dedi.

KONEN®

Elektrik A.Ş.

- ENERJİ, KUVVET ve ZAYIF AKIM KABLOLARI
- MONOBLOK KÖŞK ve MODÜLER HÜCRELER
- PARATONER ve AKSESUARLARI
- TOPRAKLAMA AYIRICILARI
- PAKO ŞALTERLERİ
- ÖZEL KABLOLAR
- ENDÜSTRİYEL KONTROL ÜRÜNLERİ
- A.G. - O.G. ŞALT MALZEMELERİ
- AYDINLATMA ARMATÜRLERİ
- KONTROL ROLELERİ
- KABLO KANALLARI
- GÜÇ TRAFOLARI
- PANO
- KLEMENSLER
- ÖLÇÜ ALETLERİ

 AG/OG Enerji Kabloları		 öznur kablo		 AG/OG Enerji Kabloları
 A.G. Dağıtım ve Endüstriyel Kontrol Ürünleri	 A.G. Dağıtım ve Endüstriyel Kontrol Ürünleri	 A.G. Otomasyon, Şalt Malz. ve Kont. Sistemleri	 Data, Bilgi İşlem ve Özel Kablo	
	 O.G. Güç Trafoları	 SF6 Gazlı Ayırıcılar, Topraklama Ayırıcıları		 www.ankaraseramik.com
 Buton, Sinyal Lamb, Sınır Şalt ve Motor Koruma Şalterleri	 Elektronik Koruma, Kontrol Röleleri ve Ölçü Aletleri	 Klemens ve Yardımcı Malzemeleri	 Pako Şalterleri	 Plastik Kablo Kanalları ve Aksesuarları
	 ışığın yeni adı			 Aktif Paratoner Başlık ve Aksesuarlar
		 industrial plugs & sockets	 Klemens ve Yardımcı Malzemeleri	 Sinyal Ürünleri ve Armatürleri
	www.konen.com.tr			

Hayal ettiğiniz gibi...

Büsan Özel Org.San. Böl. Fevzi Çakmak Mah. Milenyum Cad.No:1/A Karatay / KONYA
Tel: 0332 251 82 34 pbx • Fax: 0332 251 82 37 • satis@konen.com.tr

Prysmian Group, İş Güvenliğine Verdiği Önemi Safety Week İle Gösterdi

Enerji ve telekomünikasyon kabloları sektörünün dünya çapındaki lideri Prysmian Group, iş güvenliğine vurgu yapan sosyal sorumluluk projelerine devam ediyor. "Sıfır ve Ötesi" yaklaşımına dayanan iş güvenliği kültürünü bir misyon olarak üstlenen şirket, 8-12 Kasım tarihlerinde, online olarak "Global Safety Week" organizasyonu düzenledi. İş güvenliğine dönük farkındalığı artırmak adına önemli bir adım olan etkinlikte, iş yeri ve ötesinde güvenliğin önemi vurgulandı.

Gerçekleştirdiği sosyal sorumluluk projeleriyle sürdürülebilir kalkınmayı hedefleyen enerji ve telekomünikasyon kabloları sektörünün dünya çapındaki lideri Prysmian Group, daha güvenli iş yerleri hedefiyle oluşturduğu "Sıfır ve Ötesi" yaklaşımını merkeze alan çalışmalarını sürdürüyor. Şirket, tüm paydaşlarının katılımıyla, 8-12 Kasım 2021 tarihleri arasında Global Safety Week (İş Güvenliği Haftası) etkinliğine imza attı.

Bu yıl ilk kez düzenlenen global etkinlik, Prysmian Group'un tüm operasyonlarının güvenlik yaklaşımı konusunda ortak bir taahhüt vermesi açısından da kritik önem taşıyor. Online olarak düzenlenen organizasyonda, gerek iş gerekse özel alanlarda meydana gelebilen kazalara dikkat çekilirken, sürdürülebilirlik zincirinin en önemli halkalarından biri olan iş güvenliği konusundaki farkındalığı artırmaya dönük paylaşımlar yapıldı.

60'ın üzerinde webinar düzenlendi

Etkinlik kapsamında düzenlenen 60'ın üzerinde webinar da; paydaşlardan gelen iyi örnekler, deneyimler, fikirler paylaşıldı; sorunlar ve çözüm önerileri masaya yatırıldı. İş güvenliğine dönük farkındalığı artırmayı amaçlayan etkinliğin ana temaları; temel bir değer ve kültür olarak iş güvenliği, iş güvenliği liderliğinin boyutları, etkin iş güvenliği uygulamaları, insani ve organizasyonel faktörler ve iş güvenliği elçileri oldu.

Organizasyon kapsamında Türk Prysmian Kablo'nun da dahil olduğu Prysmian Group MEAT Bölgesi de birçok etkinlik düzenledi.

İlk gün gerçekleştirilen "İş Güvenliği Kültürü" başlıklı oturumlarda; Türk Prysmian Kablo yetkilileri "Sıfır ve Ötesi" vizyonunu ve iş güvenliği alanında hayata geçirilen pratikleri ve Türk Prysmian Kablo'da iş güvenliği sürecinin gelişim evreleri ile ilgili tecrübelerini paylaştı.

"Güvenlik Liderliği" başlıklı ikinci gün etkinliklerinde, Prysmian Group MEAT Bölgesi CEO'su Cinzia Farisè ve Türk Prysmian Kablo CEO'su Ülkü Özcan'ın da konuşmacı olduğu webinarlar gerçekleştirildi.

"Çalışanlarımız bizim en değerli varlığımız"

Etkinlikte yaptığı konuşmada, en önemli önceliklerinin çalışanlarının sağlık ve refahı olduğunu vurgulayan Türk Prysmian Kablo CEO'su Ülkü Özcan, "İş güvenliği hem kendim hem şirketim için temel bir değerdir. Çünkü başanya, çalışanlarımızın sıkı çalışmasıyla ulaşıyoruz. Onlar işlerini yaparken zarar görmemeleri için en üst seviyede önlem almak ve her birine güvenli bir iş yeri sağlamak, bizim sorumluluğumuz" diye konuştu. Özcan, şunları söyledi: "Prysmian Group'un 'Sıfır ve Ötesi' yaklaşımında da belirtildiği gibi, 'çalışanlarımız en değerli varlığımızdır' ve taahhüdümüzün güvenli bir çalışma ortamı sağlamak olduğuna inandığımız için günün sonunda güvenli bir şekilde evimize varıyoruz. 'Sıfır ve Ötesi' vizyonu, 'Türkiye'yi Sürdürülebilir Yarınlara Bağlıyoruz' sözümüzün arkasında durmamız için bizi daha da motive eden için eşsiz bir fırsat."

"İş güvenliği, sürdürülebilir başanın en önemli halkasıdır"

Verimlilik ve güvenlik arasında çok sıkı bir ilişki olduğunu hatırlatan Özcan, sözlerine şöyle devam etti: "Sürdürülebilirlik hedefimize ulaşmak için güvenliğin, çalışanların katılımıyla ilgili olduğunu akımızda tutmalıyız. Çalışanlarınıza sahip çıkarsanız çalışanlarınız müşterilerinize, müşterileriniz de hissedarlarınıza sahip çıkacaktır. Bu asla kopmaması gereken bir zincirdir ve bu zincir bizi sürdürülebilir bir başarı düzeyine çıkarır. Ama elbette iş güvenliğinin bizim için önemli olmasının tek nedeni bu değil. Bu sadece karlılığı artırmak ve kayıpları azaltmakla ilgili bir konu değil. İş güvenliği çalışanlarımızla, ailelerimizle, tüm paydaşlarımızla, hepimizle ilgili. Herkes için paylaşımlı, güvenli bir çalışma ortamı yaratmakla ilgili."

"Konu güvenlikse birbirimizin takipçisi olmalıyız"

İş güvenliğini geliştirmeye öncülük etmenin tüm kurumların sorumluluğunda olduğunu ifade eden Türk Prysmian Kablo CEO'su Ülkü Özcan, özellikle yöneticilerin bu noktada hem örnek hem de lider olmaları gerektiğini vurguladı.

Özcan, sözlerini şöyle tamamladı: "Güçlü bir güvenlik kültüründe, herkes kendini güvenlikten sorumlu hisseder ve günlük olarak bunu takip eder. Bu yüzden görünür bir emniyet liderliği oluşturmak için çalışma arkadaşlarımla her zaman periyodik güvenlik turu yapıyorum ve bu tur sırasında meslektaşlarımdan herhangi biri güvenlikle ilgili geri bildirimlerini bana kolayca ulaştırabiliyor. 'Sıfır ve Ötesi'; hayatımızın her alanında ve yaptığımız her şeyde iş güvenliğini içeren bir felsefe; evde, toplum içinde ve her yerde insanlara ve evrene karşı sorumluluğumuzun bir parçası olarak paylaştığımız ortak bir değer. Güvenlik kültürünü etkilemenin yönetimden çok liderlikle ilgili olduğunu biliyorum. Bu nedenle sürdürülebilir bir güvenlik kültürü sağlamak için elimden gelenin en iyisini yapacağımı taahhüt ediyorum."



HAYATIMIZI DAHA GÜVENLİ HALE GETİRİYORUZ

İŞ YERİMİZDE, EVİMİZDE, HER NEREDEYSEK ORADA,
HEP BİRLİKTE OLURSAK ETKİ YARATABİLİRİZ.

Prysmian
Group



İNSAN MAKİNE DİYALOĞU

Communication Between
the Human and the Machine

Önemli Bilgi

Bu ürünlerin üretiminde metal enjeksiyon press döküm tekniği kullanılmamıştır. 6000 Series alüminyum talaşlı imalat tercih edilmiştir. Kırılma ve sarkma yapmaz. Uygulamalarınızda güvenle kullanabilirsiniz.

Enerjide Dışa Bağımlılığı Azaltmamız Şart!

Gürüş Holding Enerji Grup CEO'su Ali Karaduman "Gürüş olarak yenilenebilir, temiz ve milli enerji için elimizden geleni yapmaya devam edeceğiz"

Ülke olarak yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmek Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığını önemli ölçüde azaltıyor. GÜRİŞ Holding olarak enerji üretimini maksimum seviyeye taşıma hedefleri olduğunu belirten GÜRİŞ Holding Enerji Grup CEO'su Ali Karaduman, Türkiye'nin enerji alanında dışa bağımlılığını ve karbon salımını azaltmanın yenilenebilir enerji santralleri sayesinde gerçekleşebileceğinin mümkün olduğunu altını çizdi.

GÜRİŞ Holding, inşaat, endüstri ve enerji alanlarında Türkiye'nin önde gelen holdingleri arasında yer alıyor. Aynı zamanda enerji geliştirme alanındaki iştiraki Mogan Enerji Yatırım Holding A.Ş. aracılığıyla yenilenebilir enerji projelerini de uyguluyor.

GÜRİŞ Holding olarak temiz ve milli enerjinin önemine inandıklarını ve çalışmalarını bu doğrultuda gerçekleştirdiklerini belirten GÜRİŞ Holding Enerji Grup CEO'su Ali Karaduman, "GÜRİŞ, 766 MW Rüzgâr Enerji Santrali (RES) ile en büyük Türk rüzgâr yatırımcısı, 260 MW Jeotermal Enerji Santrali (JES) ile de en verimli JES yatırımcısı konumunda. Ek olarak 104 MW HES'e de sahip olan GÜRİŞ; temiz, yenilenebilir enerji üretimiyle Türkiye'nin artan enerji ihtiyacını karşılamak, enerjide dışa bağımlılığı azaltmak ve yerli kaynaklardan enerji üretmek için çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor" dedi.

Amacımız sadece yatırım yapmak değil

Amaçlarının sadece yatırım yapmak olmadığını, yaptıkları yatırımların mühendislik kurallarına uygun inşa etmek ve maksimum oranda elektrik üretimi sağlamak olduğunu altını çizen Ali Karaduman, 1.131 MW kapasiteye sahip yenilenebilir enerji santralleriyle Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığını ve karbon salımını azaltmanın en büyük hedefleri olduğunu vurguluyor.

8 bin kişiye istihdam sağlıyor

GÜRİŞ Holding, işletmedeki toplam 26 adet RES, HES ve JES ile 8 bin kişiye istihdam sağlıyor. Yıllık 4,2 milyar kW's elektrik üreterek, 2 milyon hanenin elektrik ihtiyacını da karşılıyor. Yenilenebilir ve milli enerjinin öneminin anlaşılması için ellerinden geleni her zaman yapmaya devam ettiklerini ve doğrultuda gelecek dönemde yeni yatırımların gündemlerinde olduğunu belirten Ali Karaduman açıklamalarını şu şekilde sürdürdü:

"Mogan Enerji Yatırım Holding olarak mevcut üç adet rüzgâr ve bir adet hidroelektrik santrali için 2022 yılının sonuna doğru hibrit güneş santrallerini devreye almayı planladık. Ayrıca iki adet jeotermal lisansı için izin çalışmalarımıza da devam ediyoruz."



Gürüş Holding Enerji Grup CEO'su Ali Karaduman

Enerjide sürdürülebilirlik

Kısıtlı kaynaklar ile geleceğin sürdürülebilirliğinin tehlikeye girdiği günümüzde, GÜRİŞ olarak hidroelektrik, jeotermal ve rüzgâr enerji santralleri sayesinde yenilenebilir kaynaklardan ürettiği elektrik ile enerjide sürdürülebilirliği sağlayabildiklerini belirten Ali Karaduman sözlerine şu şekilde devam etti:

"Santrallerimizde su, emisyon, toprak analizleri, eko sistem değerlendirmeleri, kuş, yarasa gözlemleri gibi konuları da sürekli takip ederek sürdürülebilir işletmeler yaratmaya özen gösteriyoruz. Atıkları kaynağında ayrıştırarak çevre lisanslı firmalar tarafından geri kazanımını sağlıyor, kullanılan araçların ve teknolojik cihazların bakımlarını zamanında yapılmasına dikkat ederek atık oluşumunun önüne geçiyoruz. Bir diğer dikkat ettiğimiz konu ise santrallerin kurulduğu yerlerde resmi kurumlardan görüşler alarak ağaç dikimlerini gerçekleştirmek. Ayrıca hidroelektrik santrallerimizde balık ekimi de yapıyoruz. Böylece her sürecimizde sürdürülebilirlik konusunu irdeliyor, gerekli önlemlerimizi belirliyor ve aksiyonlarımızı alıyoruz."



GÜRİŞ
İNŞAAT VE MÜHENDİSLİK A.Ş.

1958

OREL®

"Aydınlığa Giden Yol"



Maltepe Mah. Çifte Havuzlar Cad. Askeri Fırın Sok.
Prestige İş Mer. No. 27/803 Zeytinburnu / İSTANBUL
Tel: +90 212 235 87 99 • Fax: +90 212 237 41 90
or-el@or-el.com.tr • www.or-el.com.tr

Elektronik Komponent Tedariğinin Türkiye'deki Güçlü Adresi: 10K Elektronik

10K Elektronik 2009 yılından bu yana elektronik sektörüne konnektör, klemens, switch, led ürünleri, yarı iletkenler, direnç ve diyot çeşitleri gibi birçok ürün grubunun tedariğini yapmaktadır.



10K

ELEKTRONİK

Başta Çin'deki Shenzhen ofisi olmak üzere Yurt dışındaki güçlü bağlantıları ve distribütörlükleriyle sektöre hizmet eden firmamız profesyonel satış ekibiyle ihtiyaçlara göre planlama yapıp termin sürelerine riayet eder, kaliteden ödün vermeden fiyatlarda rekabetçi olur.

Günümüzün hızlı değişen endüstriyel ve ekonomik ortamında, satış ekiplerimiz müşterilerimizin ani ihtiyaçlarına yönelik hızlı geribildirim sağlamak için büyük çaba gösterir ve her türlü talebe karşılık vermeye çalışır.

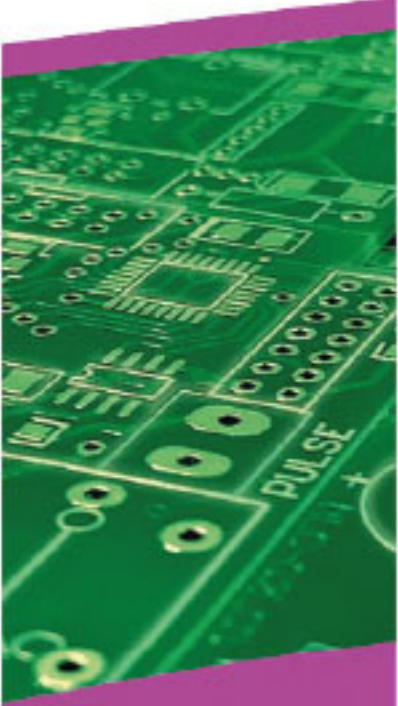
Misyonumuz, kalite ve verimliliği daha çok geliştirebilecek yenilikleri takip etmek ve müşterilerimizin hak ettiği hizmet düzeyini yakalamaktır.

Daha fazla bilgi için www.10kelektronik.com adresini ziyaret edebilirsiniz.



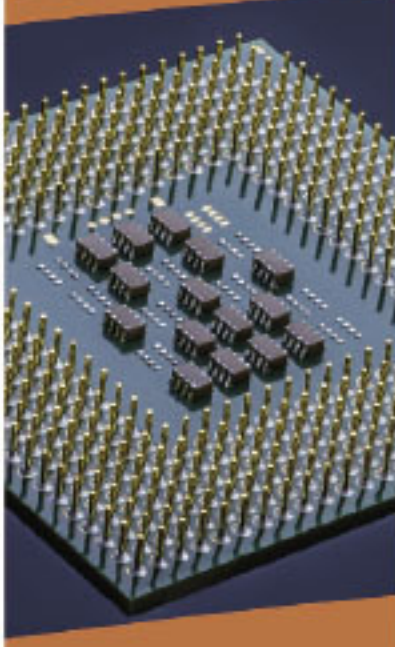
10K

ELEKTRONİK



PCB & PCBA

- FPC
- FR-4
- FR-2
- CAM 1
- CAM 2
- RİGİT-FLEX
- ALUMİNYUM



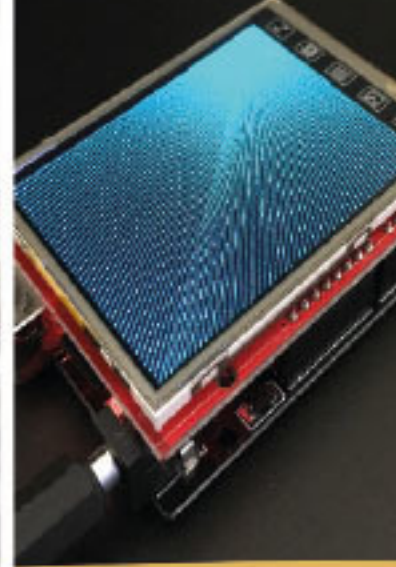
ENTEĞRE

- SES ENTEGRELERİ
- GÜÇ ENTEGRELERİ
- LOGIC ENTEGRELER
- LINEER ENTEGRELER
- EMBEDDED ENTEGRE DEVRELER
- INTERFACE ENTEGRELER
- ZAMANLAMA ENTEGRELERİ
- MULTİMEDYA ENTEGRELERİ



YARI İLETKENLER

- IGBT
- DİYOTLAR
- TRİYAKLAR
- MOSFETLER
- TRİSTÖRLER
- TRANSİSTÖRLER



TFT LCD SCREEN

- TN SCREEN (2,1 ~ 12,1
Inch Kapasitif veya Rezistif
Touch)
- IPS SCREEN (2,1 ~ 12,1
Inch Kapasitif veya Rezistif
Touch)
- OLED SCREEN (2,1 ~ 12,1
Inch Kapasitif veya Rezistif
Touch)



RÖLELER

- GÜÇ RÖLELERİ
- REED RÖLELER
- RÖLE SOKETLERİ
- GENEL TİP RÖLELER
- SOLID STATE RÖLELER



LED & LED ÜRÜNLERİ

- COB LED
- ŞERİT LED
- POWER LED
- DİP LED ÇEŞİTLERİ
- SMD LED ÇEŞİTLERİ
- 7 SEGMENT DISPLAY



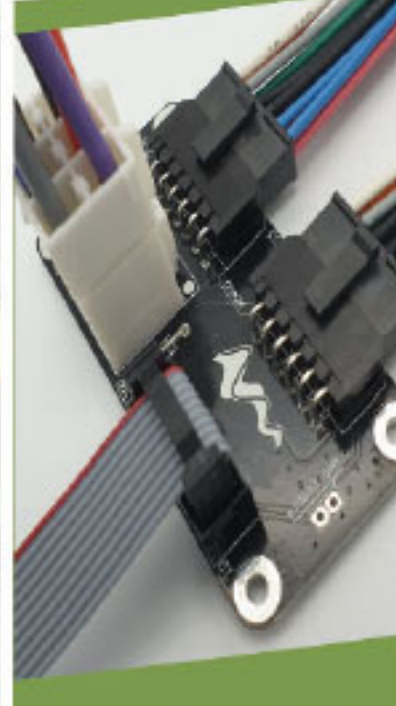
KONDANSATÖR

- ALUMİNYUM POLİMER
KONDANSATÖR
- FİLM KONDANSATÖRLER
- ALUMİNYUM ELEKTROLİT
KONDANSATÖR
- TANTAL KONDANSATÖRLER
- SİLİKON KONDANSATÖRLER
- SERAMİK KONDANSATÖRLER



SWİTCH

- DIP SWİTCH
- ROCKER SWİTCH
- PUSH SWİTCH
- TACT SWİTCH
- MICRO SWİTCH



KONNEKTÖR

- MIC KONNEKTÖR
- USB KONNEKTÖR
- PCB KONNEKTÖR
- D-SUB KONNEKTÖR
- KLEMENS ÇEŞİTLERİ
- FFC FPC KONNEKTÖR
- MÖDÜLAR (ETHERNET)
KONNEKTÖR
- SUPERSEAL KONNEKTÖR
- PIN HEADER & BOX HEADER



SENSÖRLER

- PIR SENSÖR
- LDR SENSÖR
- GAZ SENSÖR
- TOUCH SENSÖR



YILDIZLAR ELEKTRİK TİCARET ve SANAYİ A.Ş.



Ulus Mağaza: Sanayi Cd.
No:32/A-C 06050 Ulus/ANKARA
Tel: +90 312 311 62 44
Fax: +90 312 311 65 97

Ostim Mağaza: İvedik OSB. Melih
Gökçek Blv. 1524 Cd. No:92/5 (88 Oto
Sanayi Sit. 1.Böl. Karşısı) 06370
Yenimahalle/ANKARA
Tel: +90 312 311 65 96 - 394 67 36

Ostim Depo: İvedik OSB. Melih
Gökçek Blv. 1524 Cd. No:92/4 (88 Oto
Sanayi Sit. 1.Böl. Karşısı) 06370
Yenimahalle/ANKARA
Tel: +90 312 394 49 92



Kağıttest
ISO 9001:2008

ANA DAĞITICILIĞINI VE BAYİLİĞİNİ YAPTIĞIMIZ ÜRÜNLER

- * ANKARA SERAMİK İZOLATÖRLERİ BAYİLİĞİ
- * ASGERSAN-KORÇELİK-ASKI-GERGİ TAKIMLARI ve İZOLATÖR DEMİRLERİ BAYİLİĞİ
- * ÖZNR KABLO-HAŞÇELİK KABLO-KOÇ KABLO- ALVES KABLO-WİN KABLO-PAMUKKALE KABLO BAYİLİĞİ
- * 3M-RAYCHEM-GAUSS-A.G.O.G ISI ve SOĞUK BÜZÜŞMELİ KAB.BAŞLIK ve EK MUFLARI BAYİLİĞİ
- * ALPEK ve ALVİNAL KABLO BAYİLİĞİ
- * 40 KN-100kN KOMPOZİT SİLİKON İZOLATÖR BAYİLİĞİ
- * ELTAŞ-ABB-BEST-EFG-ASTOR KURU TİP DAĞITIM TRAFİO BAYİLİĞİ
- * ASTOR-EFG-ABB-ELTAŞ-MAKSAN DAĞITIM TRAFİO BAYİLİĞİ
- * ELECTRONICON (ALMAN) KONDANSATÖRLERİ VE REAKTÖRLERİ TÜRKİYE TEMSİLCİLİĞİ
- * ŞAFAK MARKA KABLO EKİPMANLARI
- * ELSTER MARKA (ALMAN) SAYAÇ BAYİLİĞİ
- * CEMDAĞ AYDINLATMA ARMATÜRLERİ BAYİLİĞİ
- * PHILIPS-GENERAL-OSRAM AMPÜLLERİ BAYİLİĞİ
- * ULUSOY-ASTOR-AYSAN-ELKO-SCHNEIDER-ORMAZABAL MODÜLER HÜCRE ve MONOBLOK BETON KÖŞKLERİ
- * ELOPAR-PRATEK PARAFODURLARI BAYİLİĞİ
- * EMEK-ALCE-ESİT-ESİTAŞ AKIM ve GERİLİM TRAFİO BAYİLİĞİ
- * ABB-MERLİN GERİN-SIEMENS-KALEPORSELEN DEMA-GEMTA GEP-ENTES-ECS ŞALT MALZEMELERİ BAYİLİĞİ
- * TOPRAKLAMA LEVHA-KAZIK-ŞERİT-KLEMENS KANCA ve CİVATA İMALATI
- * ENERJİ NAKİL HATTI ve AYDINLATMA DİREKLERİ SATIŞI
- * EFO PORSELEN SİGORTA ve AYIRICI BAYİLİĞİ

ANKARA SERAMİK A.Ş.
ULUSOY ELEKTRİK

HASÇELİK
KABLO

ULUSOY
ELEKTRİK

ELTAŞ

ASTOR

öznr kablo

ELECTRONICON
always in charge

Safak

Raychem

ASGERSAN
TİCARET ve SANAYİ

KORÇELİK

EFO

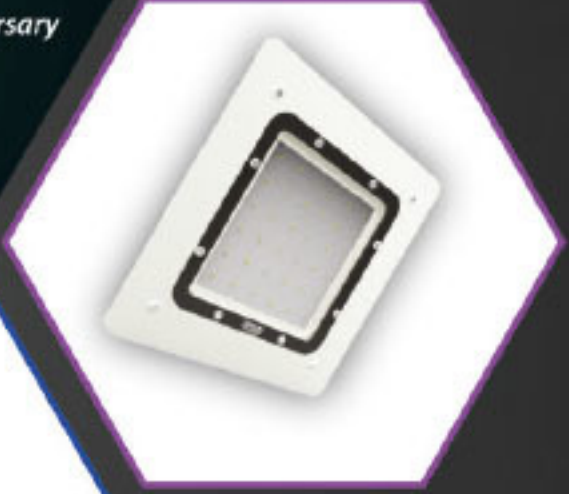
ELSTER
Метроника

KOÇ

KABLO
SİLİCİ VE T.C. ÜSTİ

PRATEK

20
Years
Anniversary



Turkey

Discover
the potential

YERLİ
ÜRETİM

İletişim Bilgileri

Adres :Velibaba Mah. Yakacık Cd.
No:20 Pendik/İstanbul/TÜRKİYE
Tel: 0216 999 52 57

EAY AYDINLATMA LTD. ŞTİ.
www.eayaydinlatma.com
Mail: info@eayaydinlatma.com
eticaret.eayaydinlatma.com



Enerjisa Enerji ve Teknosa LED Aydınlatma Dönüşümünü Başlattı

İşimin Enerjisi çatısı altında verimlilik ve tasarruf odaklı ürünlerle yenilenebilir enerji kullanımını artıran çözümler geliştiren Enerjisa Enerji ile Türkiye teknoloji perakendeciliğinin ve e-ticaretin öncü markası Teknosa, enerji verimli aydınlatma dönüşümünü başlatıyor. İş birliği kapsamında ilk olarak İstanbul Canpark AVM'deki Teknosa mağazasında LED dönüşüm uygulaması devreye alınırken, 2022 yılında 20 mağazada daha hayata geçirilmesi planlanıyor.

Yüzde 20'si halka açık olan ve ana sermayedarları Sabancı Holding ve E.ON SE olan, Türkiye'nin lider elektrik dağıtım ve perakende satış şirketi Enerjisa Enerji ile Türkiye teknoloji perakendeciliğinin ve e-ticaretin öncü markası Teknosa, çevreye saygılı bir yaklaşımla önemli bir iş birliğine imza attı. İşimin Enerjisi çatısı altında sunduğu doğa dostu ürünlerle müşterilerinin enerji tüketiminde tasarruf sağlayarak yenilenebilir enerji kullanımını artıran yenilikçi çözümler sunan Enerjisa Enerji'nin LED dönüşüm uygulaması, Türkiye'nin en yaygın teknoloji perakendecisi Teknosa'nın mağazalarında hayata geçiriliyor. İş birliği kapsamında ilk olarak İstanbul Canpark AVM'deki Teknosa mağazasında LED dönüşüm uygulaması devreye alındı. 2022 yılında 20 Teknosa mağazasında 2.500 adet armatürün LED dönüşümünün tamamlanması hedefleniyor. Uygulama ile enerji tasarrufunun yanı sıra ortamın aydınlık düzeyi ile hem çalışanların hem de müşterilerin konforu artırılıyor.

Yenilikçi ve çevre odaklı projelerle ülkemizin geleceğine katkı sağlamayı öncelik edindik

Teknosa ile hayata geçirdikleri projenin oldukça değerli olduğuna değinen Enerjisa Enerji A.Ş. CEO'su Murat Pınar, "İşimin Enerjisi çatısı altında yenilikçi ürünlerle hayata geçirdiğimiz tüm projelerde enerji verimliliği, tasarruf, karbon salımının azaltılması ve sürdürülebilirlik kavramlarını kendimize rehber edindik. Bu görüşle hareket ederek daha yeşil bir dünya için ülkemizin ve enerji sektörünün geleceğine katkı sağlamayı hedefliyoruz. Bunu yaparken müşterilerimizin farklı ihtiyaçlarına göre hizmetlerimizi de dizayn ediyor ve geliştiriyoruz. Yenilikçi ürünlerimizle müşterilerimizin yatırım maliyetini hafifleterek, enerji verimliliği yatırımlarından da tasarruf etmelerine olanak sağlıyoruz. Teknosa ile başlattığımız ve 5 yıllık süreçte daha da yaygınlaştırmayı planladığımız LED aydınlatma dönüşümü ile Teknosa'nın enerji verimliliği ve tasarrufu konusunda hedeflerine katkı sağlamayı amaçlıyoruz.

İşimin Enerjisi kapsamında sunulan çözümlerimiz sanayi, kamu ve işti-



Enerjisa Enerji A.Ş. CEO'su Murat Pınar

Teknosa CEO'su Sitare SEZGİN

rakleri, turizm ve sağlık sektörleri gibi birçok alanda faaliyet gösteren kurum ve kuruluşların hayatını kolaylaştırmaya odaklanıyor ve en önemlisi sorumlu tüketimle daha yeşil bir dünya hayal ediyoruz" dedi.

Müşteri deneyimini sürekli iyileştirirken, çevre duyarlılığını odağımıza alıyoruz

Teknosa CEO'su Sitare Sezgin de sürdürülebilirlik konusunda Sabancı Topluluğu'nun öncü ve örnek olma misyonuna uygun olarak sektörde öncü adımlar attıklarını belirterek, şunları söyledi:

"Yaptığımız işin ekonomiye değer katması, topluma, paydaşlarımıza fayda sunması ve çevreye duyarlı olması ana kriterlerimiz. Türkiye'nin en yaygın mağaza ağına sahip teknoloji perakende şirketiyiz. 2020 yılında mağazalarımızda otomasyona geçerek, çevre dostu aydınlatma çözümlerini tercih ederek, 2300'den fazla hanenin yıllık tüketimi kadar enerji tasarrufu sağlamaya başlamıştık. Enerjisa Enerji ile hayata geçirdiğimiz iş birliği sayesinde enerji verimliliği ve tasarrufu konusundaki hedeflerimizi büyütüyoruz. Sürdürülebilirlik alanında attığımız adımları müşteri deneyiminin de önemli bir parçası olarak görüyoruz. Dijital kanallarımızla birlikte, Türkiye'nin dört bir yanındaki mağazalarımızda müşteri deneyimini sürekli iyileştirirken, çevre duyarlılığını odağımıza alıyoruz. Mağazalarımızda hayata geçirilen LED dönüşümü ile enerji tasarrufunun yanı sıra müşterilerimize daha aydınlık bir alışveriş ortamı sağlamış olacağız. Önümüzdeki dönemde ekosistemimizi ve tüketicilerimizi sürece katarak sürdürülebilirlik adımlarımızı güçlendireceğiz. Enerjisa ile iş birliğimiz de uzun soluklu şekilde çeşitlenerek devam edecek."



Quality is not a coincidence Kalite tesadüf değildir

With our wide product range we are always at your service
Geniş ürün skalamızla daima hizmetinizdeyiz



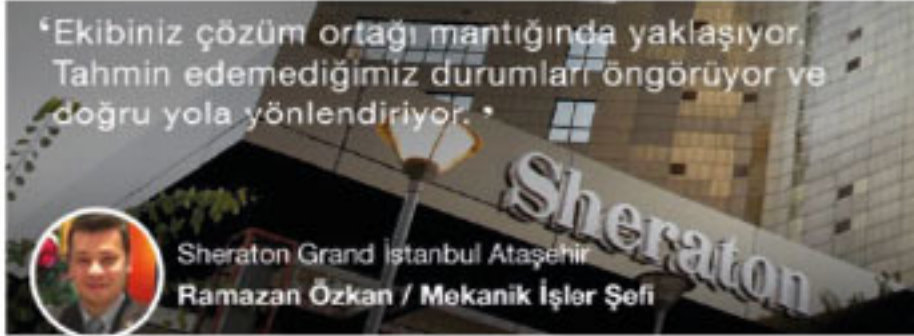
Adres: Soğanlık Yeni Mah. Tevfik Fikret Sk. No: 39 / 1
Kartal / İstanbul / Türkiye Tel: +90 216 671 03 93
Mobil: +90 530 139 91 11 Mail: info@olursal.com
Web: www.olursal.com



OLURSAL
Flex Busbar Enerji Bağ.Sis.San.ve Tic.Ltd.Şti.

Otellerin Önceliği Misafirlerinin Güvenliği ve Huzuru

“Yangın hayati ve maddi bir risk, göz ardı edilebilecek bir durum değil. O yüzden bakım anlaşması da yapıyoruz”



‘Ekibiniz çözüm ortağı mantığında yaklaşıyor. Tahmin edemediğimiz durumları öngörüyor ve doğru yola yönlendiriyor.’



Sheraton Grand İstanbul Ataşehir
Ramazan Özkan / Mekanik İşler Şefi

Sheraton Grand İstanbul Ataşehir, 27 katlı 165 odalı lüks bir otel olarak Marriott zinciri bünyesinde hizmet veriyor. Otelin Mekanik İşler Şefi Ramazan Özkan, tesislerinin can ve mal güvenliği çözümlerini değerlendirdi. Yangın algılama ve alarm, CCTV video kontrol ve kartlı geçiş sistemlerinin kurulumunu yapan EEC ile tüm süreçleri beraber yönettiklerini belirten Ramazan Özkan “Yangın danışmanının testlerinden ne kadar problemsiz geçtiğini birebir gördük. En temiz devreye aldığımız sistem oldu” dedi.

Ramazan Özkan yangın algılama ve alarm sistemlerini; “Sistemin algı seviyesi üst derecede, beklentilerimizi ve Marriott’ın standartlarını sağlıyor. Sistemin hızı istenilen aksiyon süresini karşılıyor. Şimdiye dek tüm testleri sorunsuz geçtik. Malzeme tedariki ile ilgili bir sorun yaşamadık çünkü stoku çok sağlam. Cihazlar da bozulmadığı için çok fazla değişimimiz olmadı. Olsa da otomatik tarama sayesinde montajı çok kolay” sözleriyle yorumladı.

CCTV sisteminin faydalı özelliklerinin başında, geçmişe dönük görüntülere ulaşabilmesi geldiğini belirten Özkan “Kolaylıkla anlaşılabilir bir menüsü var. Birkaç defa uzaktan erişimle güncelleme oldu. CCTV ile ilgili problem yaşasaydık mutlaka başım ağrırdı. En rahat hissettiğim tarafım CCTV” sözleriyle sisteme güvendiğini aktardı.

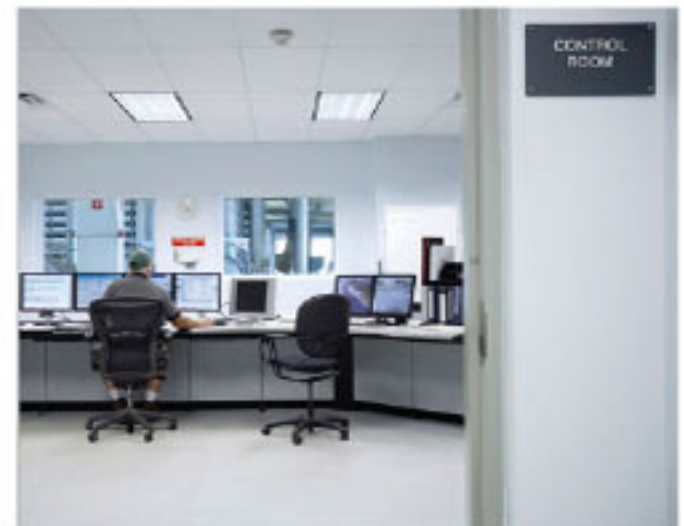
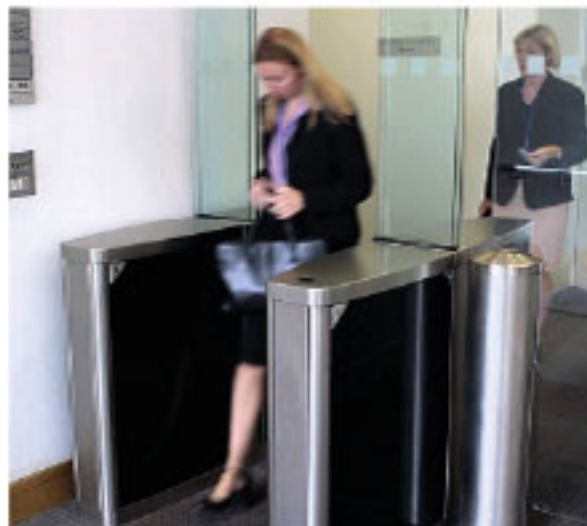
Ramazan Bey, kartlı geçiş sisteminin en büyük avantajının mahalleri kapatabilmek, kapıları kontrol edebilmek, giriş çıkışları izleyebilmek, ekrandan yer tespiti yapıp direkt müdahale imkanı sağlaması olduğunu altını çizdi. Özkan, “Mesela çalışanlarımızdan bir tanesi teknik odaya girmiş ve kendince oradaki bir vanayı kapatmış. Bunun üzerine sistem arızaya geçti. İşte bunun cevabını, kim girmiş, nereden saat kaçta girmiş, geçiş kontrol sistemi sayesinde bulduk. Zaten bu sistemin en sevdiğim özelliği” dedi.

Özkan, “Bizim otel olarak beklentimiz misafirlerimizin güvenliği



ve huzuru. Eşittirini EEC ile aldık, bizim için karanlık bir bölge kalmadı” sözleriyle sistemlerden fayda gördüklerini paylaştı. Çözüm ortağından aldığı hizmete dair ise; “Çözüm odaklı yaklaşıyor, aklımıza gelmeyen ve öngöremediğimiz noktaları netleştiriyor. Bizi doğru yola sürüklüyor” şeklinde konuştu.

Ramazan Özkan Sheraton Grand İstanbul Ataşehir olarak can ve mal güvenliğine öncelik verdiklerinin altını çizdi ve “Yangın, otel ve yüksek katlı binalar için en büyük ve en önemli tehlike. Çevremizdeki binalarda kaçak akım rölesi iptal edilip adresleme yapılmadan konulan duman dedektörleri yüzünden yaşanan ölümleri biliyoruz. Bu yüzden yangın algılama sistemi bizim için en önemli nokta. Mobilizasyon aşamasında yaptığımız ilk şey zaten yangın alarm sistemi oluşturmaktır. Biliyorsunuz ki, her şeyin önüne geçebiliyorsunuz ama yangının önüne ancak önceden haber alırsanız geçebiliyorsunuz. Su baskını olduğu zaman bir çözüm bulunsunuz ama yangına iş işten geçtikten sonra müdahale etmek çok zor. Doğru tespit ve doğru zamanlama sizi çözüme götürüyor. Yangın hem maddi hem hayati bir risk, öyle göz ardı edilebilecek bir durum değil. Bu yüzden bakım anlaşması da yapıyoruz” sözleriyle sistemin varlığına ve sürekliliğine önem verdiklerini dile getirdi.



Welldone®

Build on the best connections

Teknoloji ve tasarım ile bütünleşmiş performans ve işlevselliği yüksek, ihtiyaca göre uyarlanabilen ergonomik ürün yelpazesi

new expectations & new solutions

BÜROTİK PRİZ SİSTEMLERİ



SELEN
ELEKTRİK SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Fabrika : Dudulu O.S.B. İmes C-308 Sokak No.10 34776 Ümraniye - İSTANBUL / TÜRKİYE
Tel: +90 (216) 313 01 69 (pbx) | Fax: +90 (216) 466 51 16
www.selenelektrik.com | info@selenelektrik.com

Made in
Turkey
Ürünlerimiz Potentlidir



CE EN 60884-1 TS EN ISO 9001 | OHSAS 18001 | ISO 10002

Schneider Electric, Fortune'un Her Yıl Yayınlanan Dünyayı Değiştiren Şirketler Listesine Dahil Edildi

Schneider Electric, İlk 50 arasındaki yerini korudu.

İş ekosistemi bünyesinde sürdürülebilirliğe ve iklim açısından olumlu eylemlere uzun zamandır süregelen bağlılığının bir kanıtı olarak bu listede yer alan Schneider Electric'in çabaları takdir ediliyor.

Enerji yönetimi ve otomasyonunun dijital dönüşümü alanında dünya lideri olan Schneider Electric, başlıca iş stratejilerinin ve faaliyetlerinin ayrılmaz bir parçası olan eylemler aracılığıyla olumlu sosyal ya da çevresel etkiler yaratan ilk 50 şirketin küresel bir sıralaması olan 2021 Fortune Dünyayı Değiştiren Şirketler Listesine dahil edildi. Schneider Electric, şirketin süregelen sürdürülebilirlik çabalarının bir parçası olarak iş ekosistemi kapsamında değişimi yönlendirme çabalarının takdir edilmesi sayesinde listedeki ilk 50 arasındaki yerini koruyor. Schneider Electric'in Fortune listesine dahil edilmesi, Şubat ayında Corporate Knights Global 100 İndeksinde Dünyanın En Sürdürülebilir Şirketi ilan edilmesinin hemen ardından gerçekleşti.

Sürdürülebilirlik için eylemlerimize hız veriyoruz

Yakın zamanda gerçekleştirilen Birleşmiş Milletler (BM) İklim Değişikliği Konusunda Hükümetler Arası Panelinin (IPCC) ardından ve COP26'nın öncesinde, iklim açısından olumlu ve kapsayıcı bir dünyayı hedef alan yolculuğun şirketlerden, iş ortaklarından ve tedarikçilerden hükümetlere kadar daha güçlü bir işbirliği gerektirdiği son derece açık.

15 yıl önce sürdürülebilirlik çabalarına liderlik etme konusunda endüstride bir öncü olan Schneider Electric, 2021 – 2025 sürdürülebilirlik etkisi programını 2021 yılının başında faaliyete geçirerek Çevresel, Sosyal ve Yönetim (ESG) alanında uzun zamandır süregelen liderliğine devam ediyor. Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedeflerinin her biriyle uyumlu somut sonuçların sağlanmasını hızlandırmak için tasarlanan bu girişim; iklim, kaynak verimliliği, güven ilkeleri, eşit fırsatlar, bütün nesillerin gücünden faydalanma ve yerel toplulukları güçlendirme olmak üzere altı uzun vadeli bağlılıkla uyumlu hale geliyor.

Fortune'un bu yılın listesine Schneider Electric'i dahil etmesi, Schneider Electric'in faaliyetleri kapsamında ve hem tedarikçileri hem de müşterileri için karbon nötrlüğüne ulaşmaya olan bağlılığının bir kanıtı. Pek çok şirket için ele alınması gereken en büyük ve en zorlu emisyonlar, Kapsam 3 dahilindeki, yani tedarikçiler de dahil olmak üzere değer zinciri içerisindeki dolaylı faaliyetlerden kaynaklanan emisyonlardır. Bu bağlamda Schneider Electric, 2021 yılında başlattığı Sıfır Karbon Projesiyle tedarikçilerinin emisyonlarının %70'ine karşılık gelen ilk 1.000 tedarikçisine 2025 yılına kadar karbon emisyonlarını yarıya düşürme konusunda destek veriyor. Sadece altı ay içerisinde grup, Schneider Electric'in deneyiminin ve uzmanlığının yanı sıra, eğitimlerden, araçlardan ve iklim çözümlerinden de faydalanacak olan en önemli tedarikçilerinin %91'ini kayıt altına aldı.

İklim açısından olumlu bir dünya için harekete geçiyoruz

Pandemi esnasında dahi sürdürülebilirliğe olan sarsılmaz bağlılığın bir kanıtı olarak, ortak hedef her zaman ortalama küresel sıcaklıklardaki artışı endüstri öncesindeki zamanlara eşit ya da bunların 1,5°C altında tutmak üzere iklim değişikliğiyle mücadele

etmek ve dünyanın CO2 emisyonlarını düşürmesine yardım etmek olmuştur.

Schneider Electric'in müşterilerinin emisyonlarını azaltmaya ilişkin bağlılığının yanı sıra, bu bağlılık 2018 yılından beri tasarruf edilerek önlenen 263 milyon ton CO2 emisyonuyla da kanıtlanmıştır. Ayrıca şirket, 2025 yılının sonuna kadar 800 milyon ton CO2 emisyonundan tasarruf ederek emisyonları önlemek ve 50 milyon kişiye yeşil elektriğe erişim sağlamak gibi önemli hedeflere de sahiptir.

İklim değişikliği hedeflerine ulaşmak, yeni nesil yenilikçi çözümler için ivme oluşturmayı gerektirirken, aynı zamanda şirketlerin, yatırımcıların ve hükümetlerin sadece yeni iş modellerine ve politika inovasyonuna güvenmekten vazgeçmesi de gereklidir. Sektördeki bu boşluğu kapatan Schneider Electric, dijitalleşme yoluyla güç bulan elektrikli araçlara ve temiz enerji dönüşümüne hız verirken elektrifikasyonu artırmak için iklim değişikliği inovasyonuna yaptığı ortaklıklar ve yatırımlar ile iş değeri de yaratıyor.

İtalya'nın en büyük elektrik dağıtımıcısı olan Enel gibi kuruluşlarla birlikte çalışmasından belli olduğu üzere, şirketin çalışmaları Schneider Electric'in daha temiz enerji üretimi ve daha istikrarlı elektrik şebekeleri için yenilenebilir enerjinin benimsenmesini teşvik etme arzusunu göstermektedir.

Bu hızlı hareket eden pazarlarda bir start-up'ın zihniyetini ve çevikliğini gerektiren yeni çözümlere ihtiyaç duyan açık bir inovasyon ekosistemi oluşturmak için Schneider Electric, şirket ilerlemeye devam ederken sürdürülebilirliği herkes için bir gerçeklik haline getirmeye kararlıdır.

Dünyayı Değiştiren Şirketler Listesi Hakkında

Fortune'un her yıl yayınlanan listesi, şirketleri dört kritere göre sıralıyor: Ölçülebilir sosyal etki, İş sonuçları, İnovasyon derecesi ve Kurumsal entegrasyon. Liste, derginin raporlama ve analizine göre final liste ve sıralamayı belirleyen Fortune editörleriyle birlikte Shared Value Initiative işbirliğiyle geliştirilerek son halini alıyor.



- İzolasyon ve Kablo Başlıkları
- Orta Gerilim Şalt Malzemeleri
- Alçak Gerilim Şalt Malzemeleri
- Enerji, Sinyal ve Veri Kabloları
- Antistatik Kablo Kroşeleri ve IP68 Geçiş Rekorları



TANELSAN

ENERJİ & ELEKTRİK
ÇÖZÜMLERİ



Savunma Sanayinin Devleri Teksan'ı Ziyaret Etti

Kesintisiz enerji çözümleri sektörünün yenilikçi şirketi Teksan, Ar-Ge ve mühendislik gücü ile Türkiye'nin yanı sıra global ölçekte imza attığı projelerin sayısını her geçen gün ileriye taşıyarak ülkemiz sanayini 130'dan fazla ülkede başarıyla temsil ediyor. Son olarak Türkiye'nin ilk yerli hibrit lokomotif için geliştirdiği jeneratörünü SAHA Expo 2021 Fuarı'nda ilk kez tanıtan Teksan'ın başarıları, son yıllarda giriştiği atılımla ülkemizin gururu savunma sanayiinin dikkatinden de kaçmıyor. Savunma Sanayii Kocaeli İl Buluşması kapsamında incelemelerde bulunan bir grup heyet Teksan'ın Kocaeli Serbest Bölgesi'nde yer alan fabrikasını da ziyaret ederek Teksan'ın çalışmalar hakkında bilgiler aldılar.



Yerli üretim ve istihdama öncelik veren Teksan, güçlü Ar-Ge Merkezi ve yenilikçi teknolojileri ile ilkleri gerçekleştiren bir enerji çözümleri şirketi olarak dikkat çekiyor. Jeneratör üretimi başta olmak üzere geniş ürün yelpazesinde enerji verimliliğini üst seviyelere çıkararak kojenerasyon ve trijenerasyon sistemleri, yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanıldığı hibrit jeneratör ve güç sistemleri, aydınlatma kuleleri ve her geçen gün potansiyeli daha da artan biyogaz sistemleri gibi pek çok çözüm bulunuyor. Ülkemizin Ar-Ge Merkezleri arasında sıralanan Teksan, projeye özel terzi işi çözümleri ve uzman ekibiyle ürünlerini 130'dan fazla ülkeye ihraç ediyor.

Savunma Sanayii Başkanlığı yetkilileri ile ülkemizin yüz akı, isimlerini dünya devleri arasına yazdıran savunma sanayi şirketlerinin temsilcilerinden oluşan bir heyet, Savunma Sanayii Kocaeli İl

Bu-luşması kapsamında, Teksan'ın Kocaeli Serbest Bölgesi'nde yer alan fabrikasını da ziyaret ettiler. Kocaeli Sanayi Odası tarafından düzenlenen ziyarette; Savunma Sanayii Başkanlığı, ASELSAN, TUSAŞ, ROKETSAN, STM, FNSS şirketlerinden temsilciler, Teksan yetkilileri tarafından şirket ve faaliyetleri hakkında bilgiler verildi. Teksan Kocaeli Fabrika Müdürü Ali Bilsel, Teksan Kocaeli fabrikasında yürütülen çalışmalarını yerinde görme ve inceleme imkanı bulan heyete; Teksan'ın teknoloji, Ar-Ge ve Ür-Ge konusunda ulaştığı nokta konusunda bilgiler aktarırken gelen soruları da yanıtladı.



SELDA®

S5 Motorlu Siren



S2 Motorlu Siren



Borulu Korna



Elektronik Siren



Elektronik Ledli Siren



Yangın İhbar Butonu



Tepe Lambası



Döküm Korna



Acil Yönlendirme Armatürü



Elektra Elektronik 2022 İçin Odağına Kanada ve Portekiz Pazarlarını Aldı

Türkiye'den 6 farklı kıtada 60 ülkeye trafo ve enerji kalitesine yönelik elektronik ürünler ihraç eden Elektra Elektronik, 42'nci yılını kutlayacağı 2022'de üretim kapasitesini, istihdamını ve ihracat pazarlarını artırmayı hedefliyor. 2021'de pandemi ve döviz kurlarındaki dalgalanmaların etkisiyle ham madde tedarikinde yaşanan gecikmelere rağmen hedeflerine ulaştıklarını belirten Elektra Elektronik Genel Müdürü Emin Armağan Şakar, 2022 yılında Kanada ve Portekiz pazarlarına girmeyi planladıklarını açıkladı. Bu yılı döviz bazlı yüzde 15 büyümeye ile kapatırken 2022'de yüzde 10 büyümeye öngördüklerini ifade eden Şakar, yakın zamanda 'Ar-Ge Merkezi' olma sürecini tamamlayacaklarını ve gündemlerinde uluslararası bir şirket evliliği olduğunu sözlerine ekledi.

Üretim kapasitesi, çalışan sayısı ve ihracat oranı açısından Türkiye'de alçak gerilim trafo ile reaktör sektörünün lider firması konumunda olan Elektra Elektronik, 2021 yılında pandemi ve döviz kurlarındaki dalgalanmaların etkisiyle ham madde tedarikinde yaşanan gecikmelere rağmen hedeflerine ulaşarak cirosunda döviz bazlı yüzde 15 büyümeye gösterdi. 2022 yılında üretim kapasitesini, istihdamını ve ihracat pazarlarını artırmayı hedefleyen şirket, büyümeye hedefini ise yüzde 10 olarak belirledi.

Üretimde kapasite artışı için makine yatırımı planlıyor

TÜBİTAK TEYDEB (Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı) projeleri ile sanayi-üniversite iş birliği çalışmalarını desteklediklerini ifade eden Elektra Elektronik Genel Müdürü Emin Armağan Şakar, bu projeler neticesinde 'Elektra Elektronik Ar-Ge Merkezi' olma sürecinin son aşamasına geldiğini açıkladı. Armağan Şakar, "Tüm yatırımlarımızı tamamladık. Önümüzdeki 5 yıl boyunca satış odaklı olmayı hedefliyoruz. 2022 yılında pazarın da yönlendirmesi ile üretimde kapasite artışı için makine yatırımı yapmayı planlıyoruz. İstihdamımızı da bu yönde artırmayı amaçlıyoruz. Sektörümüzde bir dünya markası olma hedefimiz doğrultusunda uluslararası bir şirket evliliği gerçekleştirmeyi de gündemimize aldık." şeklinde konuştu.

2022'de Kanada ve Portekiz pazarlarına açılacak

Elektra Elektronik, İstanbul'daki fabrikasından başta Çin, İspanya, Almanya, Fransa, Yeni Zelanda ülkeleri olmak üzere Afrika, Ortadoğu ve Güney Amerika bölgeleri ile birlikte toplamda 6 farklı kıtada 60 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Toplam cirolarının yüzde 50'sini ihracatın oluşturduğunu ve 2021'de de bu rakamı koruduk-



Elektra Elektronik Genel Müdürü Emin Armağan Şakar

larını belirten Şakar, "2022 yılında mevcut pazarlarımızı koruyarak, Kanada ve Portekiz'e de ihracat yapmayı planlıyoruz. 2021'de odağımıza aldığımız Güney Amerika kıtasında yeni ülkelere ulaşmayı; yanı sıra DynamiX Aktif Harmonik Filtre ve Static Var Generatör (SVG) ürünlerimizin ihracatımız içindeki payını artırmayı hedefliyoruz." dedi.

DynamiX Aktif Harmonik Filtre ve SVG ürününün pazarlamasına yoğunlaşacak

Türkiye'de ilk ve tek üreticisi oldukları, sanayicilerin enerji kalitesi sorunlarına son veren yüksek teknoloji ürünü DynamiX Aktif

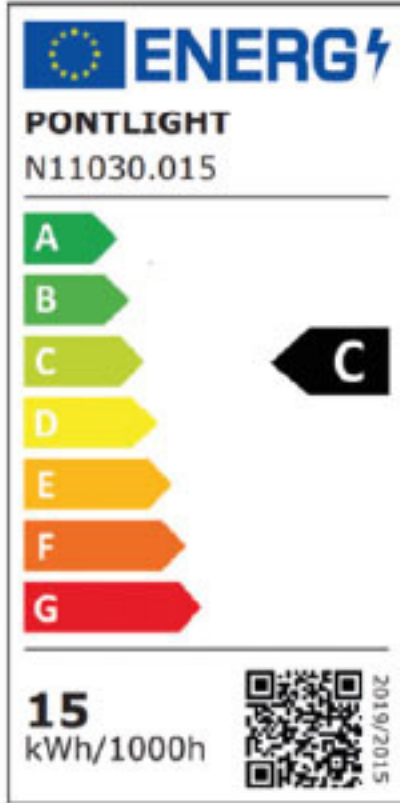
Harmonik Filtre için geçtiğimiz yıllarda yaptıkları yatırımların, pazarlama ve tanıtım çalışmalarının olumlu sonuç verdiğini belirten Şakar, 2021'de özellikle bu ürünün satışında oldukça başarılı olduklarını ifade etti. Şakar; "Yüksek teknoloji bu ürünümüz, endüstride ve ticari tesislerde elektriksel kirlilik anlamına gelen harmoniklerin ve yüksek nötr toprak gerilimi kaynaklı enerji kalitesi problemlerinin önüne geçiyor. İş kayıplarını ve üretim verimsizliklerini ortadan kaldırmayı hedefleyen DynamiX ile dünya çapında sektördeki en yüksek performansa sahip aktif harmonik filtreleri üreten şirketlerden biri olarak konumlanıyoruz. 2022 yılında DynamiX Aktif Harmonik Filtre'yi daha da geliştirerek dünya çapında bir ürün haline getirmeyi planlıyoruz. Ayrıca SVG ve elektronik ürünlerimizi geliştirmeyi amaçlıyoruz." diyerek sözlerini tamamladı.



YENİ NESİL AVRUPA ENERJİ ETİKETİ PTC Test Merkezimizde Sizlerle..

Avrupa Birliği (EU) için bir kalite belgesi olan enerji etiketi (EL) genel olarak cihazların ne kadar enerji tükettiklerine göre A'dan G'ye kadar sıralanmasına verilen isimdir. A sınıfı (yeşil) cihazlar en az enerji tüketirler ve bu da onları enerji açısından en verimli hale getirir. G sınıfı (kırmızı) cihazlar ise en fazla enerjiyi tüketmektedir. Enerji etiketlemesine ilişkin AB kuralları, bazı 'enerji ile ilgili ürünler' için geçerlidir. Bu ürünler kullanımı sırasında enerji tüketimini etkileyen ürünler veya sistemlerdir. İkinci el ürünlere veya insan-eşya taşıma araçlarına uygulanmaz.

Enerji etiketi 2010/30/EU direktifinin yerine geçen 2017/1369 direktifine göre hazırlanmalıdır. Bu kapsama dayanan, Avrupa Birliğine gidecek ürünler için enerji etiketi alınmalıdır. Aşağıdaki ürünler enerji etiketine ihtiyaç duymaktadır.



- Klimalar
- Ev Tipi Bulaşık Makineleri
- Ev tipi Fırınlar ve Davlumbazlar
- Elektrik Lambaları ve Armatürler
- Ev Tipi Buzdolapları
- Ev tipi Çamaşır Kurutma Makineleri
- Ev Tipi Çamaşır Makineleri ve Çamaşır Kurutma Makineleri
- Yerel Alan Isıtıcıları
- Profesyonel soğutmalı saklama dolapları
- Konut Havalandırma Üniteleri
- Katı Yakıtlı Kazanlar ve Katı Yakıtlı Kazan Paketleri, Ek Isıtıcılar, Sıcaklık Kontrolleri ve Güneş Enerjisi Cihazları
- Alan Isıtıcıları, Kombine Isıtıcılar, Mahal Isıtıcı, Sıcaklık Kontrol ve Güneş Enerjisi Cihazı Paketleri ve Kombine Isıtıcı, Sıcaklık Kontrolü ve Güneş Enerjisi Cihazı Paketleri
- Elektronik Ekranlar ve Televizyonlar
- Su Isıtıcıları, Sıcak Su Depolama Tankları ve Su Isıtıcı ve Güneş Enerjisi Cihazı Paketleri

Belirtilen bu ürünler için enerji etiketi alınırken numuneler Normalde IEC IEC 62722-1 , IEC 62722-1 , Performans testleri istemektedir. Fakat şuan regülasyonda performans testlerini zorunlu tutmamaktadır. PTC Laboratuvarımız TÜRKAK Akreditasyonlu LM-79-19 Güncel Lümen testlerini yaparak çıkan değerler üzerinden Enerji etiketlerinizi akrediteli bir rapora dayanarak yayınlamaktadır.

PTC ailesi olarak ev aletleri, aydınlatma ürünleri kapsamında tüm performans testlerini gerçekleştirebilmekten ve siz üreticilerimize veya ihracat firmalarımıza destek vermekten onur ve mutluluk duymaktayız. Ayrıca Almanya 'da bulunan 'PTC Germany Testing and Certificate GmbH' ofisimiz ile de tüm bu yükünüzü daha da hafifleterek ihtiyacınız olana en hızlı şekilde odaklanmaktayız. Aydınlatma ürünleri kapsamında PTC ailesi olarak tüm güvenlik ve performans testlerini gerçekleştirebilmekte aynı zamanda aydınlatmalar için yayınlanan enerji etiketi regülasyonunu olan (EU) 2019/2015, (EU) 2021/340 regülasyonlarının tüm gereklilikleri karşılayabilmekteyiz.

PTC ÜRÜN TEST VE BELGELENDİRME SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

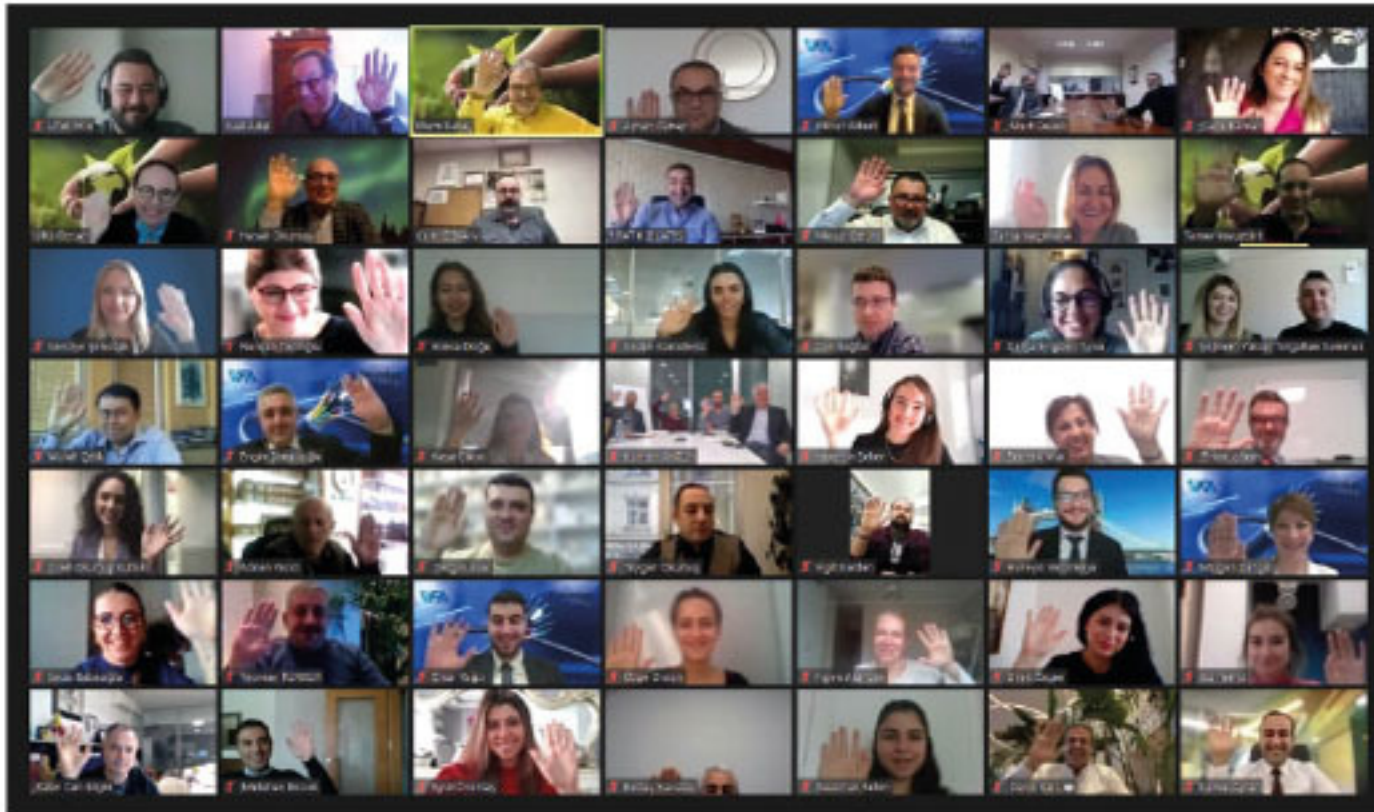
Aydınlı Mah. Patlayıcı Maddeler Yolu Cad. Beyoğlu Sanayi Sitesi D1 Blok No:26 Aydınli/TUZLA – İSTANBUL

Tel : +90 555 852 56 69 / +90 (216) 225 03 41

www.ptctesting.com

Türk Prysmian Kablo'nun 2021 Yılı Yetkili Satıcılar Toplantısı'nın Odak Noktası Sürdürülebilirlik Oldu

Türk kablo sektörünün öncü firması Türk Prysmian Kablo, 2021 yılı Yetkili Satıcılar Toplantısı'nı 7 Aralık'ta gerçekleştirdi. Online olarak düzenlenen toplantının bu yılki teması sürdürülebilirlik oldu. Türk Prysmian Kablo CEO'su Ülkü Özcan, "Gücümüzü iş ortaklarımızdan almaya devam edeceğimiz 2022 yılında, odağımızda yine sürdürülebilirlik ve dijitalleşme olacak. Bu vizyonla tüm iş süreçlerimizi ve bulunduğumuz ekosistemi daha verimli bir noktaya taşımaya ve A-Takımı yetkili satıcılarımız ile Türkiye ekonomisine katkı sağlamaya devam edeceğiz" dedi.



Enerji ve telekomünikasyon kabloları sektörünün dünya lideri Prysmian Group'un Türkiye operasyonu Türk Prysmian Kablo, 2021 yılı Yetkili Satıcılar Toplantısı'nı 7 Aralık'ta online olarak gerçekleştirdi. A-Takımı yetkili satıcılar ile birlikte yurt içi satış ve pazarlama ekiplerinin katıldığı toplantının bu yılki teması sürdürülebilirlik oldu. 2021 yılının değerlendirildiği ve 2022 yılı hedeflerinin görüşüldüğü toplantıda, toplantının teması doğrultusunda, Türk Prysmian Kablo'nun sürdürülebilirlik vizyonu ve hedefleri de vurgulandı.

Türk Prysmian Kablo CEO'su Ülkü Özcan, konuşmasına, başarılarının mimarları arasında yer alan Türk Prysmian Kablo A-Takımı yetkili satıcılarına teşekkür ederek başladı. 2021 yılının bir önceki yıl olduğu gibi gerek dalgalı ekonomik koşullar gerekse pandemi nedeniyle birçok belirsizliği barındırdığını belirten Özcan, "Tüm değişken şartlara rağmen, global bir marka olmanın gücü ve siz değerli iş ortaklarımızın katkılarıyla bu zorlu yılı son derece başarılı bir şekilde geride bıraktık" dedi.

"Sürdürülebilir yarınlara birlikte yürüyoruz"

Türk Prysmian Kablo'nun sürdürülebilirlik vizyonuyla yapılacak çalışmaların artarak süreceğini belirten Türk Prysmian Kablo CEO'su Ülkü Özcan, şunları söyledi: "Türk Prysmian Kablo olarak sektördeki öncü rolümüzü, odağımıza sürdürülebilirliği alarak ve dijitalleşmeye yatırım yaparak sürdürüyoruz. 2022 ve sonrasında da bu

alandaki vizyonumuz doğrultusunda hedeflerimize ilerlemeye ve Türkiye ekonomisine katkı sağlamaya devam edeceğiz. 'Türkiye'yi Sürdürülebilir Yarınlarla Bağlıyoruz' misyonumuzdan aldığımız güçle, içinde bulunduğumuz tüm ekosistemi daha verimli bir noktaya taşımak üzere sürdürülebilir yarınlara doğru, Şirketimizin başarısında büyük katkısı olan A-Takımı yetkili satıcılarımızla birlikte yürüyeceğiz."

"Sürdürülebilir yarınlara doğru birlikte yürüyoruz"

Toplantının ev sahipliğini, her yıl olduğu Türk Prysmian Kablo CEO'su ile birlikte yapan Yurt İçi Satış Direktörü Etem Bakaç enerji krizinin ve bu krizin getirdiği etkilerin üzerinde durdu-

ğu konuşmasında şunları söyledi: "Özellikle bugünkü gibi zor zamanlarda, çalışma katsayımızı daha da yükseltmeli, hep birlikte mücadele etmeliyiz. Siz A-Takımı yetkili satıcılarımızla birlikte daha sistemli ve her zaman sonuç odaklı çalışarak, bugünlerin üstesinden geleceğimize dair inancımız sonsuz. 2021 yılında tüm bölgelerimizde güzel bir çıkış yakaladık. Sürdürülebilir yarınlara doğru birlikte yürüyoruz."

Toplantının sonunda ise, her yıl olduğu gibi, bir önceki yılı başarılı sonuçlarla tamamlayan A-Takımı yetkili satıcılarının ödülleri verildi. Bu kapsamda, 2020 yılının En Yüksek Ciro Ödülü bir kez daha, İstanbul Bölge'den Des Elektrik'in oldu.



Yurt İçi Satış Direktörü
Etem Bakaç



KONSAN®

elektroteknik
san. ve tic. ltd. şti.

KSN®

Kaliteyi Seçme Nedeniniz...

EL ALETLERİ



KABLO UÇLARI



ERİYEN BANT



SKP



SKP SIKMA PENSESİ



Merkez

Okçumusa Cad. Menevşe Han No: 22/66-67
Karaköy - İSTANBUL
Tel : (0212) 253 00 39 - 256 52 66 - 237 05 41
Faks : (0212) 256 52 65

Perpa Şb.

Perpa Tic. Mrk. A Blok Kat: 5 No: 108
Okmeydanı - İSTANBUL
Tel: (0212) 320 31 50 - 51 - 52

İmes Şb.

İmes Sanayi Sitesi A Blok 108 Sk. No: 4
Dudullu / Ümraniye - İSTANBUL
Tel: (0216) 314 03 70 - 71



E-mail

info@konsanelektroteknik.com
muhasabe@konsanelektroteknik.com
konsanltd@hotmail.com

Çoruh EDAŞ'a 'Sıfır Atık' Belgesi



Artvin, Giresun, Gümüşhane, Rize ve Trabzon illerinde yaklaşık 1,5 milyon aboneye elektrik dağıtım hizmeti sunan Çoruh Elektrik Dağıtım A.Ş. (Çoruh EDAŞ), atıkların işletilmesine ilişkin eğitimleri tamamlayarak sorumluluk bölgesindeki tüm illerde Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından verilen 'Sıfır Atık Belgesi' almaya hak kazandı.

Sirket, sürdürülebilirlik esasıyla doğal kaynakların korunması ve geri dönüşümün yaygınlaştırılması noktasında insana ve çevreye değer katacak uygulamaların takipçisi olmaya devam edeceklerini belirtti.

Sorumluluk bölgesi illerde yaklaşık 1,5 milyon aboneye elektrik dağıtım hizmeti sunan Çoruh EDAŞ, sürdürülebilirlik esasıyla insana ve çevreye değer katan uygulamalarına devam ediyor. Kesintisiz enerji arzı sunma hedefiyle çalışan Şirket, proje ve çalışmalarıyla enerjiyi tasarruflu ve verimli kullanmaya yönelik bilinçlendirme çalışmalarının önemine değinerek gelecek nesillere daha yaşanabilir bir çevre bırakmayı hedefliyor. Çoruh EDAŞ, bu farkındalık ve bilinçle Artvin, Giresun, Gümüşhane, Rize ve Trabzon illerinde atıkların işletilmesine ilişkin eğitimleri tamamlayarak Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından verilen 'Sıfır Atık Belgesi' almaya hak kazandı.

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın Sıfır Atık Yönetmeliği'nde yer alan israfın önlenmesi, atık toplama alanlarının oluşturulması, çalışanlara çevre ile ilgili eğitimlerin verilmesi gibi önemli sorumlulukları yerine getiren Şirket, 'Sıfır Atık Eylem Planı' oluşturarak süreci hızlandırma yoluna gitti. Sıfır Atık Eylem Planı çerçevesinde oluşturulan Koordinasyon Kurulu, mevcut durumun değerlendirmesini yaparak bir yol haritası belirledi. Bu kapsamda gerekli tedarikler sağlanıp eğitimler verildi. Kısa sürede elde edilen başarı sonucun-

da Çoruh EDAŞ, sorumluluk bölgesindeki tüm illerde 'Sıfır Atık Belgesi' almaya hak kazanarak çevresel sürdürülebilirlik faaliyetlerindeki çalışmalarını tescilledi.

"Sürdürülebilir Büyümeye Önem Veriyoruz"

Konuya ilişkin görüşlerini paylaşan Çoruh EDAŞ Şirket Müdürü Mehmet Aydın, "Tüm süreçlerimizde sürdürülebilirliği esas alarak 2020 – 2021 yılları arasında 1 milyon 505 bin 131 kilogram hurda metal ile 168 bin 298 kilogram hurda plastiği geri dönüşüme kazandırarak 1 milyon 938 bin kWh enerji tasarrufu sağladık. Ayrıca, 1 milyon 850 bin kilogram ağaç direğimizi geri dönüşüm kapsamında değerlendirerek 5 milyon 577 kWh enerji tasarrufu yaptık. Sürdürülebilirlik esasıyla insanı ve çevreyi odağına alan yaklaşımımızı Sıfır Atık Belgesi ile tescilledik. Çevre yönetim ekibimiz koordinesinde çalışanlarımızın atık yönetimi konusundaki farkındalığı uygulamalarımızı daima ileri taşıyor. Sürdürülebilirlik her zaman öncelikli planlarımız arasında yer alacak. Bu kapsamda çevresel hedeflerimizi yerine getirmek için sürecin takipçisi olacağız" mesajını verdi.

Kaynakların daha verimli kullanılması amacıyla atık yönetimi adımlarını kurgulayan Çoruh EDAŞ, doğal kaynakların korunması, geri dönüşümün yaygınlaştırılması ve evsel nitelikli katı atık (çöp) miktarının azaltılmasıyla birlikte ülke ekonomisine de katkı sağlamayı amaçlıyor.



ÖZMETA ELETRONİK

EN 54-16, EN 60849 UYUMLU
YANGIN & ACİL DURUM
TAHLİYE ANONS SİSTEMİ

YENİ
ÜRÜN



YERLİ
ÜRETİM



Batı Sitesi Mah. Gersan Sanayi Sitesi 2310/1. Sokak No: 65 Yenimahalle / Ankara
Tel: +90 312 309 17 66 - 257 33 31 - 257 33 32
www.westsound.com.tr

Fax: +90 312 309 81 50
info@westsound.com.tr

Beni Tara



Hırdavat Sektörü, HISİAD Organizasyonunda Bir Araya Geldi

Hırdavat Sanayici ve İş Adamları Demeği (HISİAD) hırdavat sektörünü 18 Aralık 2021 Cumartesi günü Tüyap Palas Otel’de buluşturdu.

2021 yılının ilk 11 ayında yaklaşık 10 milyar dolarlık yurtdışı satış gerçekleştiren Türkiye hırdavat sektörünün yıl sonu daveti, Tüyap Palas’ta gerçekleşti. 23-26 Mart 2022 tarihlerinde İstanbul, Tüyap’ta HISİAD işbirliği ile gerçekleşecek olan Hardware Eurasia Fuarı’nın da sektöre tanıtıldığı davette HISİAD Başkanı Çetin Tecdelioğlu’nun açılış konuşmasından sonra Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Gülle de bir konuşma gerçekleştirdi. Çok sayıda sektör temsilcisinin yer aldığı etkinlikte HISİAD Başkanı Çetin Tecdelioğlu, TİM Başkanı İsmail Gülle’ye ve PERPA Kooperatifi Başkanı Hacı Demir’e hediye takdiminde bulundu.

Açılış konuşmalarının ardından HISİAD tarafından Mart 2022’de düzenlenecek olan hırdavat sektör fuarı “Hardware Eurasia”nın tanıtımı yapıldı. Etkinlikte ayrıca Serdar Kuzuoğlu, “Koronavirüs sonrası yeni dünya, yeni tüketici, yeni şirketler” konulu bir seminer gerçekleştirdi.



HISİAD Başkanı Çetin Tecdelioğlu

Hardware Eurasia Fuarı

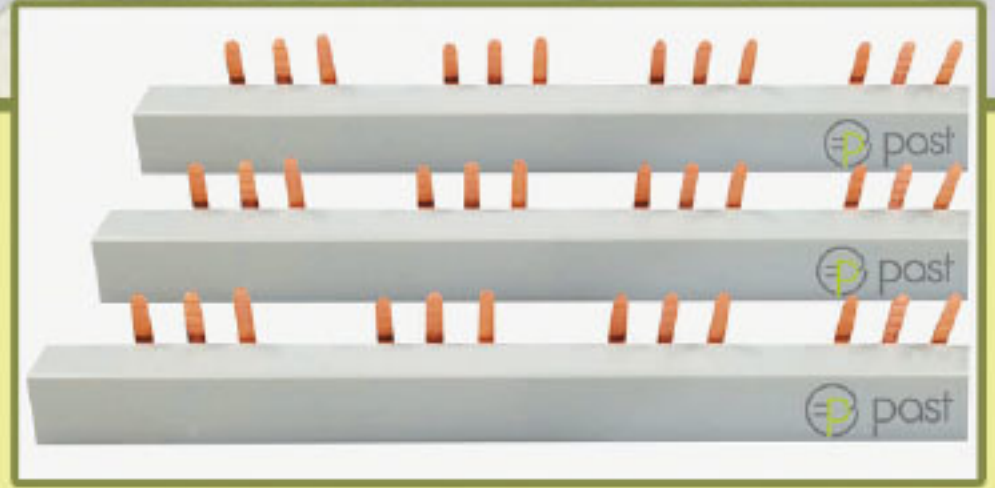
Avrasya’nın Hırdavat Fuarı Hardware Eurasia, Reed Tüyap’ın uluslararası fuarcılık deneyimi ve Hırdavat Sanayici ve İş Adamları Derneği’nin (HISİAD) sektörel gücü ile 23-26 Mart 2022 tarihlerinde İstanbul’daki Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi’nde gerçekleşecek.

Hardware Eurasia Fuarı; Endüstriyel Hırdavat, El Aletleri & Genel Hırdavat, Mobilya & Yapı Hırdavatı ana başlıklarında sektörün lider üreticilerini yurt içi ve yurt dışındaki hedef pazarlardan nalbur & hırdavat toptancı ve perakendecileri, yapı marketler, D.I.Y. (Kendin Yap) sektörü, mobilya & aksesuar üreticileri, kapı & pencere sistemleri üreticileri, inşaat firmaları ve müteahhit şirketler başta olmak üzere sektör profesyonellerini Tüyap çatısı altında buluşturarak sektörün ihracat hedeflerinin yükseltmesine katkı sağlayacak.





Enerjide Bağlantı Noktanız



- Sıkmalı Kablo Pabuçları
- Müşterek W Otomat Baraları
- Kablo Yüksükleri
- Kablo Uçları
- Hat Klemensi



ENJEKSİYON KASA GRUPLARI



LKS KNP 150 WATT
KANOPI



LKS PR 20-100-200 WATT
PROJKTÖR



LKS SKL 20-100 WATT
SOKAK PROJKTÖRÜ



LKS SKL 20-100-200 W
SOKAK LAMBASI



LKS PR4 200-300 W
PROJKTÖR

LED BAR PROFİL GRUPLAR



LKS LNR MOBİLYA-2
LED BAR



LKS LNR MOBİLYA-3
LED BAR



LKS LNR 26
LED BAR



LKS LNR 28
LED BAR



LKS LNR MOBİLYA-1
LED BAR

SIVA ALTI & SIVA ÜSTÜ LİNEAR GRUPLAR



LKS LNR 24
SIVA ALTI LİNEAR



LKS LNR 19
SIVA ALTI LİNEAR



LKS LNR 17
SIVA ALTI LİNEAR



LKS LNR 31
SIVA ÜSTÜ LİNEAR



LKS LNR 32
SIVA ÜSTÜ LİNEAR



LKS LNR 16
SIVA ÜSTÜ LİNEAR



LKS LNR 21
SIVA ÜSTÜ LİNEAR



LKS LNR 13
SIVA ÜSTÜ LİNEAR

POLİKARBON LİNEAR GRUPLARI



LKS LNR TÖP
POLİKARBON LİNEAR



LKS LNR P10
POLİKARBON LİNEAR



LKS LNR P20
POLİKARBON LİNEAR



LKS LNR P30
ETANJ

New



LKS UFO YTA
100-200W ARMATÜR



LKS HRK SKL3 100-250W
SOKAK LAMBASI



WALLWASHER



LKS WLW 01
WALLWASHER



LKS WLW 02
WALLWASHER



LKS WLW 03
WALLWASHER

ETANJ GRUPLARI



ALÜMİNYUM ETANJ
KASA



LKS LNR P50
POLİKARBON ETANJ



ETANJ
BANT ARMATÜR



BACKLIGHT SPOTLAR

DEKORATİF ÜRÜNLER



LKS HLK 01
DEKORATİF AYDINLATMA



LKS KRE 01
DEKORATİF AYDINLATMA



LKS S ARM
DEKORATİF AYDINLATMA



LKS DVL 02
DEKORATİF AYDINLATMA

LED AYDINLATMA TEKNOLOJİLERİ ÜZERİNE ALÜMİNYUM BOŞ KASA İMALATI ve TEDARİĞİ



Çınardere Mah. Özçelik Sk. No:13/B Pendik/İstanbul
+90 216 379 00 96 • +90 543 295 78 83 • +90 544 295 78 84
info@ledkasalar.com
www.ledkasalar.com



Sanko Enerji Grubu IFC ile Anlaşma İmzaladı

- Türkiye'deki yüzde yüz yenilenebilir enerji üretim portföyü ve dinamik ekibiyle, Avrupa başta olmak üzere yurt dışı piyasalarda da büyümeyi öncelikli stratejik hedefleri arasına alan Sanko Enerji Grubu, Milletlerarası Finansman Kurumu IFC ile bir anlaşma imzaladı.
- Anlaşma yurt dışında ortak yenilenebilir enerji ve yeni teknoloji yatırım fırsatlarının değerlendirilmesini kapsıyor.

Türkiye'nin en büyük uluslararası yenilenebilir enerji şirketi olma' vizyonuna uygun hamleler gerçekleştiren Sanko Enerji Grubu, yurt dışı girişimlerine hız verdi.

Türkiye'de yenilenebilir enerji sektörünü ve bu alandaki teknoloji yatırımlarını yakından takip eden Sanko Enerji Grubu, bununla yetinmeyip, edindiği bilgi birikimini yurt dışı pazarlarda da kullanabilmek amacıyla IFC ile bir anlaşma imzaladı. Sanko Enerji Grubu, IFC ile yapılan bu anlaşma sayesinde, kendi iklim hedeflerini sadece Türkiye sınırlarında değil aynı zamanda tüm dünyada gerçekleştirme imkânı bulacak.

Anlaşma kapsamında, her iki taraf da yurt dışındaki yenilenebilir enerji ve yeni teknoloji yatırımları için proje keşfi, inceleme ve finansman olanaklarını değerlendirebilecek.

Ülkelerin, iklim değişikliğini hafifletmelerine ve uyum sağlamanın yardımcı olmak üzere özel sektörün yenilikçiliğini ortaya koyması için çalışan Dünya Bankası Grubunun bir üyesi olan IFC ve tamamı yenilenebilir enerji santrallerinden oluşan bir portföye sahip olan Sanko Enerji Grubu arasında imzalanan bu anlaşma ile birlikte karbon emisyonunun azaltılma-

sına yardımcı olacak projeler bulunması hedefleniyor.

Anlaşma, gelişmekte olan ülkelerde özel sektöre odaklanan en büyük küresel kalkınma kurumu olan IFC ve ülke genelinde yaklaşık 1.000 MW'lık kurulu güce sahip olan Sanko Enerji Grubunun, yenilenebilir enerjiye odaklı stratejik bakış açılarıyla güçlerini birleştirmelerinin ilk adımı olacak.



DLX[®]

electric



"MASTER OF CABLE TRUNKINGS"



45x45 Schuko/French Type Socket System



Block Office System



Corrugated Conduits



Flexible Steel Conduits



Face Plates & Data Telephone Sockets



Rigid PVC Pipes



Flame Retardant

Halogen Free Cable Trunking



Underfloor Power Distribution Boxes



ELECTRICAL DISTRIBUTION BOARD

Glass Reinforced Polyester

DLT Elektrik Plastik Kalıp San. Ve Tic. Ltd. Şti.

Osmangazi Mahallesi 3130. Sokak No: 6 Kat: 1 Kiraç - Esenyurt / İSTANBUL - TÜRKİYE

Tel: +90 212 886 40 51- 52 • Faks: +90 212 886 40 53 • info@dlx.com.tr • www.dlx.com.tr  0530 416 85 25

İTÜ ve THL'li Akademisyen ve Öğrencilerden Oluşan; Team Deeply High, Solar Decathlon Almanya'ya Hazırlanıyor

"Deeply High", toplumsal ve ekolojik çıkarılara yönelik projeler geliştirmek üzere bir araya gelen İTÜ'lü ve THL'li akademisyen ve öğrencilerden oluşmaktadır. Akım Mühendislik, Algologic ve EG Mimarlık'ın proje ortaklığını yaptığı çok uluslu ve multidisipliner ekip, 2022'de Almanya'nın Wuppertal kentinde düzenlenecek olan Solar Decathlon Europe Yarışması için bir araya geldi.

Solar Decathlon Europe (SDE) Amerika Birleşik Devletleri Enerji Bakanlığı tarafından 2002 yılından beri dünyanın farklı noktalarında gerçekleşen, binlerce öğrenciye temiz enerji iş gücüne katılma konusunda ilham veren üniversiteler arası bir yarışmadır. Yarışma, üniversite seviyesindeki öğrencilerin kaynakları bilinçli kullanan ve enerji tasarrufu sağlayan mimari ve mühendislik projeleri geliştirmesini amaçlamaktadır.

Deeply High, geçmişin bilgeliği ve günümüzün teknolojisini bir araya getirerek, daha sürdürülebilir ve verimli yaşam alanlarının inşa edildiği bir gelecek hayali kurgulamakta ve kentlerimizin daha sürdürülebilir bir yaşam tarzına yönelik olan değişimine katkı sağlayabilme hedefine yönelik olarak çalışmalarına Ocak 2021 tarihinden itibaren devam etmektedir.

Team Deeply Ekibi, kendilerini diğer yarışmacı takımlardan ayıran hikayelerini şu şekilde açıklıyor;

Takım olarak yapılarımızın doğadan ilham alarak ve doğayla ahenk içerisinde yeniden inşa edilebileceğine inanıyoruz. Geçmişin bilgeliği ve günümüzün teknolojisini bir araya getirmemiz, bu inancımızı hayata geçirmemizi ve herkes için ulaşılabilir kılmamızı mümkün sağlayacak olan yegane etmendir. Takım 2019'da Fas'ta düzenlenen Solar Decathlon Africa'da daha sürdürülebilir, yüksek adaptif kapasiteye sahip ve toplum çıkarlarını güden, bütüncül yaklaşımla tasarlanmış verniküler bir mimari yapı inşa etme amacı

etrafında kurulmuştur. Deeply High Almanya'dan Technische Hochschule Lübeck'in mimari ve yapı inşa etme üzerine olan uzmanlığıyla Türkiye'den İstanbul Teknik Üniversitesi'nin enerji ve sürdürülebilirlik üzerine olan uzmanlığını bir araya getirecek çok uluslu, çok disiplinli ve uyum içerisinde çalışan bir takım olma amacıyla bir araya gelmiştir. Mimari hakkında konuşulduğunda "yapılı çevrenin" tüm yönleri hesaba katılmamaktadır ancak "yapılı çevre" terimi insanların yaşamlarını, hayatlarını, öğrenimlerini, üretimlerini ve yaptıkları ticareti de kapsayan bir perspektif sunmaktadır. Biz yapılı çevrenin tüm bu yönlerine hakimiz ve insanların teknoloji sayesinde sahip oldukları kazanım ve rahatlıklardan ödün vermeden doğa ile uyum içerisinde yaşayabilecekleri bir ekosistem inşa edebileceğimize inanmaktayız.

Deeply High Takımı, eskiyen ve kullanılamaz hale gelen mevcut yapı stoğuna, dikey doğrultuda entegre edilecek doğa dostu bir yapı sistemini geliştirmeyi amaçlamaktadır. Projeni alanı olarak, Schleswig-Holstein eyaletinde bulunan Kiel şehri seçen ekip, proje alanı hakkında şu görüşü sunmaktadır;

"Kiel, yüksek nüfus yoğunluğuna ve kozmopolit bir yapıya sahip olduğu için burada yapacağımız projelerin birçok farklı şehirde de uygulanabilir olacağı düşünülerek seçilmiştir. Dolayısıyla Deeply High Takımı sadece bir bina için değil daha geniş bir bağlamda uygulanabilirliği olan çevresel ve sosyal olarak sürdürülebilir bir yapı tasarlamakta ve geliştirmektedir."

Takım, geliştirdikleri proje önerisi ile insanların daha rahat iletişim kurabildiği bir yapı planıyla, yerel toplulukların gelişmesine yardımcı olmakta, insanları daha sürdürülebilir, kent madenciliği yapılan, yerel kaynaklardan elde edilebilen ve sadece PV panelleri gibi konvansiyonel çözümlerle değil, aynı zamanda yosunu kullanan yenilikçi teknolojilerle de elde edilen yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmektedir. Projelerinde bulunan çatı çiftliği ile, biyo çeşitliliğin artmasına fayda sağlamanın yanı sıra ısı adası etkisinin azalmasına ve yerel kaynaklardan elde edilen gıdaların önemine de dikkat çekmektedir. İklim dostu ve var olan altyapılara entegre olabilen ulaşım çözümleriyle bütüncül bir yaklaşım içerisinde sadece kentlerimizin değil, her çeşit yerleşim birimlerinin de çevreye daha uyumlu olduğu bir gelecek için "Stadt-Land-Rand" felsefesi odağında çalışmalarına devam etmektedir.

Team Deeply High'ı Instagram, linkedin adreslerinden takip edebilir, sponsor olmak isteyen firmalar;
 sponsorship@deeply-high.eu adresinden iletişim kurabilirler.
 websitesi: Deeply High (deeply-high.eu)
 instagram: Team Deeply High
 LinkedIn: Team Deeply High

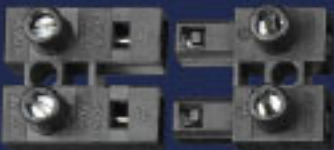
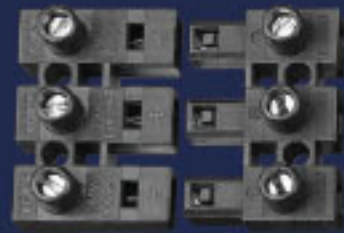
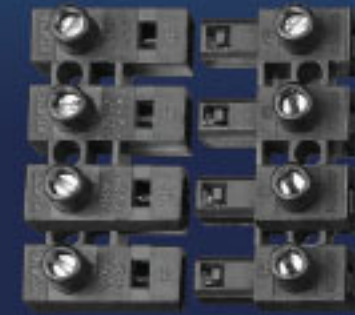




GÖKERMAK
ELEKTROTEKNİK

1988' den
Günümüze

“Accurate Connection Secure Solution”



REACH ✓

RoHS2 ✓



Merdivenköy Mah. Yumurtacı Abdi Bey Cad. Dik Yol Sok. Business İstanbul İş Merk. B Blok D:151 Kadıköy/İSTANBUL

T. +90 216 327 40 56 pbx

info@gokermak.com • www.gokermak.com.tr

İstanbul “Akıllı Şehir” Olmaya Hazır

Dünya genelinde dijitalleşmeye öncülük eden Siemens, akıllı şehirlerin geleceğini şekillendirmeye yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Şehirlerin kentsel sorunlarını çözmek için teknoloji kullanımını inceleyen şirket, aralarında İstanbul'un da bulunduğu dünyanın çeşitli bölgelerinden şehirlerin dijitalleşme haritasını çıkardı. İstanbul'un 4 ile puanlandırılan dijitalleşme potansiyeli Londra, New York, Berlin gibi gelişmiş ülkelerin şehirlerinden daha yüksek oldu...

Dijitalleşmenin öncülerinden Siemens, aralarında İstanbul'un da olduğu dünyanın çeşitli bölgelerindeki şehirlerin “Dijitalleşme Haritası”nı yayınladı. Siemens tarafından hayata geçirilen çalışma, dünya genelindeki şehirlerin, kentsel sorunları çözmek için teknolojiyi nasıl kullandıklarına dair bir tablo sunuyor. Uzun süren araştırma ve inceleme döneminin ürünü olan, İstanbul, Berlin, Buenos Aires, Dubai, Hong Kong, Londra, Los Angeles, Melbourne, Münih ve New York gibi metropollerin dijitalleşme kamesini ortaya koyan çalışma, Siemens'in ilgili şehirlerdeki ekipleriyle teknolojinin sürdürülebilirliğini sağlama, ulaşımı iyileştirme ve fırsat yaratma için üreteceği çözümlerin belirleyicisi olacak.

Araştırma sonucunda şehirlerin dijitalleşmeye hazır olma düzeyi ve potansiyeli belirlenerek 10 üzerinden puanlandırıldı. Buna göre İstanbul'un dijitalleşmeye hazır olma düzeyi 10 üzerinden 5, dijitalleşme potansiyeli ise 4 olarak belirlendi. Aynı çalışmada Berlin ve Münih'in dijitalleşme potansiyeli 2, Londra ve New York'ununki ise 3 olarak belirtildi.

Yaşam kalitesini iyileştiriyor

Siemens'in Şehirlerin Dijitalleşme Haritası çalışmasına göre, İstanbul dijital geleceğinin güçlü temellerini atarken, vatandaşların şehirde bir yerden bir yere hızlı ve etkin bir şekilde gitmesine yardımcı olmaya odaklanıyor. Dünyanın en eski ve köklü şehirlerinden İstanbul, hâlihazırda tren, metro, tramvay, otobüs, feribot, deniz otobüsü, teleferik, füniküler ve paylaşımlı bisiklet gibi seçenekleri kapsayan geniş bir ulaşım yelpazesi ve bağlantılı ulaşım ağına sahip olmanın avantajından yararlanıyor.

İstanbul hem akıllı şehir olmaya hem de Türkiye'nin hızlı yenilenebilir enerji açılımından yararlanmaya hazır. Çalışmaya göre,



Siemens Türkiye Strateji ve Akıllı Altyapılar Direktörü Hakan Özdemir

Türkiye'nin güvenliğe ve çeşitlendirmeye odaklanan güçlü enerji politikası sonucu ise yenilenebilir enerji kapasitesi son 5 yılda yüzde 50 artış gösterdi.

“Sorun ve çözümler için yol haritası”

Siemens'in global düzeyde kent yaşamının geleceğini şekillendirmede kritik rol oynadığına dikkat çeken Siemens Türkiye Strateji ve Akıllı Altyapılar Direktörü Hakan Özdemir, “Dijital teknoloji, dünyamızın içinde bulunduğu büyük dönüşüme ivme kazandırıyor. Yapay zeka ve nesnelerin interneti gibi teknolojiler daha sürdürülebilir, daha fayda odaklı, daha yaşanılabilir bir dünya inşa etmemize olanak tanıyor. Akıllı şehirlerin temelini oluşturan teknolojilerle, dünyamızın mücadele ettiği sorunları çözmek mümkün. Siemens olarak, akıllı şehirlerin oluşturulmasında sorumluluk alıyoruz. Şehirlerin Dijitalleşme Haritası da bu misyonumuzun sonuçlarından biri. Dünyanın önde gelen şehirlerinin karnesini oluşturarak, sorun ve çözümler için yol haritası oluşturulmasına katkı sağladık. Siemens teknolojisini şehirlere entegre ederek daha sürdürülebilir bir yaşamın inşasında aktif rol oynayacağız” açıklamasında bulundu.



İstanbul Dijitalleşme Haritası



Teknolojik gelişmeleri yakından takip ederek, müşterilerimizin bütün enerji gereksinimlerini kaliteli ve güvenli şekilde karşılıyoruz!

**KABLO - ŞALT - AYDINLATMA - OTOMASYON
ELEKTRİK - ELEKTRONİK ve ZAYIF AKIM**



İvedik OSB. 1419 Cad. Cadde İvedik İş Merkezi No:1/K Yenimahalle / ANKARA
Tel: 0312 309 91 11 - 395 91 03 • Fax: 0312 309 91 12 • bilgi@dorukenerji.com.tr

www.dorukenerji.com.tr

Üretimde Rekabet İçin 10 Kat Daha Hızlı İletişim

CLPA, yeniden tasarlanan haberleşme protokolü CC-Link IE TSN ile global dünyada rekabetin kilidini açıyor.

S Fabrikalarda otomasyon dünyasının temelini oluşturan endüstriyel haberleşme protokolleri, cihazların iletişimini sağlayarak sadece cihazları birbirine bağlamakla kalmıyor, üretim hatlarında giderek artan esneklik ve uzaktan kontrol ihtiyacı için gerekli alt yapıyı da sağlıyor. Özellikle üretim çarkının kilit dişlisi olan verimliliği ve güvenliği inşa eden inovatif protokoller, uçtan uca dijital sinyal doğruluğunu ve bütünlüğünü iyileştirerek fabrikaları akıllı üretim merkezlerine dönüştürüyor. Dünyanın gelişmiş endüstriyel haberleşme protokollerinden CC-Link IE TSN, sahadaki üretim ekipmanlarının bağlantılarını konvansiyonel yöntemlere göre çok daha hızlı bir şekilde sağlayarak firmaların rekabet gücünü artırarak bir adım öne geçmelerini sağlıyor. CC-Link teknolojisinin dünyadaki tüm endüstriyel katmanlara yayılmasını hedefleyen Japonya merkezli CLPA (CC-Link Partner Association), gelişmiş protokolü sayesinde maliyetleri optimize ederek üretimde rekabet gücünün artırılmasında belirleyici bir rol üstleniyor

Pazar payını ve kârı yükseltmenin en etkili yolunun rekabet avantajı kazanmaktan geçtiği yeni endüstri çağında, fabrika içindeki iletişimin hızı büyük önem taşıyor. Kontrol ve üretim verilerini yüksek hızda ileterek kesintisiz haberleşme sağlayan CC-Link teknolojisinin rekabette kaldıraç görevi görerek üretimde esneklik ve kalite argümanlarını karşılamada etkili olduğunu ifade eden CLPA Türkiye Müdürü Tolga Bazel, CC-Link endüstriyel haberleşme teknolojisinin üretim kabiliyetini bir üst noktaya taşıdığını söyledi. CLPA imzası taşıyan ve Zaman Duyarlı Ağ teknolojisinden yararlanan dünyanın ilk endüstriyel açık ağı olan CC-Link IE TSN'nin tüm hedef kitleleri için benzersiz bir katma değer sağladığını da vurgulayan Tolga Bazel, bu protokolün Sanayi 4.0'a uyumlu fabrikaların en güçlü alt yapılarından biri olacağını altını çizdi.

Üretim kabiliyeti geliştirilerek küresel pazarlarda rekabet edilebilir

Dünya genelinde üretimde artan küreselleşme eğilimi ve rekabet yapısı için en önemli itici gücün birbiriyle son derece hızlı haberleşebilen cihazlar olduğuna dikkat çeken Tolga Bazel; "Bugünün dünyasında üretim sadece ham madde ve insan gücü ile yürütülen bir iş kolu olmaktan çıktı. Artık karanlık fabrikalarda cihazlar arasındaki iletişimden elde edilen verilerin yönetilmesi ve kişiselleşen ihtiyaçlara cevap veren dijital üretim bantlarının esnek yetenekleri söz konusu. Bu konjonktürü sağlayan temel argümaninsa endüstriyel haberleşme protokolleri olduğunu söyleyebiliriz. Dünyanın değişen dinamikleri karşısında rekabet koşulları çok daha çetin geçiyor, firmaların üretim tesislerinde hızlı ve kaliteli haberleşme sistemlerini kurmalarının önemi ise çok daha net anlaşılıyor. Firmaların maliyetlerini optimize ederek ham hammaddelerini en efektif şekilde yönetmelerini sağlamak üzerine kurgulanan CC-Link IE TSN, üretimde kaliteyi standardize ederek ayakta kalmayı ve hatta global çapta rekabette öne geçmeyi sağlıyor" şeklinde konuştu.

Esnek üretim modeli ile Sanayi 4.0'a hazır fabrikalar inşa ediyor

Yeni endüstri çağında maliyet, kalite ve pazara tepki verebilme gibi rekabet parametrelerinin firmalar açısından kritik olduğuna değinen Tolga Bazel; "Bir firma, küresel rekabette başarılı olmak istiyorsa pazar yapısı ve müşteri profilindeki değişikliklere cevap verebilecek esneklikte olmalı. Üretim mekanizmasının temelinde yer alan cihazların çevik ve hızlı olabilmesi CC-Link IE TSN ile çok daha kolaylaşıyor. Gıda, ilaç, beyaz eşya, otomotiv ve bina otomasyonu gibi endüstrinin farklı kollarında makine ve proses kontrolü için nominal çözümler sunan bu teknoloji; üretim zincirinin çok daha çevik koşullar altında yapılmasını sağlıyor. Çok boyutlu bir üretim fonksiyonu olan esneklik için gerekli koşulları sağlayan CC-Link, firmaların performansından taviz vermeden değişen şartlara uyarlanma becerisini de artırıyor. Müşteri tercih ve ihtiyaçlarına daha hızlı cevap veren özelleştirilmiş ve yerleşen üretim; daha az hata, daha az kaynak kullanımı ve daha yüksek kalite ile verimli imalat ve yeniliklere hızla adapte olunabilen bir yapı oluşturuyor" dedi.

Üretim hattındaki kayıp zaman ve kaynakları optimize ediyor

Haberleşme süresinin hayati olduğu fabrikalarda, makineler arasındaki haberleşme süresini milisaniyelere düşüren CC-Link teknolojisi sayesinde firmaların pazardan büyük pay alabilmesinin hedeflendiğini söyleyen Tolga Bazel; "CC-Link IE TSN, saniyede 100 megabit ile haberleşebilen endüstriyel haberleşme sistemlerinden tam 10 kata kadar daha hızlı sonuç sunuyor. Yüksek hızlı ve büyük hacimli iletişim kabiliyeti, üretimde kayda değer artış sağlarken üretim hattının durmasından kaynaklanan maliyetlerden kaçınılmasını da mümkün kılıyor. Sürücü kontrol performansını en üst düzeye çıkaran bu teknoloji, doğrudan üretim süresini kısaltarak firmalara aynı sürede daha fazla üretim yapma imkânı veriyor. Kesintisiz çalışarak fabrikaların üretim süreçlerini maksimize eden bu haberleşme protokolü, yeni endüstri çağında sürdürülebilir kalkınma için gerekli alt yapıyı sağlıyor" sözleriyle CC-Link IE TSN'nin rekabet üstünlüğü sağladığı rolünü anlattı.



ARCHY

MODÜLER SİSTEM ELEKTRİK PANOLARI

- ✓ SAĞLAM
- ✓ ZARIF
- ✓ GÜVENLİ



Tüm Enerjimizle
ÇALIŞIYORUZ

İncitaş'tan Çevreci Bir Adım; Dünyanın Geleceğini Bugünden Düşünenlerin Alışveriş Adresi: AZKARBON.COM

Her Değişen küresel iklim ve ekosistem birçok tüketicinin çevre ve enerji kaynakları hakkında bilinçlenmesini sağlıyor ve duyarlı hareket etmeye yönlendiriyor. Enerji kaynaklarının azalması, gün geçtikçe artan enerji maliyetleri nedeniyle enerji tasarrufunu ve yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımına verilen ilgi artıyor. Bununla birlikte özellikle son yıllarda konu çevre, doğa, insan sağlığı olduğunda duymaya alıştığımız, küresel iklim değişikliğiyle birlikte daha sık gündeme gelen karbon emisyonunun azaltılması dünya için büyük önem taşıyor. Çevreyi tehdit eden faktörler arasında yer alan karbon ve diğer sera gazlarının yol açtığı karbon emisyonunu azaltmak için yapılması gerekenlere baktığımızda fosil yakıt kullanımının azaltılmasının öne çıktığını görüyoruz. Bunun için hem kuruluşların hem bireylerin yapabilecekleri olması geleceğe dair umut veriyor. Sadece üretim tesislerine sıkıştınlamayacak kadar geniş olan bu konu ülke politikalarından alışveriş tercihlerine kadar uzanan kapsamlı bir yaklaşım gerektiriyor.

İnci Holding'in ilk şirketi olan İncitaş, 1952'den bugüne, otomotiv sektörünün temel parçalarından oluşan ürün gamı ile (akü, jant) pazarda varlığını sürdürmesinin yanı sıra çağı yakalayan önemli adımlar atmayı sürdürüyor. İncitaş, geleneksel iş modelleri ve değer zincirlerinin değişmeye hızla devam edeceği öngörüsü ile geleceğini şekillendirecek stratejilerini "geleceği yakalayan ürünler" ve "dijital müşteri iletişimi" üzerine kurguluyor. Bu bakış açısıyla 70. Yılında enerji verimli ürünleri müşteriler ile buluşturan çevrimiçi pazaryeri AZKARBON'u hayata geçirmiş olmaktan mutluluk duyuyor. AZKARBON, temiz enerji ve enerji verimliliği konusunda tüketicilerin ihtiyaç duydukları ürünleri ve hizmetleri bulabilecekleri, yeni nesil, odaklı, bir alışveriş sitesi olmayı hedefliyor.

AZKARBON, enerji verimliliği ve maliyetlerini önemseyen müşterileri, alanında uzman, sektöründe ürün ve hizmetleri ile aktif

olarak yer edinmiş satıcılar ile buluşturuyor. Canlı destek ile müşterileri ihtiyaçlarını belirleyerek, bilgilerini kontrol ederek, satın almaya niyetli olan gerçek müşterileri ihtiyaç duyulan ürün ve hizmetleri sunan satıcılara yönlendiriyor. Böylece her iki taraf için hızlı bir alışveriş süreci sağlıyor. Müşteriler aradıkları ürünlere daha çabuk ulaşırken, satıcılar AZKARBON'da diğer pazar yerlerine göre daha görünür olup daha çok müşteriye daha hızlı ulaşabiliyor. Bu platformda satıcılar AZKARBON'un yürütmüş olduğu tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinden de yararlanabiliyor.

AZKARBON Nasıl Çalışıyor?

Ev, iş, elektrik üretimi, enerji verimli ürünler, çatı ve cephe sistemleri, enerji yönetimi ve mobilite kategorilerindeki satıcıları geniş ürün çeşidiyle müşterilerle buluşturan AZKARBON, ürünlerin gerçekten enerji verimli olup olmadığını araştırarak, enerji verimliliği ya da enerji maliyetlerini düşürmeyi sağlayacak ürünlerin web sitesine koymayı kabul ediyor. AZKARBON, proje bazlı çözüm gerektiren ihtiyaçlarda ise siteyi ziyaret eden tüketicinin ihtiyacını belirleyerek firmalardan birden fazla teklif toplanmasına ve tekliflerin doğru şekilde değerlendirilmesine yardımcı oluyor. Her türlü soru işaretini giderecek, tam eğitilmiş danışman ekibiyle ihtiyacı olanlara bilgi veriyor, sorularını yanıtlıyor. Rekabet ve şeffaflık esasları çerçevesinde, teklifleri tüketicilere açık ve şeffaf şekilde sunuyor, tüketicinin en uygun seçeneklere, doğru şekilde ulaşmasını sağlıyor.



**CEBİNİZİ
ÇEVREYİ
GELECEĞİNİZİ
KORUYAN**
YENİ NESİL ALIŞVERİŞ SİTESİ

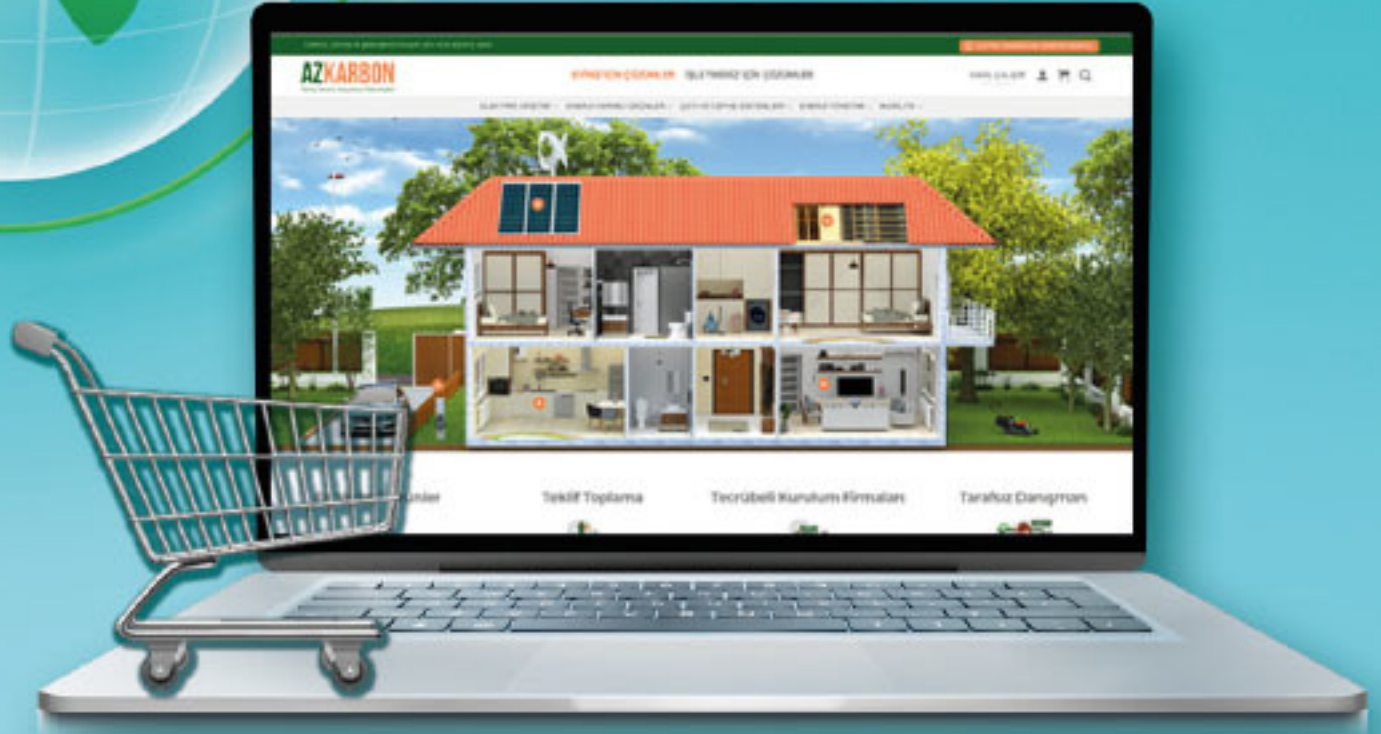
The image shows a promotional graphic for AZKARBON. It features a green globe with a leaf, a laptop displaying the AZKARBON website, and a shopping cart. The text is in white and green on a blue background.

AZKARBON
Temiz, Verimli, Kazandıran Teknolojiler

AZKARBON

Temiz, Verimli, Kazandıran Teknolojiler

CEBİNİZİ ÇEVREYİ GELECEĞİNİZİ KORUYAN YENİ NESİL ALIŞVERİŞ SİTESİ



www.azkarbon.com





ENEL

Kesintisiz Güç Kaynakları



ELEKTRİK HAYATTIR, KESİNTİYE GELMEZ.

TEMİZ, KESİNTİSİZ, GÜVENİLİR ENERJİ



CE EAC

ENELSystem™



**SOLAR
INVERTER**

250-300kW

Üç Fazlı Sistemler için

**Dizi
INVERTER**

10-40kW

Üç Fazlı Sistemler için

**HiBRİT
UPS**

10-250kVA

Üç Fazlı Sistemler için

**HiBRİT
INVERTER**

2,5-5kW

Tek Fazlı Sistemler için

TASARUFLU

Geri KAZANÇ

4-6 Yıl

SÜRESİ

*Bu süreli garanti süresi, ürünün normal kullanım koşullarında çalışmasını garanti eder. Kesintisiz güç kaynağı için en uygun çözümdür.

ENEL

444 1 856
www.enel.com.tr

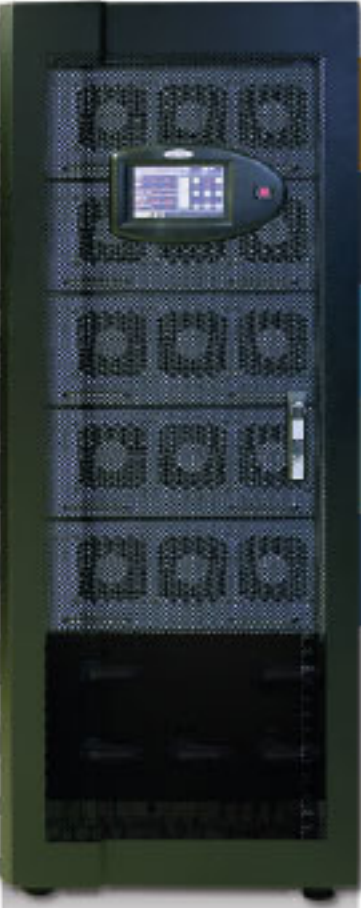


Türk Akü Kurumu
TÜRKAK
TÜRK AKREHİTASYON KURUMU
tarafından akredite edilmiştir.

"40'dan Fazla Ülkeye İhracat"



MODÜLER UPS



40x5 KVA
20x6 KVA

3L Doğrultucu & 3L İnverter teknolojisi

%96'ya kadar Yüksek Verim

Hot Swap
Yük altında modül ekleme/çıkarma

Ortak Akü (Common Battery)
Her bir modül için ayrı akü grubuna gerek kalmadan çalışır.

Giriş güç faktörü (pf)
0,99

E4

IGBT | MOSFET | HESİTİC | DSP

SINIRSIZ
PARALLELEME
SINIRSIZ
GÜÇ Xn



YENİLİKÇİ
TASARIMLAR



KULLANICI
DOSTU



YÜKSEK
VERİMLİLİK



YÜKSEK
KAZANÇ

444 1 856

www.enel.com.tr

Türkiye Enerji Dönüşümünde Büyümeye Devam Ediyor

Solar İstanbul, Güneş Enerjisi, Enerji Depolama, Elektrikli Ulaşım ve Dijitalleşme Fuarı ve Konferansı basın toplantısında sektörün önemli temsilcileri bir araya geldi.

Sürdürülebilirlik ve Enerji Dönüşümü” temasıyla 23-26 Mart 2022 tarihleri arasında Tuzla Viaport Marina’da düzenlenecek Solar İstanbul’da güneş enerjisi sektöründeki son teknoloji yüzlerce ürün sergilenecek ve solar endüstrisinin paydaşları ağırlanacak. Birleşik Fuar Yapım A.Ş.(BİFAŞ) organizatörlüğünde ve GENSED, GÜNDER ve GÜYAD işbirliği ile gerçekleştirilecek fuara TC. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, EPDK başta olmak üzere Türkiye’nin öncü kurum ve kuruluşları destek veriyor.

Açılış konuşmalarında BİFAŞ Yönetim Kurulu Üyesi Feraye Gürel “Temiz enerji sektörünü birbirinden ayırmadan doğru değerlendirme yapılmalıdır. Stratejik konulardan biri olan pandemi sonrasında enerji planlaması önemli gündemlerimizden biri olacak. Solar İstanbul, fuar olmanın yanı sıra içeriği ve niteliği ile de göz dolduracak ve sektörün ihtiyaçlarına katkıda bulunacak” dedi.

Solar İstanbul Fuarı ve Konferansı tanıtım ve basın toplantısında güneş enerjisi sektörünün önemli temsilcilerinden GENSED Başkanı Tolga Murat Özdemir “Bir bakışta solar endüstrisi olarak nitelendirdiğimiz süreçte enerji dönüşümü başladı. Türkiye 2000 saat alan bir ülke, aslında bir güneş ülkesiyiz. Ortalama 15.000 kWh/kWp randımanımız mevcut. Pandemi



GENSED Başkanı Tolga Murat Özdemir

koşullarına rağmen averaj bir büyüme öngörüsüyle %20-25 büyüme global olarak artık öngörülüyor. Glasgow’da alınan kararlar bu büyümeyi destekliyor. 2021’de 9.000 MW ulaştık. 2023 Türkiye’nin hedefi olan 10.000 MW sektör olarak geçeceğimizi düşünüyoruz. Temiz enerjiyi sürdürülebilirlik olarak ele almak gerekiyor. Kuraklık





sebebiyle hidroelektrik santrallerinin verimliliğinin düşmesi bunlardan biri" dedi.

Türkiye Enerji İhracatına Yeşil Işık Yakıyor

Sektördeki dönüşümden bahseden, GÜYAD Başkan Yardımcısı Birol Ergüven "Enerjideki dönüşümü çok iyi yakalayan Solar İstanbul, yeni nesil teknolojilerinde oldukça verim alınacağını inanıyoruz. Yenilenebilir enerji maliyet analizleri yaptığımızda oldukça uygun rakamlar çıkıyor. Ülkemizin ihracat rakamlarına enerjinin de katılabileceğini düşünüyorum" dedi.

Enerji sektöründeki meslek yeterliliğinden bahseden GÜNDER Yönetim Kurulu Başkanı Kutay Kaleli "Sektörümüzün mesleki yeterliliğinin gelişmesi konusunda yaptığımız çalışmalar için mesleki yeterlilik merkezimizi kurduk. Tekniker, teknisyen ve mühendis seviyesinde kurulum dahil asgari standartların ve ulusal yeterliliklerinin belirlenmesini üstlendik. Bu yeterlilikle hem kurulum maliyetlerinin doğru yönetilmesi hem de iş güvenliğinden en üst düzeyde faydalanılmasını hedefledik" dedi.

Toplantının devamında söz alan, KOJENTURK Demeği Başkanı Yavuz Aydın "Güneş enerjisi bazlı kojenarasyon uygulamaları Türkiye'de yaygın olarak kullanılmalıdır. Ülkemizdeki en bol kaynak olan güneşi üretilip, tüketilecek ortamlar için çalışıyoruz."

Enerji dönüşümünün kaçınılmaz olduğunu vurgulayan GENSED Başkanı Halil Demirdağ "Türkiye'nin potansiyeli, çok büyük. Bu potansiyeli gerçekleştirmek için siyasi irade, mevzuatlar ve konjonktür verimli dönemini yaşıyor"

Güneş enerjisiyle birlikte teknik olarak depolama alanlarının gelişmesinin santraller için önemli olduğunu vurgulayan SOLAR 3GW Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Bahadır Turhan "Enerji devrimine doğru yol alıyoruz. Güneş bu anlamda önemli başrolümüz" dedi.

TUREB Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Arıcı "2021 yılını hibrit güneş santrallerinin yıl oldu diyebiliriz. Solar İstanbul'a kadar enerji üretiminin yükseleceğine olan umudumuz ve güvenimiz tam" diyerek sektörün geleceğinden umutlu olduğunu belirtti.

Türkiye'nin enerji sektörünün farklı alanlarda gelişmesinin göstergelerinden biri olan Deniz Üstü Rüzgar Enerjisi Derneği Başkanı Dr. Murat Durak "Ülkemizin temiz enerji zenginliğini Deniz üstü enerjisinde 4 tribün bir santral karşılığına geliyor. Tüm temiz enerji kaynaklarımızı doğru kullanmalıyız"

Solar İstanbul Sürdürülebilirlik ve Enerji Dönüşümü Temasıyla Sektöre Işık Tutacak

Bölgenin en prestijli güneş enerjisi buluşma platformu olan Solar İstanbul'da sektörel konferans ve seminerlerle güneş enerjisi endüstrisinin inovasyonları, vizyonları ve son teknolojileri belirlenecek. Yurtiçi ve yurt dışından alanında uzman ve akademisyenler, sürdürülebilirlik ve enerji dönüşüm temasıyla sektöre ışık tutacak. Konferans ve seminerlerin ana başlıkları arasında Paris Anlaşması, iklim değişikliği, Yeşil Mutabakat, karbon dönüşümü, depolama, e-mobilite, yerli üretim, toplum bilinci, mevzuat, lisansız GES yönetmelikleri gibi solar endüstrisinin güncel konularına yer veriliyor.

Solar İstanbul, Bölgenin Yeni Çekim Merkezi Haline Geliyor: Kuzey Afrika, Orta Doğu ve BDT Ülkelerinden Alım Heyetleri Ağırlandık

Güneş enerjisi sektörünün hacmine ve ihracat ivmesine büyük katkı sağlayan Solar İstanbul Fuarı'nda, yurtiçi ziyaretçilerin yanı sıra; Kuzey Afrika, Orta Doğu ve BDT ülkeleri başta olmak üzere 8 ülkeden profesyonel alıcı heyetleri ile Türk solar endüstrisini ile buluşturulacak. Toplamda 12 ülkeden 8000'in üzerinde yerli ve yabancı ziyaretçinin beklendiği fuarda güneş enerjisine dair binlerce son teknoloji ürün alıcısı ile buluşturulacak. Güneş enerjisi sektöründe faaliyet gösteren ulusal ve uluslararası platformlar, dernekler ve medya mecraları ile güçlü bir iş birliği içinde olan Solar İstanbul, bölgenin yerli ve yabancı alıcı ve üreticilerinin yeni çekim merkezi haline geliyor.

Güneş Sistemleri ile İlgili İnovatif ve Son Teknoloji Yüzlerce Ürün Solar İstanbul'da

Enerji ve güç dönüşüm sistemleri, solar panel üreticileri, e-mobilite, ups imalatçıları, kablo imalatçıları, operasyon ve bakım firmaları, inverter üreticileri, elektrikli araç şarj cihazları ve çözümleri, blockchain uygulamaları, enerji yönetimi ve takibi, konstrüksiyon üreticileri, enerji depolama çözümleri, enerji verimliliği, sektörel yazılımlar, anahtar teslim montaj hizmetleri, elektrikli araba - otobüs - tekne - drone, sigorta şirketleri, kesintisiz güç kaynağı üreticileri, off-grid uygulamalar, siber güvenlik sistemleri ve yüzlerce kategoriden binlerce ürün solar İstanbul'da sergilenecek.

Günsan Elektrik'te Üst Düzey Atamalar Gerçekleşti

Alçak gerilim tesisatı ekipmanları sektörünün önce gelen firmalarından Günsan Elektrik'te üst düzey atamalar gerçekleştirildi. Günsan Satış Direktörlüğüne Enis Ademoğlu getirilirken, Strateji & Kurumsal İlişkiler Direktörü ise Uğur Özgün oldu.

GGÜNSAN



Aydınlatma Satış Direktörü Enis Ademoğlu

inşaat sektörü için anahtar priz serileri, grup priz, otomatik sigortalar, kompakt şalterler, kaçak akım röleleri, sigorta kutuları ve aksesuarları gibi elektrik tesisat ekipmanları üreten, Türkiye'nin yanı sıra dünyanın birçok ülkesine ürünlerini ulaştıran Günsan Elektrik'te üst düzey görev değişiklikleri gerçekleşti.

Aydınlatma Satış Direktörü Enis Ademoğlu oldu

2010 yılında Günsan Elektrik kariyerine başlayarak satış alanında farklı kademelerde görev alan ve son olarak Türkiye Satış Müdürlüğü görevini üstlenen Enis Ademoğlu, Satış Direktörü görevine getirildi. Ademoğlu; Bayi Satış Yönetimi, Dış Ticaret Satış Yönetimi, Proje Kanalı Satış Yönetimi ve Günsan Elektrikçi Kanalı'ndan sorumlu yönetim kurulu üyesi olarak çalışmalarını yürütecek. Evli ve 2 çocuk babası olan Enis A-

demoğlu, İngilizce ve Sırpça dillerini biliyor.

Strateji & Kurumsal İlişkiler Direktörlüğüne Uğur Özgün getirildi

2005 yılından bu yana elektrik sektöründe çeşitli şirket ve kademelerde görevler üstlenen Uğur Özgün, Strateji & Kurumsal İlişkiler Direktörü oldu. Günsan Elektrik bünyesinde son 5 yıldır Proje Satış Müdürlüğü ile Elektrikçi Kanalı Satış Müdürlüğü görevlerini sürdüren Özgün; şirket stratejisi, kurumsal ilişkiler, ticari politikalar ve iş süreçleri mükemmeliyeti konularından sorumlu yönetim kurulu üyesi olarak görev yapacak. İşletme Lisans, Halkla İlişkiler ve Tanıtım Yüksek Lisans eğitimi alan Özgün, halen Stratejik Pazarlama ve Marka Yönetimi üzerine doktora eğitimini sürdürüyor.



Strateji ve Kurumsal İlişkileri Direktörü Uğur Özgün

LED ARMATÜR 25W - 300W



info@optikaydinlatma.com



300 W



100 W



200 W

DUTTİP'in Hedefi 500 Milyar Dolar İhracat

Dünya Türk Ticaret Platformu (DUTTİP) İstanbul da Azerbaycan İstanbul Konsolosu ile 150 iş adamını buluşturdu.

Dünya Türk Ticaret Platformu İstanbul'da kuruldu ve ilk büyük toplantısını Azerbaycan İstanbul Konsolosu Anar Akundov'un katılımıyla gerçekleştirdi.

Hedeflerinin 500 milyar dolar ihracat olduğunu belirten Dünya Türk Ticaret Platformu Başkanı Ahmet Ortatepe Dünya Türk Ticaret Platformu'nun hedefleri ile ilgili şunları söyledi 'Ülke ekonomisinin bel kemiğini oluşturan kobilerimiz, üretim maliyetleri ile birlikte diğer maliyetlerden dolayı maalesef iç bünyelerinde nitelikli bir ihracat departmanı oluşturmada oldukça zorlanmaktadır. Yapmış olduğumuz çalışma ile kobilerimiz için adeta bir ihracat departmanı oluşturuyoruz. Artık dünyanın dört bir yanında Türkçe konuşan insanlar ile kobilerimiz rahatça iletişim kurarak ticaret yapabilecekler. Biz kobilerimize ürünlerini dünya pazarına sunmak için önemli bir fırsat sunuyoruz. Kobilerimizin Gelişimine katkıda bulunup

küresel pazarda önemli bir Aktör haline gelebilmeleri için iş ortaklarımızla birlikte oluşturmuş olduğumuz **İHRACAT AKADEMİYEMİZDE** yeni müşteri bulmalarına, ihracat , lojistik, finans insan

kaynakları, Arge-İnovasyon Eğitim ve bilgilendirme çalışmalarımızla her bir işletmemizi kobimizi ihracat yapabilir duruma getirme gayreti içerisinde olacağız' dedi.



DUTTİP Başkanı Ahmet Ortatepe

Azerbaycan İstanbul Konsolosu Anar Akundov



Toplantıda Türk Dünyası Sivil Toplum Kuruluşları (TDSP) Başkanı aynı zamanda DUTTİP İş Geliştirme Komisyon Başkanlığını da yapan Serdar Şahin Türkiye Azerbaycan arasında ticaret ve ticari iş birliklerinin önemi ile ilgili sunum yaptı. Toplantıya katılan iş adamları kendilerini tanıttıktan sonra katılımcılara hitaben bir konuşma yapan Azerbaycan İstanbul Konsolosu Anar Akundov Türkiye ve Azerbaycan'ın kardeşliği ve kardeşler arasında işbirliğinin kolaylaştırılması için DUTTİP üyelerine destek vereceğini açıkladı. Özellikle Azerbaycan'a ihracat ve üretim yapmak isteyen girişimcilere Konsolosluga başvurmaları halinde her türlü bilgiyi vereceklerini sözlerine ekledi.

Ayrıca iki devlet bir millet olan Türkiye'nin kardeş devleti Azerbaycan'ın İstanbul misyon temsilcisinin ilk toplantıda bulunması dikkat çekti.



Yenilenebilir Enerji Alanında Avrupa 5'incisiyiz!

Türkiye, yenilenebilir enerji kaynaklı kurulu gücünde Avrupa'da 5'inci, Dünya'daysa 12'nci sırada yer aldı. Yaklaşık 20 yılda %428 artış gösteren toplam yenilenebilir enerjideki kurulu güce rüzgar enerjisinin etkisinin oldukça büyük olduğunun altını çizen Ülke Enerji Genel Müdürü Ali Aydın, rüzgar enerjisinden elde edilen enerjinin gelecekte daha da çok artması adına 4 stratejik adımı paylaşıyor.

Türkiye, yenilenebilir enerji alanında kurulu gücünü %428 artırarak 52.668 MW'ye ulaştı. T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın açıklamasına göre üretilen elektriğin %52'si yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarından geliyor. Bu enerjinin de yaklaşık %10'luk kısmının rüzgann gücünden geldiğini belirten Ülke Enerji Genel Müdürü Ali Aydın'a göre, gelecek yıllarda rüzgar enerjisinden daha çok elektrik üretiminin elde edilmesi için 4 stratejik adım bulunuyor.

Rüzgar Enerjisinde Avrupa'da 8., Dünya'da 13. Sıradayız!

Türkiye yenilenebilir enerji kaynaklı kurulu güçte Avrupa'da 5'inci, Dünya'da 12'nci sırada iken, son 10 yılda gerçekleştirilen büyük atılımlarla en verimli enerji kaynağı olarak görülmeye başlayan rüzgar enerjisi, ülkemizde rekorlarla esiyor. Bakanlığın açıklamalarına göre Türkiye rüzgar enerjisinde kurulu güçte Avrupa'da 8'inci, Dünya'da 13'üncü sırada yer alıyor. Türkiye'nin yenilenebilir enerji kaynaklarına yaptığı yatırımların karşılığını fazlasıyla aldığını ve %428'lik artışın bu yatırımlar sayesinde olduğunu söyleyen Ülke Enerji Genel Müdürü Ali Aydın, yapılacak yeni yatırımlarla ve izlenecek yeni yollarla rüzgar enerjisinden daha fazla verim alınabileceğini ve Türkiye'nin bu alandaki başarısının zirveye çıkacağını belirtiyor.

Rüzgar Enerjisinde Başanya Giden Yolda Stratejik 4 Adım

Türkiye'de rüzgar enerjisi santrallerinin kurulması ve işletilmesi için gereken teknik tecrübe ve insan kaynağı birikiminin yeterli seviyede olduğunu, santraller hayata geçtikten sonra da doğru zamanlama ve kapsamla uygulanacak bakım ve onarım işlemlerinin, yerli ve milli enerji yatırımlarını korumada öncü rol üsteleneceğini aktaran Ülke Enerji Genel Müdürü Ali Aydın, rüzgar enerjisi alanında daha da başarılı olabilmek adına 4 stratejik adımı sıralıyor.

1. Rüzgar enerjisi sektöründeki bilinirliği artırmak. Rüzgar enerjisi sektörü oldukça rekabetçi olduğundan, ülke olarak bu alandaki başarılarımız ve globaldeki konumumuzun bilinirliğini artırıcı çalışmaların yapılması gerekiyor.



Ülke Enerji Genel Müdürü Ali Aydın

Yeni yatırımların ülkemize yapılması ve bunun sürekliliğinin sağlanması adına özel sektör ve kamu iş birliği ile medya desteğinin gerçekleşmesi önem arz ediyor. Böylelikle üretici ve yatırımcılar tarafından aranan elverişli ticari koşulların ülkemizde bulunduğu dair kuvvetli mesajlar verilmiş olacaktır.

2. Doğru fiyatlandırma gerekli. Devletlerin izledikleri fiyatlandırma politikalarının rüzgar enerjisi üretimini desteklemesi gerektiğine değinen Ali Aydın, devlet politikalarının da teşvik edici vasıfta olmasının çok önemli olduğunu belirtiyor. Ülkemizdeki son 10 yıllık izlenen politikaların rüzgar enerjisindeki şahlanışı desteklediğini de aktaran Aydın, güvenli bir liman arayan yatırımcılara bu konuda bürokratik desteklerin sağlanması gerektiğini ifade ediyor.

3. Rüzgardaki istikrarlı duruş korunmalı. Rüzgar enerjisi alanında her geçen gün daha fazla başarıya imza atıyoruz, bu başarıyı da ülke olarak bu alanda sergilediğimiz istikrarlı ve kararlı duruşa borçluyuz. Bu duruşumuzu bozmadan hem paydaşların hem de devletin sağlam adımlarla ilerlemesi gerekiyor.

4. Rüzgar enerjisi sektöründe kalite prosedürleri oluşturulmalı. Ülke Enerji olarak Avrupa standartlarının ötesinde bir servis ve bakım performansları olduğunu belirten Ali Aydın, rüzgar enerjisi alanında topyekün ilerleme sağlayabilmek adına operasyon ve hizmetler için tedarikçi ekosisteminde aranması gereken belli kalite prosedürlerinin oluşmasının faydalı olacağını vurguluyor.





KONSAN®

elektroteknik
san. ve tic. ltd. Şti.

KSN®

Kaliteyi Seęme Nedeniniz...



PANO İÇİ
TERMOSTATLAR

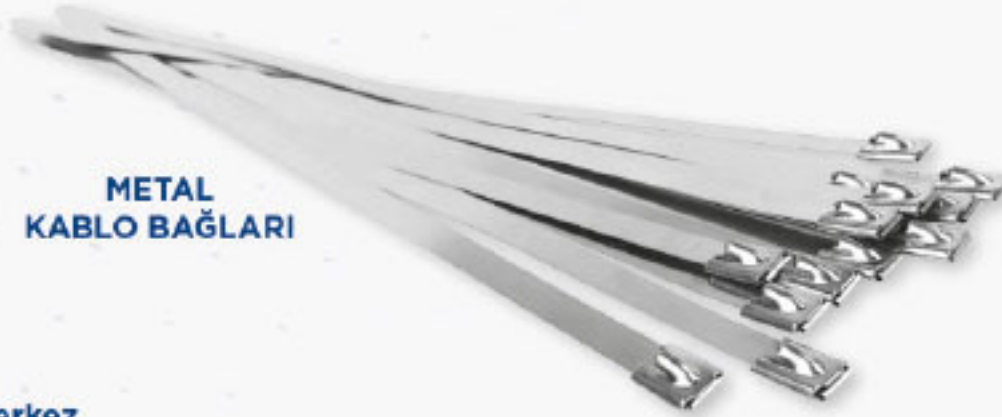


HELEZON
KABLO SİRALLERİ



KABLO BAęI AKSESUARLARI

METAL
KABLO BAğLARI



KABLO
BAğLARI



Merkez

Okçumusa Cad, Meneşse Han No: 22/66-67
Karaköy - İSTANBUL
Tel : (0212) 253 00 39 - 256 52 66 - 237 05 41
Faks : (0212) 256 52 65

Perpa Şb.

Perpa Tic. Mrk. A Blok Kat: 5 No: 108
Okmeydanı - İSTANBUL
Tel: (0212) 320 31 50 - 51 - 52

İmes Şb.

İmes Sanayi Sitesi A Blok 108 Sk. No: 4
Dudullu / Ümraniye - İSTANBUL
Tel: (0216) 314 03 70 - 71



E-mail

info@konsanelektroteknik.com
muhasabe@konsanelektroteknik.com
konsanltd@hotmail.com

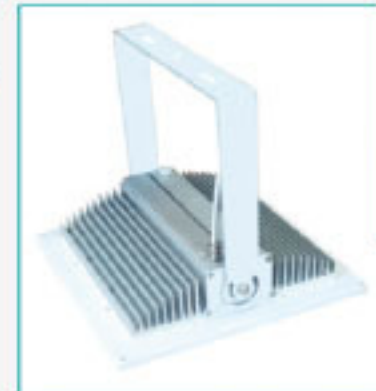


Kanopi Armatürler

Ekstrüzyon Pojektör



Sanayi Armatürleri



nisaotomasyon

OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ



ROAD BLOCKER



MANTAR BARIYER



**ZEMİN ÜSTÜ ROAD
BLOCKER**



DEFENDER



**YÜKSEK GÜVENLİKLİ
KAYAR KAPI**



KANATLI KAPI



**ZIRHLI GÜVENLİK
KABİNİ**



KAPAN BARIYER



**ARAÇ ALTI
GÖRÜNTÜLEME**

OSB'ler Rekabete Dijital Dönüşümle Hazırlanıyor

OSBÜK - Vodafone Business işbirliği ve Turkishtime organizasyonu ile düzenlenen "OSB'lerde Dijital Dönüşüm Stratejileri - Online Ortak Akıl Toplantısı"nın sonuç raporu çıktı. Teknolojik gelişmelerin beraberinde getirdiği dijitalleşme zorunluluğuna karşı OSB'lerin dönüşüm için gereken stratejileri belirlendiği toplantının moderatörlüğünü Prof. Dr. Emre Alkin üstlendi.

OSBÜK - Vodafone işbirliği ve Turkishtime organizasyonu ile gerçekleştirilen "OSB'lerde Dijital Dönüşüm Stratejileri - Online Ortak Akıl Toplantısı"nda görüş birliğine varılan ilkelerden oluşan rapor yayımlandı. Ayvansaray Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Emre Alkin'in moderatörlüğünde düzenlenen toplantıda, OSB'lerin dijital dönüşümü için yapılması gerekenler ve ihtiyaç duyulan düzenlemeler ele alındı.

Ortak Akıl Toplantısına; Ayşe Kabaş Fıçı (Vodafone Türkiye Kurumsal Pazarlama Direktörü), Ersin Akpınar (Adana OSB Bölge Müdürü), Cüneyt Çalık (ASO 1. OSB Bölge Müdürü), Ömer Bacanak (Enelsa Endüstriyel Şirket Ortağı/ Antalya OSB Temsilcisi), Dr. Ersan Şentürk (OSBÜK Dijitalleşme Komisyonu Başkanı), F. Renan Yiğitaslan (Eskişehir Bilişim İletişim Genel Müdürü /Eskişehir OSB Temsilcisi), Ömer Faruk Benlier (Gaziantep OSB Bilgi Teknolojileri Müdürü), Fatih Gözel (Kayseri OSB Makina İkmal ve Satın Alma Müdürü), Cem Akgöz (Konya OSB Ağ ve Sistem Sorumlusu), Mehmet Koçer (Nilüfer OSB Bölge Müdürü), Murat Nergiz (Tales Elektronik Genel Müdürü), Mustafa Aktaş (Bilgi ve İletişim Teknolojileri Müdürü), Atilla Yardımcı (OSBÜK Bilgi İşlem Müdürü) ve Filiz Özkan (Turkishtime Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı) katıldı. Toplantıyı ayrıca yurt genelinden özel davetli yaklaşık 50 firmanın bilgi işlem müdürleri de gözlemci olarak izledi.

Uluslararası rekabet dijital dönüşümü zorunlu kılıyor

Uluslararası rekabet yoğunlaştıkça; verimlilik, tasarruf, kalite, hız, siber güvenlik, e-ticaret, pazarlama, uzaktan çalışma ve eğitim, sürdürülebilirlik gibi kavramlar her zaman olduğundan daha fazla önem kazandı. Bunların tümü de aynı ihtiyacı işaret ediyor: Dijitalleşme! Önümüzdeki dönemin vazgeçilmezleri olacak Endüstri 4.0, nesnelerin interneti, bulut bilişim gibi uygulamaları dijitalleşme olmadan hayata geçirmek ise mümkün değil. Rekabette işletmelere avantaj kazandıracak olan dijitalleşme, üretimde kalite standartlarının yükseltilmesi, verimliliğin artırılması ve maliyetlerin kontrol altında tutulmasına da olanak sağlayacak.

Bilgiye ulaşmanın eski dönemlere oranla çok daha kolay olduğu günümüzde, bilgiyi işleyecek teknoloji alt yapısını oluşturmak zorunluluğu doğmuş durumda. Artan veri işleme ve teknolojik ihtiyaçlar paralelinde esnek ve ölçeklenebilir veri merkezlerinin yaygınlaştırılması ise bir diğer ihtiyaç olarak giderek ön plana çıktı. Tüm bu veriler ışığında dijitalleşme kendisini dayatınca Vodafone gibi teknoloji danışmanı görevini üstlenen operatörlerin teknolojik



PROF. DR. EMRE ALKIN
Turkishtime Ortak Akıl Toplantısı Moderatörü /
Ayvansaray Üniversitesi Rektör Yardımcısı



AYŞE KABAŞ FİÇİ
Vodafone Kurumsal İş Birimi Pazarlama
Direktörü



ERSİN AKPINAR
Adana Hacı Sabancı OSB
Bölge Müdürü



CÜNEYT ÇALIK
ASO 1. OSB Bölge Müdürü



ÖMER BACANAK
Enelsa Endüstriyel Genel
Müdürü / Antalya OSB
Temsilcisi



DR. ERSAN ŞENTÜRK
Sentus Endüstriyel İşletim
Kurulu Başkanı / Domuz OSB
Yöneticisi



ÖMER FARUK BENLİER
Gaziantep OSB Bilgi
Teknolojileri Müdürü



RENAN YİĞİTASLAN
Eskişehir Bilişim İletişim
Genel Müdürü / Eskişehir
OSB Temsilcisi



FATİH GÖZEL
Kayseri OSB CyberNet
Proje Yöneticisi



CEM AKGÖZ
Konya OSB Ağ ve Sistem
Sorumlusu



MEHMET KOÇER
Nilüfer OSB Bölge Müdürü



MURAT NERGİZ
Tales Elektronik Genel
Müdürü / ITOB OSB
Temsilcisi



MUSTAFA AKTAŞ
OSTİM OSB Bilgi ve
İletişim Teknolojileri Müdürü



DR. ATILLA YARDIMCI
OSBÜK Bilgi Teknolojileri
Müdürü

birliklerinden yararlanmak gerekli hale geldi. Türkiye'nin üretim üsleri olan OSB'lerin, siber suçlara karşı veri güvenliği sağlanmış doğru dijital yatırımları yapması için Vodafone Business dijital çözüm ortağı olmaya hazır.

Dijital dönüşümde OSB'leri geleceğe taşıyacak 10 parametre

Toplantıda, OSB'lerin çağın gereklerine uyarak, hızla değişen küresel rekabet koşullarında güçlü bir oyuncu olabilmeleri için bölge yöneticilerinin katılımlarıyla aşağıdaki 10 parametrede görüş birliğine varıldı.

Dijitalleşme ile ilgili eğitim ve bilinçlendirme gerekiyor

Türkiye'deki bazı firma sahipleri ve yöneticilerin dijitalleşme kavramı hakkında bilgi eksikleri bulunuyor. Bu çerçevede tüm aktörlerin hem taktik ve stratejik hem de operasyonel seviyede dijital dönüşümüne ilişkin farkındalık seviyeleri yükseltilmeli, gerektiği durumlarda da bu yetkililer eğitimlerle desteklenmeli.

Teknolojik altyapı kurulmalı ve kesintisiz hizmet garantilenmeli

Üst kurul OSBÜK liderliğinde, organize sanayi bölgeleri içinde faaliyet gösteren sanayi kuruluşlarının dijital dönüşüm ihtiyaçlarıyla uyumlu bir alt yapı temin edilmeli. Gerekli donanım kurulmalı, veri transferinin kesintisiz olması için özelleştirilmiş servisler kullanılmalı. OSB'lerde yaşanabilecek elektrik kesintileri gibi sorunların önlenmesi bir yapının gelişimi sağlanmalı.

İnsan kaynağında yaşanan eksiklikler giderilmeli

OSB'lerde ve OSB'lerdeki firmalar dadijital dönüşümü gerçekleştirecek insan kaynaklarında eksiklik var. Bu alanda çalışacak insan kaynağının eğitimi için mümkün olabilen en erken dönemde ve önemli bir bölümünü tesislerde, iş hayatının içinde aktif katılımı gerçekleştirecek şekilde programlar geliştirilmeli.

E-ticaret desteklenmeli, regülasyonlar getirilmeli

E-ticaret yükselen bir trend. Özellikle pandemi süreci e-ticareti hızlandırmış durumda. OSB'lerdeki firmaların gerek B2B gerekse B2C ticaretlerine yönelik ihtiyaçları belirlenmeli ve yurt içi e-ticaret ile e-ihracatın artırılmasına yönelik önlemler alınmalı. Ayrıca bu alan başıboş bırakılmamalı, kamu tarafından gerekli regülasyonların yapılması için girişimlerde bulunulmalı.

Büyük verinin toplanması ve işlenmesi için çabalar yoğunlaştırılmalı

OSB yönetimleri kendi bölgelerinde toplanan verileri gerçekçi bir biçimde toplama, işleme ve işlevsel sonuçlar üretebilmeye yönelik stratejiler oluşturmalı. Çok veri değil, ölçülebilir ve hedefe yarar sağlayacak veri işleme politikaları için OSB yönetimleri OSBÜK liderliğinde bir arada hareket etmeli, ortak çözümler geliştirmeli, veri merkezlerinin kurulmasına öncelik verilmeli.

Dijitalleşmede sektörel ihtisaslaşma gerekiyor

Dijitalleşme ihtiyaçları sektörden sektöre değişiklik gösteriyor. Her dijital çözüm her sektör için uygun olmayabiliyor. Bu nedenle dijitalleşmede sektörel ihtisaslaşmaya da ihtiyaç bulunuyor. Sanayi kuruluşları için genel dijitalleşme ihtiyaçları saptandıktan sonra alt başlık olarak sektörel farklılıklar da belirlenerek, genel ve özel dijital dönüşüm stratejileri oluşturulmalı.

Kümelenme çalışmaları dijitalleşmeye de katkı sağlamalı

Günümüzde giderek öne çıkan kümelenme çalışmaları dijital dönüşüme de büyük destek sağlıyor. Aynı kulvar içinde yer alan sanayiciler birbirleriyle daha rahat iletişim kurabildikleri için dijitalleşme sürecinde yaşanan sıkıntıları aşmada verimli paylaşımlar yapabiliyor. Öte yandan, bir coğrafi bölgede kümelenmenin büyük avantajları olsa da dijital dünyada da kümelenmeyi başarabilmek önemli hale geliyor. Kümelenme yaklaşımlarını bu nedenle dijital çağın gereklerine de uyarlamak gerekiyor.

İşbirliği ve paylaşımı artıracak mekanizmalar kurulmalı

Bir OSB'de faaliyet gösteren firmayı dış bir firmadan ayıran önemli özelliği, bölgesindeki ve diğer OSB'lerdeki firmalarla yapı-

OSB ÜST KURULUŞU
www.osb.gov.tr

Turkishtime
DİJİTAL VE İŞ DÜNYASI PORTALI

ORGANİZE SANAYİ BÖLGELERİ DİJİTAL DÖNÜŞÜM STRATEJİLERİ

ORTAK AKIL TOPLANTISI



vodafone
business

EYLÜL 2021

bileceği işbirliği. Bu nedenle işbirliği ve paylaşımı sağlamak üzere dijital bir platform kurgulanmalı. Firmaların tekil olarak alacağı aksiyonlardan öte OSB'ler içerisinde kurgulanacak bir dijital dönüşüm ofisi ile bölgenin dijitalleşme stratejisi belirlenmeli ve bu stratejiye paralel olarak firmaların dijitalleşme süreçlerine destek olunmalı.

Ülke genelinde dijitalleşme çalışmalarına hız verilmeli

Tek bir OSB ya da işletme, dijitalleşme için tüm koşulları yerine getirse bile süreç tam olarak gerçekleşemez. Çünkü hizmet sağlayıcılar, tedarikçiler, lojistik firmaları, kamu kurumları, yerel yönetimler de aynı teknolojik alt yapıya sahip değilse sistem kadük kalacaktır. Dolayısıyla özel sektördeki tüm paydaşların, kamu kurumlarının ve yerel yönetimlerin de bir an önce dijitalleşme yönünde adım atmaları lazım.

Dijitalleşmeye yönelik teşvikler için kamuyla işbirliği güçlendirilmeli

Dijital dönüşüm faaliyetleri ve firmaların destekleneceği teşvik programları için ilgili bakanlıklar ile işbirliklerinin geliştirilmesi mutlak bir ihtiyaç. Mevcutta böyle bir teşvik başlığı olmaması ya da kapsamının daha çok küçük ve orta işletmeleri destekleyen programlar olması nedeniyle bu yolda ilerlemiş büyük ölçekli tesislerin bu yöndeki ihtiyaçlarının da göz ardı edilmemesi sağlanmalı.



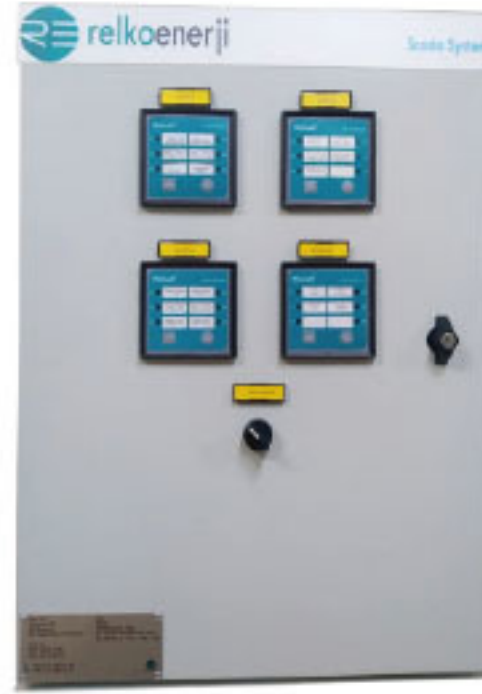


relkoenerji

www.relkoenerji.com



Enerjiniz
olmaya
hazırız...



Ürünlerimiz

- SCADA Sistemler, Primer - Sekonder Merkez Otomasyonu
- Solar Modul - Solar Cell
- Hat Diferansiyeli - Mesafe Koruma, Aşırı Akım Fider Denetim, Ark Koruma Röleleri
- Auto Recloser - Sectionalizer
- Bay Kontrol Üniteleri
- Enerji İzleme & Yönetim Sistemleri (Kalite Kayıt Edici, Kompanzasyon)
- Endüstriyel Tip DC Besleme Sistemleri
- OG Toroid Akım Trafoları ve LPCT'ler
- LRM Gerilim Göstergeleri (Kontaklı/Kontaksız)
- Uçak İkaz Lambaları (Low - Medium Intensity)
- Arıza Yeri Gösterge Cihazları (Haberleşmeli / Haberleşmesiz)
- İhbar Röleleri



RÖLESAN **FANOX** **Daqo**

ENTEC **ENTEC**

ARCTEQ
RELIABLE POWER

BMR
trading

ELSPEC
When Power Meets Quality

ELVAC

**RELKO ENERJİ ELEKTRİK ELEKTRONİK
MÜHENDİSLİK İNŞ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ**

Yeni Batı 2389. Sokak No:10 06370 Yenimahalle - Ankara / TURKEY

Tel: 0312 480 55 46 • Fax: 0312 480 55 47 • info@relkoenerji.com • www.relkoenerji.com

AKÜ ŞARJ CİHAZLARI



ASC 24XX



ASC 48XX



ASC 110XX



ASC 19" RACK



ASC 3000XX

RÖLE İHBAR KOMBİNASYONLARI



RIK 68



RIK 83



RIK 163

GERİLİM KONTROL RÖLELERİ



ACC



DCC

Yük Ayırıcı ve Kesici Kontrol Rölesi



YKR 02B

OTOP Hücre Otomatik Tekrar Kapama Rölesi



OKR 01

AKIM TRAFOLARI



RAT



LPCT

LRM Kontaktlı Kapasitif Gerilim Göstergesi



KGS03 K LRM

LRM Kapasitif Gerilim Göstergeleri



KGS03 LCD



KGS03 LRM

Plast Eurasia İstanbul, 30'uncu Yılında 60 Bini Aşkın Ziyaretçiyi Ağırladı

Dünya plastik endüstrisi, 30'uncu kez bölgedeki sektörün en önemli fuarı olan Plast Eurasia İstanbul'da buluştu. Tüyap Tüm Fuarçılık Yapım A.Ş. ve PAGEV iş birliğiyle düzenlenen fuar, 4 gün boyunca ziyaretçi akınına uğradı. 120 bin metrekarelik alanda 854 katılımcı firma ile 60.742 ziyaretçiyi bir araya getiren fuar, önemli iş bağlantılarına sahne oldu. 138 ülkeden 8.971, Türkiye'nin dört bir yanından 51.771 ziyaretçiyi, Rusya'dan Ortadoğu ve Afrika'ya uzanan geniş bir coğrafyayı temsil eden 39 ülkeden 900'ün üzerinde alım heyetini ağırlayarak bu sene ki ziyaretçi sayısında rekora imza attı. Fuar, yarattığı katma değerle plastik endüstrisinin geleceğine projeksiyon tuttu.

Plast Eurasia İstanbul'un geçtiğimiz fuarlarda olduğu gibi bu sene de plastik sektörünün ticari faaliyetlerine büyük bir açılım getirdiğini belirten Tüyap Fuarçılık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Ünal, "Fuarımızı 30'uncu yılın verdiği coşkuyla hem katılımcı ve ziyaretçi sayıları hem de yarattığımız iş hacmi açısından her zamankinden daha büyük bir başarıyla tamamladık. Fuarımız sektör temsilcilerimiz için verimli iş birliklerine sahne oldu. plastik sektörü, fuarımız aracılığıyla sektörün yıllık ihracat bilançosuna nitelikli bir değer kazandırdı" dedi.

Plastik makinelerinden makine yan ve ara sanayi ürünlerine, ham madde ve kimyasallardan ısı kontrol cihazlarına kadar plastiğin alanına giren en yeni ürün ve teknolojilerin sergilendiği Plast Eurasia İstanbul, yüksek katılımcı ve ziyaretçi sayısı ile 1-4 Aralık 2021 tarihlerinde uluslararası düzeyde verimli iş birliklerine elverişli ortam sundu. 60 bini aşan rekor bir ziyaretçi sayısı ile kapılarını kapatan fuar, ziyaretçilerini 120 bin metrekarelik alandaki fiziksel fuar ortamının yanı sıra, Tüyap'ın geliştirdiği online iş



ağı platformu Business Connect Programı üzerinden dijital ortamda bir araya getirdi. Program sayesinde görüşmelerine fuar öncesinde başlayan katılımcı ve ziyaretçiler, fuar sırasında online ortamda görüşmelerini kesintisiz sürdürdü. Katılımcı ve ziyaretçiler 17 Aralık tarihine kadar bu platform üzerinden görüşmelerine devam edebilecek. Online platformu kullanan ziyaretçilerin %86'sı platformdan memnun kaldığını ifade etti.

"Sektör temsilcilerine yeni başarı hikayeleri kazandıracakız"

30 yıldan bu yana kesintisiz olarak gerçekleştirdikleri Plast Eurasia İstanbul ile dünya plastik endüstrisini İstanbul'da bir araya getirdiklerini belirten Tüyap Fuarçılık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Ünal, "Bu sene 30'uncu yılımızın verdiği coşku, katılımcı ve ziyaretçi sayılarımıza ve fuarın yarattığı iş hacmine yansdı. Son düzenlediğimiz fuarda yurt dışından 7 bin 801, yurt



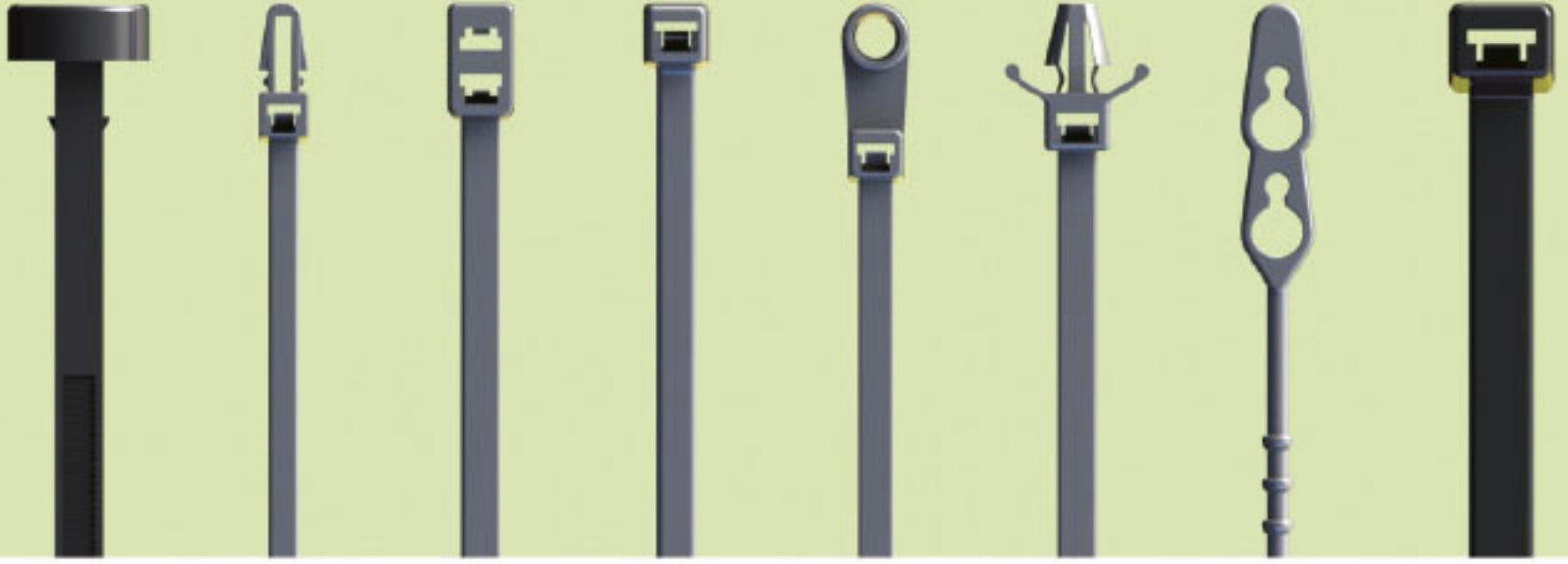
Tüyap Fuarçılık Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Ünal



içinden 44 bin 560 olmak üzere toplam 52 bin 361 ziyaretçimizi ağırlamıştık. Bu sene bu rakamın çok daha üzerine çıkmayı başardık. 138 ülkeden 8.971, Türkiye'nin dört bir yanından 51.771 olmak üzere 60 binin üzerinde ziyaretçi sayısına ulaşarak yeni bir rekor kırdık. Yarattığı iş hacmiyle ihracat faaliyetlerini artırmaya odaklanan sektör temsilcilerimizin bu hedeflerine ulaşmalarına kılavuzluk ettik. Yurt dışı ofislerimiz ve alım heyeti programımızın sinerjisi, bu sene de rekor getirdi. MyTüyap ile Business Connect Programı aracılığıyla fuarlarımızın etki alanını daha da genişlettik. Dünya plastik endüstrisini tek çatı altında bir araya getirdiğimiz fuarımızla sektörümüzü 2022 ve sonrasına hazırladık. Elde ettiğimiz bu başarının sektör temsilcilerimize yeni başarı hikayeleri kazandıracığına inanıyoruz" dedi.



 **pemsan**[®]
made in Turkey



PEMSAN ELEKTRİK - ELEKTRONİK SAN. TİC. A.Ş.
Osmangazi Mah. Alsancak Cad. No:24 Sancaktepe / İSTANBUL
Tel: + 90 (216) 634 47 47 • Fax: +90 (216) 634 07 81
pemsan@pemsan.com • www.pemsan.com.tr

VAROL

ELEKTRİK · ENERJİ · HIRDAVAT

Yaşam için enerji...

www.varolelektrik.com.tr



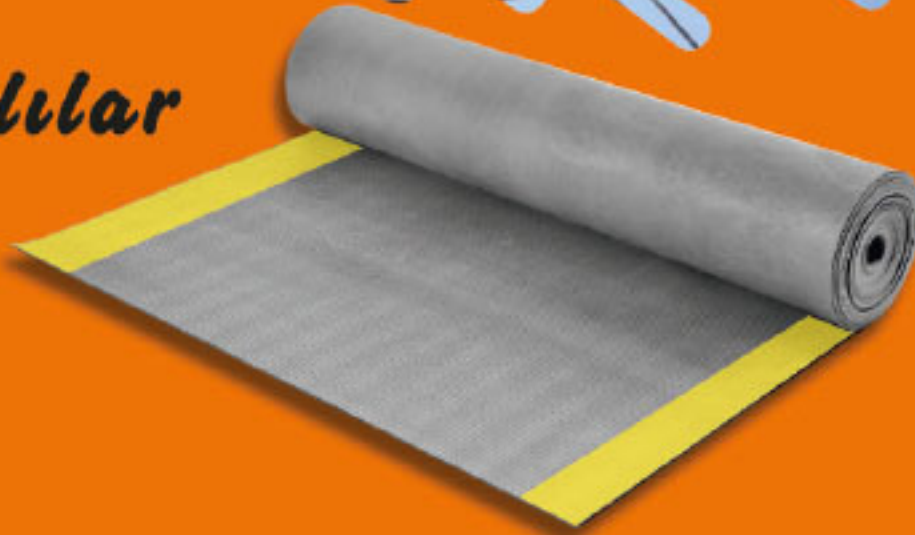
Elektrik Güvenlik Ekipmanları



VAROL

ELEKTRİK · ENERJİ · HIRDAVAT

İzole Halılar



Yalıtkan
(Dielektrik)



Kaydırmaz
Yüzey



Sağlam
Dayanıklı



Aşınmaz
Yırtılmaz



UV Işınlara
Dayanıklı



Su ve Neme
Dayanıklı



Isıya
Dayanıklı



Kolay
Serilebilir

GATU The world of
electrical safety

Aşırı Gerilim Sönümleyici



Yurttaş Holding Yönetim Kurulu Başkanı Evren Yurttaş

Elektrik sektöründe belki en bilinmeyen, yada aynı kaynaktan yanlış servis edilmiş bilgilerden biri de aşırı gerilim sönümleyici ile parafudrların aynı ürünler olduğu bilgisidir.

Aşırı gerilim sönümleyici ve parafudr, 3 Aralık 2003 tarihinde 25305 sayı ile yayımlanmış Resmi Gazete'deki "Elektrik İç Tesisleri Proje Hazırlama Yönetmeliği" ndeki korunma sistemleri başlığı altında ayrı ayrı sıralandığından farklı ürünler olduğu oldukça açıktır.

Peki aşırı gerilim sönümleyici ve parafudr nerede ayrılır, hangi özellikleri benzer, yada biri diğerini kapsayabilir mi?

Aslında kavramsal olarak içine geçen aşırı gerilim sönümleyici ve parafudrların ortak özellikleri, ikisinde şebekedeki ani aşırı peaklerin sistemlerde ve cihazlarda oluşturacağı tahribatı engellemektir.

Peak dediğimiz ani voltaj ve akım darbeleri sistemlerde birçok maddi hasara yol açar ve yangın gibi felaketlere yol

açtığı da bilinen bir sorundur.

Ani voltaj ve akım darbeleri ise sistemlerde dış kaynaklı olabildiği gibi, sistemin kendisinden de kaynaklanabilmektedir.

Dış kaynaklı peakleri; yıldırım, trafo hataları, elektrik git-gelleri, nötr kopmaları, nötr hattına faz verilmesin yağışlı ve rüzgarlı havalarda bağlantı noktalarından kaynaklı hatalar olarak sıralayabiliriz.

İç kaynaklı peakler ise; yüksek akım çeken makinelerin demerajlı kalkışları, makine stopları, makinelerin yine robotik hareketleri, inverter ve güç kaynağı gibi harmonik oluşturan ürünlerin kullanımı sonucunda hatta indüklenen gerilimler, faz koruma rölesi ve kontaktör çekmeleri gibi zorunlu durumlar olarak sıralanabilir.

Aşırı Gerilim Sönümleyici/Parafudr Farkları

Parafudrlar yukarıda saydığımız dış ve iç kaynaklı peaklerde dışarıdan içeriye doğru B,C,D sınıfları ve B+C, C+D gibi türevleri ile sistemde oluşan ani akımları toprağa iletmekle görevlidirler. Bu konuda oluşturulmuş standart ise EN-61643-11 adıyla yürürlüktedir.

EN-61643-11 standardına göre sistemde kullanılan parafudra sınıfına göre en yüksekte (B sınıfı) 2,5kV-100kA değerinde gerilim-akım, en düşükte (D sınıfı) 1kV-5kA gerilim-akım darbesi uygulanır ve parafudrun sağlamlığına bakılır.

Yani parafudrlar yukarı saydığımız dış ve iç kaynaklı aşırı güçlerden özellikle yıldırım gibi toprağa yüksek deşarj gerektiren durumlarda ilgilendir ve nötr kopması, nötr hattına faz teması gibi durumlarda peak oluşumunda sistemde meydana gelen aşırı gerilimleri önleme sorumlulukları yoktur.

Aşırı gerilim sönümleyiciler ise yine yukarıda saydığımız iç ve dış peaklerde parafudrun sorumlu olmadığı nötr kopması, nötr hattına faz verilmesi gibi uygulama hataları ile sistemde oluşan aşırı gerilimleri sönümleme kabiliyeti sunarlar.

Aşırı gerilim sönümleyiciler bir nevi, parafudrların görev alanı dışında kalan alanları da doldurarak, sistemlerde elektrona kart yanması ve buna bağlı yangın risklerini engelleme görevi üstlenirler.

Parafudrlar varistör, gaz deşarj tüpü (gdt) ve spark gap

TRIMBOX 10
Siz uyurken elektrik uyumaz

teknolojileri kullanılır ve tüm bu teknolojileri faz-toprak ve nötr-toprak arasında ani akım darbelerini iletmekte kullanılırlar.

Toprak üzerinde artı ve eksi yükler sonsuz olduğundan, faz-toprak arasında aşırı gerilim sönümleme yapılamamakta, varistör, gdt ve spark gap teknolojileri de faz-faz arasında kullanılmadığından (çok hızlı delindikleri için), aşırı gerilim sönümleyiciler patentli TRVaristör teknolojisi ile faz-faz arasında da kullanılarak (15kV-20kA) aşırı gerilimleri sönümleme kabiliyeti sunmuşlardır.

Uygulama Hataları

(Yanlış)Parafudr uygulamalarında ara sigorta talebi: Parafudrlar bağlandıkları sistemde özellikle faz-toprak arası yük iletimi yaptıkları için, belirli bir voltaj değeri üstünde sürekli bir yük iletiminde sigortalann temik tarafını harekete geçirerek açtırma yaparlar ve böylece aşırı ısınarak panoda yangın çıkarmaları engellenir. Bu uygulama pano yangın çıkmasını engellemek için doğru, ancak sistemi korumasız bırakacağından dolayı yanlıştır.

(Doğru)Aşırı Gerilim Sönümleyici uygulanması: Aşırı gerilim sönümleyici kullanılan sistemlerde ürün direk sigortaya bağlandığından, belirli bir voltaj değeri üstünde süreklilik oluştuğunda aşırı gerilim sönümleyici içerisinde faz-faz arasında kullanılan TRVaristör teknolojisi ile sigortanın manyetik tarafı harekete geçirilir ve sistemde off olduğunda, sisteminde kapanması sağlanarak cihazlar korumasız bırakılmamış olur. Bu olay sürekli yaşanmadığından (%0,01) enerji sürekliliği bozulmaz. Özetle sistemdeki cihazların ve sistemin yanarak kapanması yerine, arar görmeden kapanması sağlanmış olur.

(Yanlış)Parafudr uygulamalarında 16'lık kablo talebi: Parafudr uygulamalarında yukarıda bahsettiğimiz ara sigorta kullanımında kablo kesiti önemli bir yer tutar, çünkü kablo kesiti küçüldükçe içerisinden akan akım azalır ve ara sigorta açılmaz. Halbuki parafudr içerisindeki kartuş faz-toprak bağlantı noktası 2,5mm kablo ile bağlandığından, dışardaki kablonun 16'lık olması bir anlam ifade etmemektedir.

(Doğru)Aşırı Gerilim Sönümleyici uygulanması: Aşırı gerilim sönümleyiciler sisteme 2,5mm kesitli kablo ile bağlanabilir ve zarar gördüklerinde sigortanın manyetik tarafını harekete geçirdikleri için ekstra büyük kablo kesitine ihtiyaç duymazlar.

Uygulama Kolaylıkları ve Ekstralar

Parafudr uygulamalarında iyi bir topraklama talebi: Parafudr uygulamalarına mükemmel denilebilecek bir topraklama talep edilmektedir, çünkü iyi bir topraklama olma-

dığında parafudr iletime geçememektedir.

Aşırı Gerilim Sönümleyici uygulanması: Aşırı gerilim sönümleyicilerde faz-faz arası uygulanan patentli TRVaristör teknolojisi ile iyi bir topraklama bir yana hiç topraklama olmasa bile koruma kabiliyeti sunulmaktadır.

Parafudr uygulamalarında doğru sınıf ve topraklama seçimi: Parafudr uygulamalarında topraklamanın çeşidi ve hangi sınıf parafudrun nereye uygulanacağı çok önemlidir.

Aşırı Gerilim Sönümleyici uygulanması: Aşırı gerilim sönümleyici uygulamalarında topraklama çeşidi ve sınıf ayrımı yoktur. Aynı ürün, tek faz yada üç faz ayrımı yapıldıktan sonra makineye de, bina girişine de, daireye de a-sansör yada iklimlendirme sistemine de uygulanabilir.

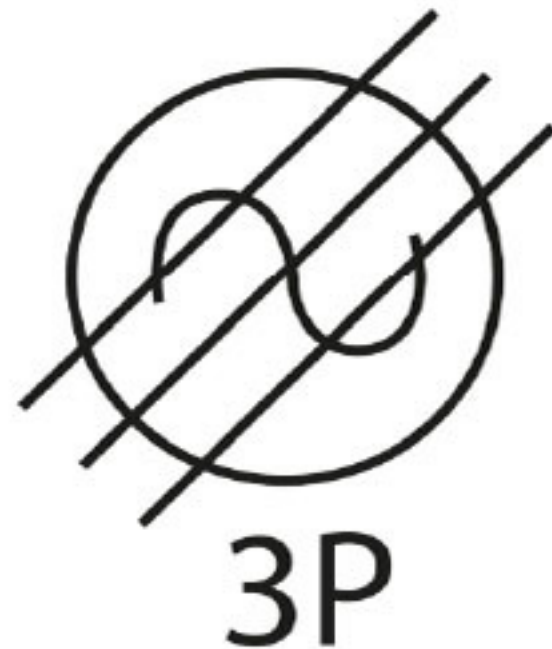
Parafudr uygulamalarında nötr kopması: Parafudr uygulamalarında özellikle hanelerde çok önemli olan nötr kopmasına karşı bir koruma kabiliyeti yoktur.

Aşırı Gerilim Sönümleyici uygulanması: Aşırı gerilim sönümleyici uygulamalarında sistemde nötr kopması gibi bir durumda gold ürünler kaçak akım rölesini açtırarak sınırsız koruma kabiliyeti sunarlar.

Parafudr uygulamalarında kartuş: Parafudr uygulamalarında, parafudrun iletime geçmesi sonrasında kartuş değişimi gerekmekte, kartuşun gerektiği bilgisi ise fiziksel takip yada haberleşme konağı ile sağlanabilmektedir.

Aşırı Gerilim Sönümleyici uygulanması: Aşırı gerilim sönümleyiciler monoblok yapıda olup, kartuş maliyetleri bulunmamaktadır. Kullanılmaz hale geldiklerinde 1 yıl 1 kereye mahsus yenisi ile ücretsiz değişim hakkı mevcuttur. Kullanılmaz hale geldikleri durumda sigortayı açtırdıkları için, ayrıca haberleşme konağına ihtiyaç duymazlar.

Trimbox aşırı gerilim sönümleyici üretimi ile, hem parafudr standardındaki açıklıkları kapatmış, hemde Türkiye'de ilk kez bir marka tarafından üretilen bir ürün tek hat şemasında sembolü ile tanımlanmıştır.



Hastane Aydınlatmasında Dikkat Edilecek Hususlar

Hastaneler gün veya haftadan bağımsız olarak 7/24 her zaman aydınlatmaya ihtiyaç duyar. Bu yüzden hastane aydınlatma, personelin çalışma koşulları ve hasta güvenliğinin yüksek seviyede kalması için güvenilir ve iyi tasarlanmış olmalıdır. Aydınlatma; sağlık personeli ve hastaların yüksek verimliliğini, hijyenini, güvenliğini ve refahını sağlayacak şekilde düzenlenmelidir.

Neden mi?

Çünkü hastane personeli yüksek stresli koşullarda çalışır. Bu yüzden hastalar için yaşam veya ölüm anlamına gelebilecek titiz görevleri yerine getimeleri için uygun aydınlatma gereklidir. Yine aynı şekilde doktorlar da hastanın vücudunu doğru görmezse, ölümcül hatalar meydana gelebilir. Yani hastane aydınlatması sadece genel konforu değil, aynı zamanda insanların sağlığını ve refahını da etkiler.

Aydınlatma aynı zamanda hastaların iyileşme sürecinde de önemli bir rol oynar. Uygun aydınlatma uykuyu iyileştirir, depresyonu azaltır ve vücudun sirkadiyen ritmini dengeler.

Hasta odaları, araştırma tesisleri, koridorlar, bekleme odaları, laboratuvarlar ve lobiler... Bunların hepsinin amaçlarına en uygun şekilde aydınlatılması gerekir. Aydınlatma, hastanelerin halihazırda yaygın olan güç tüketiminin önemli bir bölümünü oluşturduğundan, hastane aydınlatmasında enerji verimliliği de dikkate alınmalıdır.

Yüksek Kaliteli Hastane Aydınlatma Özellikleri

Hastane aydınlatması, hastane yönetiminin önemli bir parçasıdır. Sağlık ve tedavinin gerçekleştirilmesinde, hastaların rehabilitasyonunda, doktor ile hastalar arasındaki ilişkide, hastane operasyon yönetimi ve maliyet kontrolünde önemli bir rol oynamaktadır. Bununla birlikte, hastane inşaatı ve fiili operasyon sırasında, hastane aydınlatmasına yeterince dikkat edilmez. Çünkü hastane aydınlatma üzerine yapılan akademik araştırmalar oldukça azdır ve aydınlatma endüstrisinde hastane aydınlatmasının gereksinimlerini anlayacak çok az şirket bulunur. Bu yüzden profesyonel aydınlatma ekipmanı seçimi genellikle eksik yapılır.

Bu eksikliklerin neler olduğunu gözden geçirmemiz için aşağıda sizin için hastane aydınlatmasının nasıl olması gerektiği konusunu ele aldık.

1. Enerji Verimliliği

Seçilen aydınlatma teknolojisi ve aydınlatma kontrolü hastane-nin maliyet yapısında önemli bir rol oynamaktadır. Hastanelerde birçok aydınlatma noktası olduğu için armatürler için enerji tasarruflu LED teknolojisinin seçilmesi önerilir. Akıllı aydınlatma kontrolü, armatürlerin yalnızca gerektiğinde yanmasını sağlar.

2. Yüksek Işık Seviyeleri

Hastane personeli, kontroller ve araştırmalar için verimli aydınlatmaya ihtiyaç duyar. Yüksek aydınlatma seviyeleri, hastane ortamlarında doğrudan hasta güvenliğini ve kaliteyi artırır.

3. Konfor

Bekleme odalarındaki rahat aydınlatma tasarımları, hastaların stres seviyesini düşürür ve tedaviye başlamak için rahatlatıcı bir atmosfer yaratır. Araştırmalar, iyi tasarlanmış aydınlatmanın korku ve endişeyi gidermeye yardımcı olduğunu göstermektedir.

4. Parlamayan Aydınlatma

Sağlık tesislerinde aydınlatmanın parlak olmaması gerekir. Tıbbi tesislerde, hastalar genellikle hasta odalarında yatarken ve taşıma sırasında koridorlarda çok zaman harcadıkları için tavana bakarlar. Parlamayan aydınlatma, ortamın hastalar için güvenli ve hoş olmasını sağlar.

Aydınlatmanın parlak olmasının doğurduğu sonuçlar gibi aydınlatmadaki titreşimler (flicker) de bazı sorunlara yol açabilir. Agresifleşme ve yorgunluk gibi problemlere yol açan flicker etkisinin bu yüzden minimize edilmesi gerekir. Özellikle ameliyathane aydınlatmasında flicker-free aydınlatma armatürlerinin kullanılması hastanelerde kesinlikle olması gereken bir özelliktir.

5. Refah Seviyesi

Hastane ortamlarında değişen renk sıcaklığı ve ışık yoğunluğu ile sirkadiyen aydınlatma kullanılması olumlu sonuçlar doğurmuştur. İnsan merkezli aydınlatma, vardiyalı çalışanların yanı sıra hastaların refahını da destekleme potansiyeline sahiptir.

Tüm Hastaneler İçin Güvenilir Aydınlatma Çözümleri

Hastane aydınlatma tasarımında genellikle çeşitli aydınlatma çözümleri kullanılır ve her alanda iyi çalışan bir kombinasyon sağlanması gerekir. İyi aydınlatmanın yardımıyla hastaneler, çalışanlarının yanı sıra hastalarının sağlığını ve refahını da teşvik eder.

Pelsan Aydınlatma çözümleri, hastanelerin enerji verimliliğini yeni bir seviyeye çıkarır, aynı zamanda çalışanların ve hastaların konforunu artırır.





FKM MÜHENDİSLİK®

ENDÜSTRİYEL AYDINLATMALAR

LED

Aydınlatma

Endüstriyel
Led Sistemlerinde
Çözüm Ortağınız.



150W



200W



200W

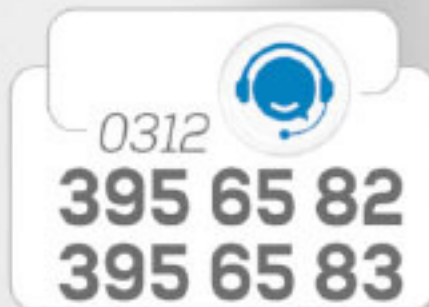


120W
ST-SL120



Projektör

FLAD LED
PANELLER



0312
395 65 82
395 65 83

İvedik OSB 1467. Cade
Cade İvedik İş Merkezi 4/1-10
Yenimahalle • Ankara



E RBİL ELEKTRİK & AYDINLATMA FİRMALARI

Almufid International Group
Sarmad Firs Alwady
Chairman



☎ 00964 783 500 3005
☎ 00964 770 018 6186
✉ almufid-co@gmail.com

CHINT

Yusuf Kako
General Manager

AI MASABIH COMPANY
Agent & distributor CHINT ELECTRICAL Co.
Add: Iraq, Erbil, Kurus Makhmor
Mobile: +964 750 416 81 48 / 0771 122 86 33
E-mail: yusufkako@pshoe.com
https://www.facebook.com/yusufkako
http://chint.com



SHARK EXHIBITION

For all kind of Electrical goods Trading
Wholesale & Retailer

Manager: Edris ☎ 0750 448 1546
Makhmor Road - Erbil ☎ 0750 448 1547

Ruya Bashir
Sales

📍 Gazna Road - Erbil - Kurdistan Region
☎ +964 750 714 2959
✉ sales-h@iconz.me
www.iconz.me



محل محمودی
تبیع مواد الکتریکیه
بالجملة و بالتفرد
لصاحبہ رفیقہ محمودی
E-mail: Hassanmamundi@gmail.com



0750 798 6764
0750 445 6764
0770 445 6764

اربیل - طریق مغمور مقابل جامع اساتیل یفتوی

ATA A.T.A Company

For General Trading and
Electrical Production & Application

Mob: +964 750 446 2748
+974 770 446 2748
Mob.Tr: +90 531 595 4809
E-mail: walid_2748@yahoo.com Jaq - Erbil - Makhmor st.

ROZH
Electrical Lighting

Rozh Electrical & Lighting
0750 5869799
0750 4699969
هه وانز - مریانان - تونیشیت خیابان احمد



Lighting Group Company
General Trading and Contracting

Director: Faik Barzani

00964 750 445 4000
00964 750 446 1438

Addesa/ Erbil, Koran
Facebook: lighting company
www.lightingcogroup.com
lighting@lightingcogroup.com



KARO CO.LTD
For general electric goods.

Manager: Badirkhan, Zwer, Qadir

0750 463 24 42 / 0750 463 59 74
E-mail: KaroCompanyBadirkhan@gmail.com Badirkhanzwer@gmail.com




BERLIN BC

برلین کیبل
موبایل: 07501126105




SUN GROUP

شركة لاجهات و مواد كهربائية
بأشهر الماركات من ألمانيا
و كندا و كندا و كندا

0750 202 7100
0750 050 7010
0778 180 1200
0771 430 2070

ادرس: مریانان پورامین
الهاتف: 0750 202 7100



Soz Company Electric

کۆمپانیای سۆز

Schneider Electric

0750 446 0953
Mob: 0750 441 0563
E-mail: soz53@yahoo.com

تاونیشان هه وانز - مغمور مغمور - تونیشیت مریانان اساتیل یفتوی

SARBAST OMAR COMPANY
For Trading Electric Tools

لتجارة المواد الكهربائية

0750 777 7371
0750 463 950

erbastomar@yahoo.com
www.sarbast-omar.com

Erbil-Korun-Makhmor Way



KAMAL KAREEM SHOP
To sell all kinds of Motore
Water pump - Oil and Gas

WILCO
PENTAX
LOWARA
LEO
TOPPIN

Erbil- Makhmor st road
Mob: 07504673882
Mob: 07804140119
kamal.pumps@gmail.com




METSAN LIGHTING

Mohammad Mahmood

شركة
الهاتف: 0750 202 7100
0750 050 7010
0778 180 1200
0771 430 2070

Mob company
The official distributor of MetSan Lighting all over Iraq
Full service and maintenance - 24/7 - 0750 202 7100

Sardetta Öz
Tuzluk - HOGUZKANYI
Dr. H. HOGUZKANYI
www.metsanlighting.com
www.sarbastlighting.com

FLASH LIGHT
Media Services & Trading
TopGear

IBRAHIM SH. SAEED
CEO - FOUNDER

flashlighterbil
flashlight_erbil
flashlighterbil@gmail.com
07502109040
Iraq - Erbil



ALNAJAR

شركة أدوات النجار
للتجارة العامة

Hisham Adnan Nader
CEO Founder

+964 7504480082
alnejjar_hisham@yahoo.com




ELE. ENG
Sarbast Ramadhan

Design - Supervision - Execution
for Electrical Projects
Testing - Repairing Power Cables

mob: 00964 (1) 750 418 0325
00964 (1) 772 986 6482
E-mail: sarbast_ramadan@yahoo.com




ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM
SEKTÖRE BİR ADIM DAHA YAKIN OLMAK İÇİN
AŞAĞIDAKİ FORMU DOLDURUNUZ...
FILL IN THE BLANKS COMPLETELY IN THE SUBSCRIPTION
FORM. SEND FORM AND BANK DETAILS VIA FAX.

//// //// ABONE FORMU //// ////

ABONE BAŞLANGIÇ SAYISI ABONE BİTİŞ SAYISI

ELEKTRİK Dünyası (ELEKTRİK-ELEKTRONİK-OTOMASYON-GÜVENLİK-ENERJİ-MAKİNA-KONTROL SİSTEMLERİ) DERGİSİ'NE SAYISINDAN İTİBAREN 12 AY ABONE OLUYORUM. ABONELİK BEDELİ OLAN 200 TL+KDV'yi (HCS YAYINCILIK MATBAACILIK ORG. TİC. LTD. ŞTİ. GARANTİ BANKASI Hesap Numarası: 459-6294879 IBAN:TR06 0006 2000 4590 0006 2948 79 / KUVEYTTÜRK BANKASI Hesap Numarası: 239-8713029 IBAN:TR63 0020 5000 0087 1302 9000 01) YATIRDIM. ABONE KAYDIMIN YAPILARAK DERGİMİN 12 AY AŞAĞIDAKİ ADRESİME GÖNDERİLMESİNİ RİCA EDERİM.

//// //// FATURA BİLGİLERİ //// ////

ADI / SOYADI:..... D. TARİHİ VE YERİ:
FİRMA ADI:..... MESLEĞİ/GÖREVİ:
DERGİ TESLİM ADRESİ:

POSTA KODU:..... ŞEHİR:
TELEFON (EV):..... (İŞ):
FAX:..... WEB:
E-MAIL:

 ● ELEKTRİK ● AYDINLATMA ● GÜVENLİK
● ELEKTRONİK ● OTOMASYON ● ENERJİ
● MAKİNA ● KONTROL SİSTEMLERİ

PERPA TİCARET MERKEZİ A BLOK KAT 11 NO.1402 OKMEYDANI - İSTANBUL / TÜRKİYE
Tel: +90 212 320 77 70 ● Gsm: +90 530 303 49 42
www.elektrikdunyasi.com.tr ● reklam@elektrikdunyasi.com.tr

DÜNYASI



ELEKTRİK

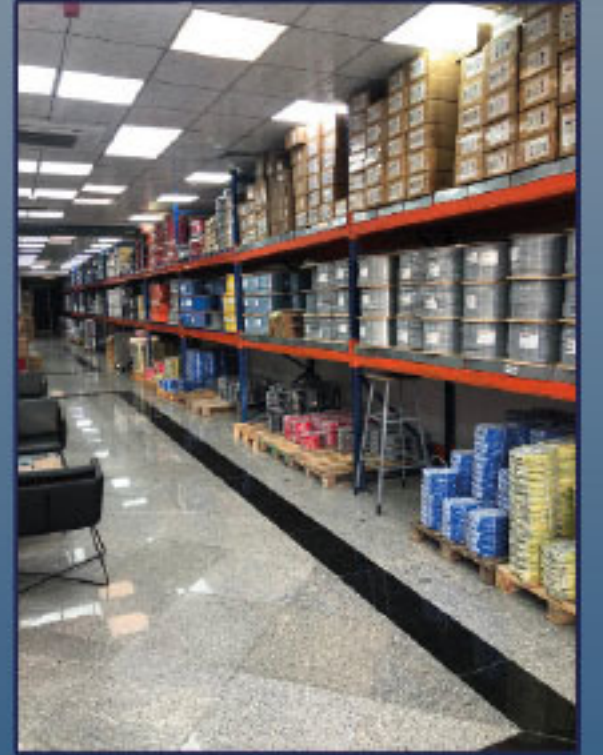
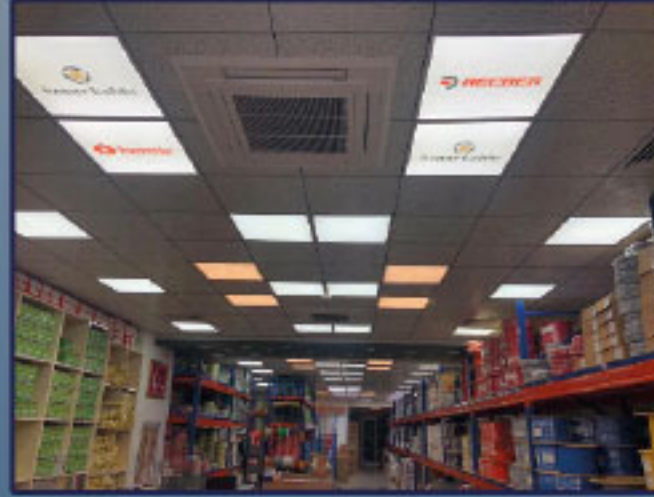


İş ve İhracat Yaptıran Dergi



elektrikdunyasi

t/e TAMER® ELEKTRİK KABLO MARKET



öznür kablo

REÇBER

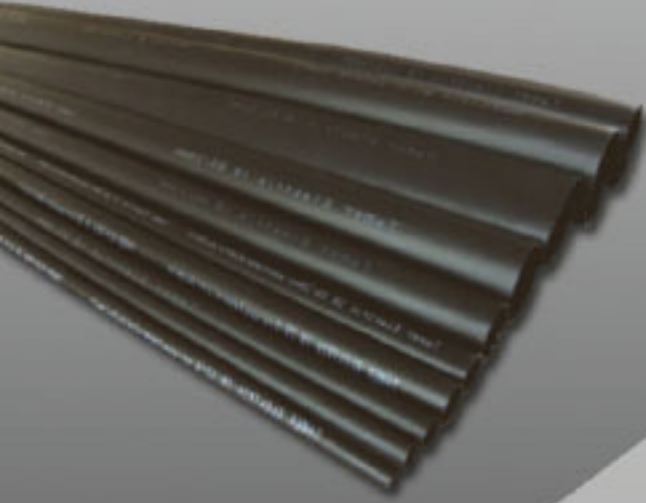
bemis

mekaskablo

İvedik OSB. Elektrokent İş Merkezi 1467. Cad. No:26-29 Ostim, Yenimahalle/ANKARA

0312 395 17 20-21-24

kablo1@tamerelektrik.com.tr



www.tamerelektrik.com.tr



ISO-EN
9001

ISO-EN
14001

ISO
45001

RoHS

RI
SE



ANKARA'DAN KUTU İLAN VERMEK İSTEYENLER

Gsm: 0532 646 63 54



ADİL TİCARET

ELEKTRİK - PARATONER
BAKIR - TOPRAKLAMA

Sanayi Caddesi Musa Alsan İş Merkezi No. 19/14 Ulus / ANKARA

Tel: 0312 324 20 66

Fax: 0312 324 20 67

Gsm: 0539 494 30 33

ELEKTRİK - PARATONER-
BAKIR-TOPRAKLAMA-ESE AKTİF
PARATONERLER-FARADAY SİSTEM
PARATONER-TERMO KAYNAK
MALZEMELERİ-
TOPRAKLAMA AĞI-DELİKLİ-
TOPRAKLAMA ÇUBUKLARI
BAKIR/ÇELİK GALVANİZLİ ŞERİT/
KAZIK/KLEMENS-UÇAK İKAZ
ARMATÜRLERİ-TOPRAKLAMA
DİRENÇ DÜŞÜRÜCÜ TOZ-
TOPRAKLAMA KLEMENSLERİ-
TOPRAKLAMA ÖLÇÜ ALETLERİ

BAŞARAN ELEKTRİK

SIEMENS

Schneider
Electric

Sigma
elektrik

legrand®

HES
KABLO

öznur kablo

2MKABLO

Mutlusan
electric

netelsan®

ÇETİNKAYA PANO®

EMES®

E/NTES

REÇBER

PHILIPS

OSRAM

CATA

KONDAS

TIBCON
CAPACITORS

ORTAC®
Kablo Bağlantı Elemanları

Safak
SARILIKIRKIZLIÇIŞI

ELEKTRİK

Başaran Elektrik Makine İnşaat Taahhüt Ticaret

İvedik OSB Mahallesi Melih Gökçek Bulvarı ELEKTROKENT 2 İş Merkezi No: 83/52 Yenimahalle/ANKARA

Tel: 0312 395 17 96 - 98 • Fax: 0312 395 16 91

info@basaranelektrik.net • basaran_elektrik@hotmail.com • www.basaranelektrik.net



facebook.com/basaranelektrik06



instagram.com/basaran.elektrik



YLC ELEKTRİK OTOMASYON MAKİNA
SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Tel: +90 (312) 385 57 52

info@ylcelektrik.com

www.ylcelektrik.com

Gsm: 0507 675 07 97

www.ylcelektrik.com www.ylcelektrik.com

Teknik Elektronik ve Endüstriyel Ürün Çeşitleri
Toptan Satışı



ANKARA
FİRMAREHBERİ

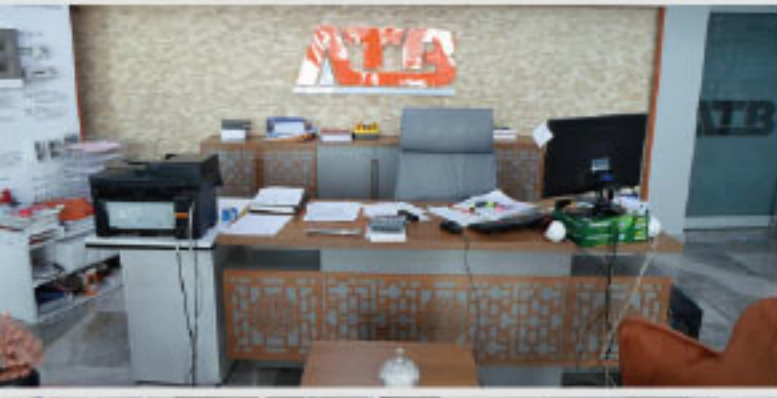
Ostim
rehber.com
sektörel firma kayıt

Gecikmeden
Yerinizi Alın



www.ostimrehber.com





ATB

ELEKTRİK OTOMASYON

Çözüm ortağınız ATB Elektrik
Otomasyon ürünleri ile hizmetinizde!



- Elektrik Şalt Malzemeleri • Otomasyon Sistemleri • Aydınlatma Armatürleri
- Sarf Malzemeler • Kablo Çeşitleri • Motor & Redütör Grubu • Bobinaj Ürünleri



İvedik OSB 1419. Cadde İvedik İş Merkezi No: 1E/17 Ostim / Ankara
Tel: (312) 354 42 58 • (312) 354 42 59 • GSM: (541) 397 99 81 • Fax:(312) 354 42 60
info@ATBelektrik.com • ahmetb@ATBelektrik.com • atokat@ATBelektrik.com

www.atbelektrik.com

ANADOLU BÖLGESİNDEN KUTU İLAN VERMEK İÇİN
Gsm: 0544 410 20 98



ŞANLI İMAJ

ELEKTRİK SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Diyarbakır Yolu Üzeri Batıkent Mah. 4346 Sok. Süha Apt. Altı No:1/A Karaköprü/Ş.URFA
Tel: 0414 347 74 77 • info@sanliimajelektrik.com • www.sanliimajelektrik.com



ELEKTROMEKANİK SİSTEMLERİ SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



SAYAÇ, PANO & ARAÇ TAKİP SİSTEMLERİ
TOPTAN & PERAKENDE ELEKTRİK MALZEMELERİ
FAB. İNŞ. KOMPANZASYON & KUMANDA PANOLARI

Harran Üni. Cad. No:72 ŞANLIURFA
Tel: 0414 315 34 54 - 314 36 01 • Faks: 0414 316 36 01
duvhaelk@gmail.com • info@spotpazarim.com



Sultan Fatih Mah. İpekyol Cad.
3. Arabacılar Apt. Altı No: 37/A
Haliliye/ŞANLIURFA

Tel: 0414 315 21 35 • Fax: 0414 313 83 08 • Gsm: 0532 245 62 19
www.bilginelektrik.com • bilgin63@hotmail.com



ELEKTRİK ve İNŞAAT SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.

İncilipınar Mah. 57 Nolu Sk.
No:10 Şehitkamil / GAZİANTEP
Tel: 0342 220 10 98 - 324 44 54
Fax: 0342 231 40 21
erdenizelektrik@hotmail.com
www.erdenizelektrik.com



yıldız elektrik[®]
toptan elektrik malzemeleri san. ve tic.

Merkez: Karagöz Mah. Torun Sok. No:23 Şahinbey / GAZİANTEP
Depo: Karagöz Mah. Torun Sok. No:13 Şahinbey / GAZİANTEP
Tel: 0342 230 92 78 - 0342 220 64 45 • Fax: 0342 232 00 15
www.yildizelektrik.com.tr • info@yildizelektrik.com.tr



PLATİN ELEKTRİK AYDINLATMA

ELEKTRİK AYDINLATMA MALZEMELERİ PAZARLAMA

Tepebağ Mahallesi Cemal Gürsel Caddesi No:23/A Seyhan / ADANA

Tel: 0322 363 20 33

NEW PRODUCT

Turkey

Discover
the potential

- 9°
- PMMA - PC
- High efficiency by optimized design %90
- Compatible PKG use 3030 power LED
- Application: Sports lighting, flood lighting... etc



www.evooptic.com.tr
satis@evooptic.com.tr



SOLAR

ISTANBUL

ENERGY TRANSITION IS ON



SOLAR | DEPOLAMA | E-MOBİLİTE | DİJİTALİZASYON
FUAR & KONFERANSI

23-26 MART 2022
VIA PORT MARINA, TUZLA / ISTANBUL

solaristanbul.com



/solaristanbul



/solaristanbul



/solaristanbul

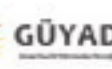


/solaristanbul

Organizatör



Destekleriyle



Stratejik Partnerler

Sponsorlar

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR



ELEKTRİK ELEKTRONİK
OTOMASYON

REAKTİF GÜÇ KONTROLÜ
İÇİN TRİSTÖR GÜÇ ÜNİTESİ



► MCC PANOLARI ► DAĞITIM PANOLARI ► OTOMASYON PANOLARI ► ÖZEL PANOLARI



EATON

Leuze
electronic

Schneider
Electric

SICK
Sensör Zekası.

Altınova Mahallesi Alparslan Türkeş Blv. No:49/D Pursaklar/ANKARA

Tel: +90 312 399 29 19 - 16 • Fax: +90 312 399 29 23 • info@ikeyelektrik.com • www.ikeyelektrik.com

HARD WARE eurasia

AVRASYA HIRDAVAT FUARI

23-26 MART 2022

www.hardwareeurasia.com

   @hardwareeurasia



 İSTANBUL



TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükkçekmece, İstanbul / Türkiye

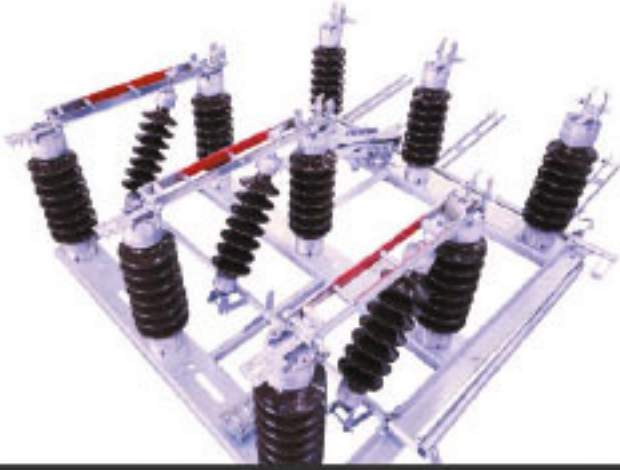
ORTAKLAR BİR

ELEKTRİK ELEKTRONİK PAZARLAMA LİMİTED ŞİRKETİ

Harici Tip Ayırıcı 12kW



Harici Tip Ayırıcı 36kW Sigortalı ve Normal Ayırıcılar



Silikon izolatörlü Harici Tip Orta Gerilim Ayırıcıları; Sigortalı, Sigortalı topraklı, Harici Normal ve Harici Topraklı Olarak Üretilir.

Dahili Tip Ayırıcı 36kW

Epoksi ve Porselen İzolatörlü Sigortalı ve Normal Olarak Üretilmektedir.



Dahili Tip Ayırıcı ve Kol Mekanizması



Dahili Manuel Kol



Tek Fazlı Dahili Tip Ayırıcı



Dahili Bobinli Kol

İzolatör Çeşitleri

- 1- Silikon İtici Mesnet İzolatörü
- 2- Silikon Mesnet İzolatörü
- 3- C4-170 Mesnet İzolatörü
- 4- J4-170 Mesnet İzolatörü
- 5- DAI-30 İtici Mesnet İzolatörü
- 6- HNI-30 İtici Mesnet İzolatörü
- 7- 30N 600 JD4-170 Mesnet İzolatörü
- 8- 30Kv Perdeli İtici İzolatörü



Sarf Malzemelerimiz



Sigorta Mapezi



Ayırıcı Bıçak (Blade)



Giriş Kartı



Harici Kol Takımı



Terraz Kolu (Traz Mekanizması)



Kurucu ve Mekanizma

İvedik OSB, Güteryüz San. Sit. 1342 Sk. No:68 Yenimahalle ANKARA
(0312) 395 09 92 - (0312) 395 09 94 info@ortaklarbir.com

seksiyoner.com - ortaklarbir.com

Firmamız; Kalite Yönetim S. , Çevre Yönetim S. , İş Sağlığı ve Güvenliği S. , Marka Tescil ve TSE Türk Standartlarına Uygunluk Belgelerine Sahiptir

ÖZEL
İMALATLARIMIZ
VARDIR

ELEKTRİK DÜNYASI



İş ve İhracat Yaptıran Dergi



elektrikdunyasi

L I G H T I N G

NEW 290 YOL AYDINLATMA

← 9 cm →

70 cm



www.zitaaydinlatma.com.tr

**YERLİ
ÜRETİM**

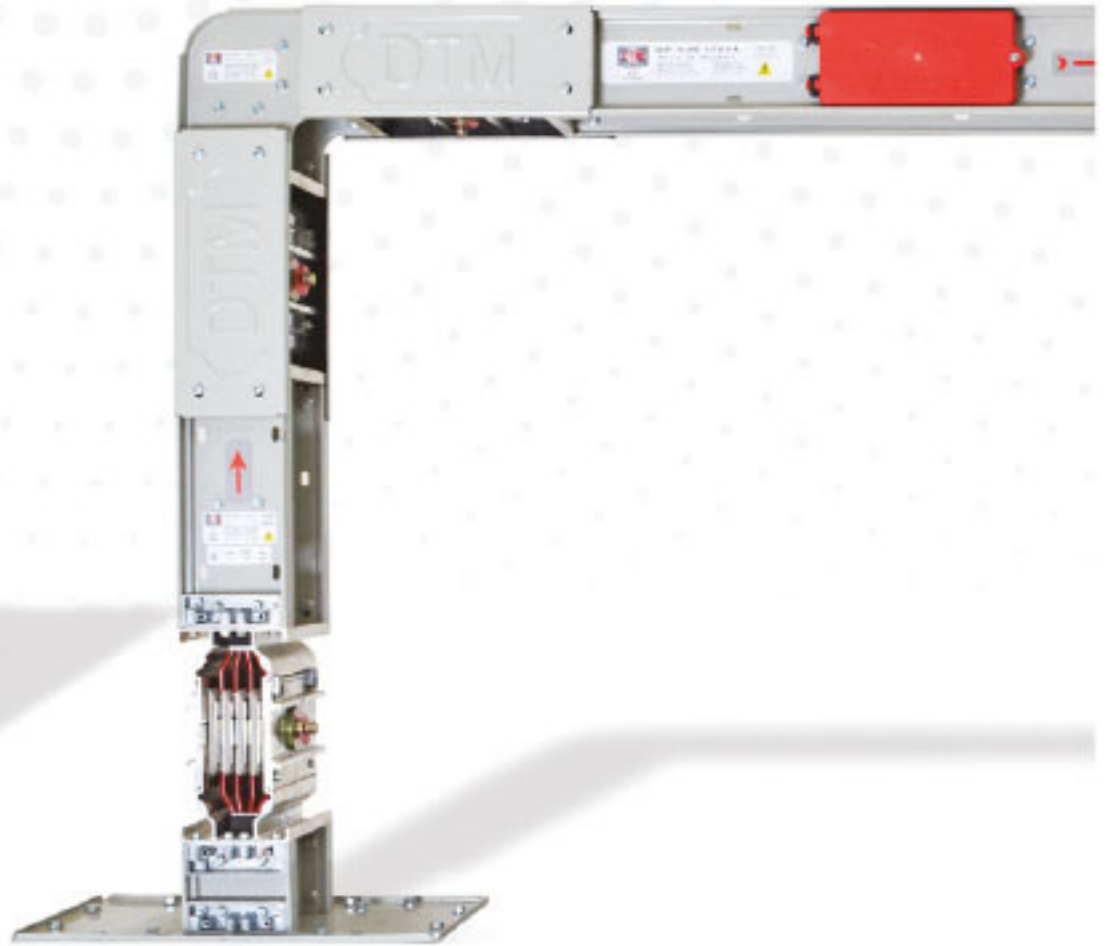


YÜKSEK VERİMLİ COMPACT GÜÇ BUSBARLARI

800 Amperden 6300 Ampere Kadar Bakır İletken
400 Amperden 5000 Ampere Kadar Alüminyum İletken

ALÜMİNYUM KASA

İZOLASYON EPOKSİ



DTM[®]

DTM ELEKTROTEKNİK A.Ş.

Çatalmeşe Mah. Sultansuyu Cad. No:129 34794 Alemdağ - Çekmeköy İSTANBUL - TÜRKİYE

Telefon: (0216) - 429 51 74 Fax: (0216) - 429 47 88

Email: info@dtmbusbar.com • www.dtmbusbar.com

SEVAL KABLO | 41 YILDIR EMİN ADIMLARLA...

Seval Kablo 90'dan fazla ülkeye genişleyen ihracat ağıyla artık bir dünya markası.

Vizyonumuz ve kaliteli hizmetimizle, sektörümüzdeki yolculuğumuza sizlerden aldığımız güçle devam ediyoruz.

41 yıldır emin adımlarla... Daima İleri...

Seval Kablo is now a world brand with its continuously expanding export to more than 90 countries.

Based on our vision and qualified service, we continue our journey in the industry with the strength derived from you.

With firms steps for 41 years... And, always forward...



www.sevalkablo.com

www.sevalkablo.com





NE-AD

1978'den beri

Sizin için üretiyoruz!

%100 yerli sermaye ile birlikte artan üretim kapasitemiz sayesinde bugün; ekibimiz ile birlikte kalite yönetim ilkelerini benimseyerek ayakları yere sağlam basan politikalar geliştiriyor, ürettiğimiz ürünleri sürekli yeni ihtiyaç ve teknolojilere göre uyarlayarak güncelliyoruz.



Fabrika: BOSB Mahallesi Bakır ve Pirinçiler Sanayi Sitesi
Karanfil Cad. No:18 Beylikdüzü
Telefon: (0212) 876 46 46 **Fax:** (0212) 876 52 14
E-mail: fabrika@ne-ad.com.tr

www.ne-ad.com.tr



[@neadelektrik](#)